



> ΑΤΤΙΚΑ BANK

Τί σηματοδοτεί η επένδυση της Fiera Capital στην AMK - Έντονο επενδυτικό ενδιαφέρον



> THEON (ENNEAMHNO)

Έσοδα €222,6 εκατ. και αύξηση 47,4% νέων παραγγελιών - Στοχεύει σε νέες εξαγορές



> B. ΚΑΥΚΑΣ

Προγραμματίζει νέα μεγάλη μονάδα - Γιατί μπαίνει χαμηλότερα ο φετινός πήχης ανάπτυξης

> EDITORIAL: Αρκεί να το θέλουμε...

> BnSECRET: Ανησυχίες... ποιότητας



> BUSINESS INSIGHT

Η συνεδρίαση της ΕΚΤ, η πανσέληνος του κυνηγού και τα δύσκολα από αρχές Ιανουαρίου

> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ - BLACKLIGHT ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΞΟΙΚΕΙΩΣΗ ΤΩΝ ΠΑΙΔΙΩΝ ΜΕ ΤΗΝ ΤΥΦΛΟΤΗΤΑ

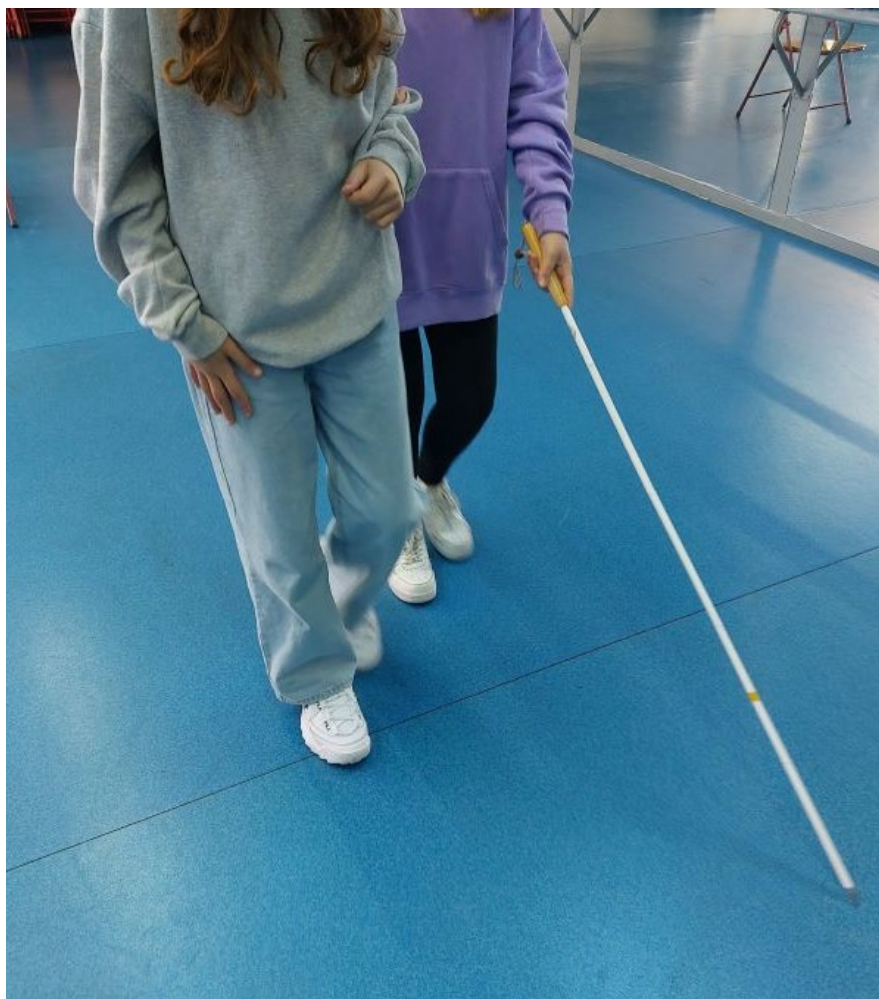
Με αφορμή την Παγκόσμια Ημέρα Λευκού Μπαστουιού, ο όμιλος ΓΕΚ Τέρνα ανακοίνωσε την έναρξη της συνεργασίας του με την κοινωνική επιχείρηση που ιδρύθηκε από τυφλά άτομα, BlackLight, για την υλοποίηση του προγράμματος "Μαθαίνω Χωρίς να Βλέπω" σε σχολεία της Κρήτης.

ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Το πρόγραμμα έχει ως βασικό σκοπό την εξοικείωση των παιδιών με την τυφλότητα, την καλλιέργεια μιας συμπεριληπτικής νοοτροπίας και κατ' επέκταση την καταπολέμηση των φαινομένων σχολικού αποκλεισμού παιδιών με αναπηρία. Πρόκειται για ένα πολυαισθητηριακό βιωματικό εργαστήριο για παιδιά κάθε σχο-

λικής βαθμίδας, όπου οι μαθητές, μεταξύ άλλων, μπαίνουν στη θέση ενός τυφλού ατόμου φορώντας μάσκες σκίασης με τις οποίες καλούνται να κινηθούν, να επικοινωνήσουν, να παίξουν και να μάθουν. Με αυτή την αντιστροφή ρόλων, τα παιδιά αναπτύσσουν την ενσυναίσθησή τους, καλλιεργούν τη συμμετοχικότητα και τη δημιουργικότητά τους και αναπτύσσουν την έννοια της αλληλεγγύης και την κριτική τους σκέψη.

Στόχος αυτής της συνεργασίας είναι 2.000 μαθητές και μαθήτριες από 20 σχολεία του νομού Ηρακλείου να αναπτύξουν κουλτούρα κατανόησης και αποδοχής στην τυφλότητα και τη διαφορετικότητα, μέσα από το παιχνίδι και βιωματικές δράσεις.



Editorial

ΑΡΚΕΙ ΝΑ ΤΟ ΘΕΛΟΥΜΕ...

Εν αναμονή της επικείμενης συνόδου, COP 29, στο Μπακού του Αζερμπαϊτζάν, τον επόμενο μήνα, θυμήθηκα ότι, στην περυσινή, 28η ετήσια Διάσκεψη των Ηνωμένων Εθνών για την Κλιματική Αλλαγή, σχεδόν 200 χώρες δεσμεύτηκαν να βοηθήσουν να φτάσουμε στο "καθαρό μηδέν" (net zero) - το σημείο στο οποίο ο ανθρώπινος πολιτισμός δεν θα εκπέμπει πλέον αέρια του θερμοκηπίου - μέχρι το 2050.

Και διαβάζοντας μια πολύ ενδιαφέρουσα ανάλυση του Bloomberg, θυμήθηκα ότι, για να γίνει αυτό, απαιτούνται πάνω από \$215 τρισεκατομμύρια! Οι ανανεώσιμες πηγές ενέργειας - ιδιαίτερα η ηλιακή και η αιολική - χαρακτηρίζονται ως το σημερινό αστέρι της μετάβασης. Όμως, οι πρόσφατες πρόδοί μας αποτελούν μονάχα κλάσμα της αύξησης που απαιτείται.

Πρέπει να αξιοποιήσουμε την ηλιακή και την αιολική ενέργεια με πρωτοφανή ταχύτητα, τριπλασιάζοντας την παραγωγή μέχρι το τέλος της δεκαετίας.

Η ηλιακή ενέργεια αντιπροσώπευε τα τρία τέταρτα της νέας ανανεώσιμης ενέργειας, που προστέθηκε στο παγκόσμιο δίκτυο πέρυσι. Ωστόσο, ο Διεθνής Οργανισμός Ενέργειας συγκρίνει τον ρυθμό, που απαιτείται έως το 2030, με την εγκατάσταση του ισοδύναμου ενός από τους μεγαλύτερους υπάρχοντες σταθμούς ηλιακής ενέργειας στον κόσμο, όπως το πάνελ πολλών εκατομμυρίων, Bhadla Solar Park, μεγέθους Μανχάταν, στη βορειοδυτική Ινδία, σχεδόν κάθε μέρα.

Η παγκόσμια βιομηχανία αιολικών πάρκων είχε την καλύτερη χρονιά της το 2023, προσθέτοντας δυναμικό 117 δισεκατομμυρίων watt, ισοδύναμο με την ηλεκτρική ενέργεια, που χρησιμοποιούν 30 εκατομμύρια αμερικανικά νοικοκυριά.

Η ίδια ανάλυση αναφέρει ότι, σε έξι χρόνια από τώρα, η ετήσια αύξηση πρέπει να ισούται με την ισχύ που χρησιμοποιούν 80 εκατομμύρια σπίτια. Μια τέτοια έκρηξη των ΑΠΕ είναι εφικτή, αλλά θα κοστίζει περισσότερο από 1 τρισεκατομμύριο δολάρια ετησίως.

Πεδίο δόξης λαμπρό για να βρούμε ό,τι χρειάζεται, θα πω εγώ.

Αρκεί να το θέλουμε.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης
nectarios@notice.gr

> COCA-COLA ΠΑΡΑΔΟΘΗΚΕ ΣΕ ΧΡΟΝΟ ΡΕΚΟΡ ΤΟ ΑΝΤΙΠΛΗΜΜΥΡΙΚΟ ΕΡΓΟ ΣΤΟ ΔΗΜΟ ΤΡΙΚΚΑΙΩΝ

Ένα χρόνο μετά τις καταστροφικές πλημμύρες που προκάλεσε η κακοκαιρία «Ντάνιελ» τον Σεπτέμβριο του 2023, τα Τρίκαλα κάνουν ένα σημαντικό βήμα προς την ενίσχυση της προστασίας της πόλης από μελλοντικά ακραία καιρικά φαινόμενα. Το νέο αντιπλημμυρικό έργο που παραδόθηκε από την Coca-Cola στην Ελλάδα, στην περιοχή της Μπάρας έρχεται να προσφέρει λύση σε ένα χρόνιο πρόβλημα, που είχε γίνει ιδιαίτερα αισθητό μετά τις περσινές πλημμύρες.

ΤΟ ΠΡΩΤΟ ΕΡΓΟ ΣΔΙΤ ΣΤΗΝ ΠΕΡΙΟΧΗ

Το έργο, το οποίο υλοποιήθηκε με τη συνεργασία του Διεθνούς Οργανισμού Global Water Partnership – Mediterranean (GWP-Med) και τη χρηματοδότηση του Ιδρύματος της Coca-Cola, αποτελεί το πρώτο παράδειγμα σύμπραξης ιδιωτικού και δημόσιου τομέα στην περιοχή. Ενισχύει τα υφιστάμενα έργα του Δήμου και της Δημοτικής Επιχείρησης Ύδρευσης και Αποχέτευσης Τρικάλων (ΔΕΥΑΤ), συμβάλλοντας στην αποτελεσματικότερη απομάκρυνση των όμβριων υδάτων. Μέσω της εγκατάστασης ενός νέου αγωγού που απομακρύνει τα νερά από τη Μπάρα προς την τάφρο της Μπαλκούρας, το έργο συμβάλλει στην καλύτερη θωράκιση της πόλης απέναντι στο ενδεχόμενο ακραίων βροχοπτώσεων, προστατεύοντας παράλληλα τις περιουσίες των πολιτών. Στην τελετή παράδοσης, εκπρόσωποι της τοπι-



κής αυτοδιοίκησης, του κεντρικού κράτους και του ιδιωτικού τομέα εξέφρασαν την ικανοποίησή τους για την ολοκλήρωσή του έργου με τόσο άμεσο και αποτελεσματικό τρόπο. Ο Πέτρος Καμπούρης, Γενικός Γραμματέας Αποκατάστασης Φυσικών Καταστροφών, επισήμανε την συνεργασία δημόσιου και ιδιωτικού τομέα, τονίζοντας ότι τέτοιες συνέργειες μπορούν να αποτελέσουν πρότυπα για μελλοντικά έργα υποδομής σε περιοχές που πλήττονται από τις συνέπειες της κλιματικής αλλαγής. Ο Δήμαρχος Τρικκαίων, Νίκος Σακκάς, χαρακτήρισε το έργο ως σημαντικό βήμα για τη θωράκιση της περιοχής και την ενίσχυση της ανθεκτικότητας απέναντι σε μελλοντικές κλιματικές προκλήσεις.

ΕΜΠΡΑΚΤΗ ΣΥΜΒΟΛΗ ΣΤΙΣ ΣΥΓΧΡΟΝΕΣ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΕΣ ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ

Το έργο αυτό υπογραμμίζει την πρωτοποριακή προσέγγιση της Coca-Cola στη βιώσιμη ανάπτυξη και την έμπρακτη συμβολή της στην αντιμετώπιση των παγκόσμιων περιβαλλοντικών προκλήσεων, ενδυναμώνοντας τις τοπικές κοινωνίες για ένα πιο ανθεκτικό μέλλον.

Στο πλαίσιο της παρέμβασης, παράλληλα με το παραπάνω τεχνικό έργο, ο διεθνής οργανισμός GWP-Med θα υλοποιήσει δράσεις ενδυνάμωσης των τοπικών φορέων καθώς και επιμορφωτικές δράσεις σχολικής εκπαίδευσης στα Τρίκαλα για την προώθηση της ορθής διαχείρισης των υδατικών πόρων. Απώτερος στόχος είναι η ευαισθητοποίηση των πολιτών, η υιοθέτηση καλών πρακτικών και η προσαρμογή στις επιπτώσεις της κλιματικής κρίσης.

ΠΕΝΤΑΜΗΝΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΣΤΗΡΙΞΗΣ

Η Coca-Cola στην Ελλάδα έχει δείξει από την πρώτη στιγμή την αφοσίωσή της στην υποστήριξη των τοπικών κοινωνιών, προσφέροντας βοήθεια στους πληγέντες από τις πλημμύρες. Εκτός από την άμεση ανταπόκριση με δωρεές προϊόντων και ειδών πρώτης ανάγκης, η εταιρεία σε συνεργασία με το Ίδρυμα Μποδοσάκη και τους Γιατρούς του Κόσμου υλοποίησε και ένα ευρύτερο πεντάμηνο πρόγραμμα στήριξης των κατοίκων της Θεσσαλίας, μέσω κινητής μονάδας ψυχοκοινωνικής υποστήριξης υγειονομικής περιθαλψης.



Το
FNB SERVED
DAILY.
Food for thought... every day!

στην
SHAL 2024
INSPIRE FOOD BUSINESS

Ενημερωθείτε καθημερινά
για όσα συμβαίνουν, από τις
19 έως και τις 23 Οκτωβρίου,
στη Νο 1 έκθεση τροφίμων
και ποτών:

- Η παρουσία των ελληνικών επιχειρήσεων
- Οι νέες τάσεις στον κλάδο παγκοσμίως
- Καινοτόμα προϊόντα
- Συνεντεύξεις

ΜΕΤΑΔΙΔΟΥΝ:



Νεκτάριος
Β. Νώτης



Μάκης
Αποστόλου



Στέλλα
Αυγουστάκη

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

Μαρία Μίλτου, maria@notice.gr

POWERED BY

ExportGate
EUROBANK

μασούτης

PROMO
SOLUTION
EXHIBIT.CREATE.

Βίκος

MADE IN GREECE
— expro.

Theofylaktos



> ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΥΠΟΔΟΜΩΝ ΚΑΙ ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ ΤΙ ΠΡΟΒΛΕΠΕΙ ΤΟ ΝΕΟ ΣΧΕΔΙΟ ΓΙΑ ΤΙΣ ΣΥΓΚΟΙΝΩΝΙΕΣ ΤΗΣ ΑΤΤΙΚΗΣ

Ευρύ πλάνο αναδιαμόρφωσης των Συγκοινωνιών στην Αττική προωθεί το Υπουργείο Υποδομών και Μεταφορών, με τη συνεργασία του ΟΑΣΑ και του Υπερταμείου. Το Στρατηγικό Σχέδιο Μεταφορών Αττικής για τα επόμενα 20 χρόνια αναμένεται να έχει ολοκληρωθεί εντός του 2026 και θα προβλέπει προώθηση της βιώσιμης κινητικότητας, ενίσχυση των πράσινων μεταφορών και αναδρομολόγηση λεωφορείων και τρόλεϊ, λαμβάνοντας υπόψιν τις κορεσμένες γειτονιές, τις νέες αστικές πυκνώσεις, τις περιοχές όπου κινούνται περισσότερο οι εργαζόμενοι, και τη νέα Γραμμή 4 του μετρό.

Όπως σημειώθηκε χθες σε σχετική ενημερωτική ημερίδα, στόχος, με την ανάπτυξη του νέου Συγκοινωνιακού Χάρτη, είναι η δημιουργία ενός πιο αποδοτικού, βιώσιμου και φιλικού προς το περιβάλλον συστήματος αστικών συγκοινωνιών που θα καλύπτει με καλύτερο τρόπο τις ανάγκες των πολιτών, με έμφαση στη διαλειτουργικότητα των αστικών συγκοινωνιών, ώστε όλα τα μέσα μεταφοράς να λειτουργούν συμπληρωματικά μεταξύ τους.

ΝΕΟΣ ΣΥΓΚΟΙΝΩΝΙΑΚΟΣ ΧΑΡΤΗΣ

Έως τον Μάιο του 2025 αναμένεται να έχει ολοκληρωθεί ο συγκοινωνιακός χάρτης της Αττικής που θα περιέχει προβλέψεις για ποδηλατόδρομους, σημεία στάθμευσης, πιάτσες ταξί, φορτιστές για ηλεκτρικά οχήματα, ανοιχτά από εμπόδια πεζοδρόμια, πρότυπες στάσεις, ψηφιακές υπηρεσίες και wifi στα λεωφορεία.

ΑΝΕΠΑΦΕΣ ΠΛΗΡΩΜΕΣ

Η έναρξη των ανέπαφων πληρωμών με κάρτα ή ψηφιακό πορτοφόλι στο σύνολο των ΜΜΜ της Αθήνας αναμένεται το αργότερο στις 23 Δεκεμβρίου 2024 και αποτελεί την πρώτη φάση της υπηρεσίας Tap 'n' Pay. Σε επόμενη φάση το σύστημα θα έχει τη δυνατότητα του account based ticketing. Έτσι οι επιβάτες θα μπορούν να δημιουργήσουν λογαριασμούς μέσω των οποίων θα κάνουν αγορές καρτών και εισιτηρίων, ενώ θα προστεθούν και υπηρεσίες Mobility-as-a-Service.

ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ

Επιπρόσθετα, στις αρχές του 2025 αναμένεται να ξεκινήσει διαγωνισμός για την εγκατάσταση wifi στον στόλο των λεωφορείων που εκτιμάται ότι θα έχει ενεργοποιηθεί έως το τέλος του 2026.

ΝΕΑ ΛΕΩΦΟΡΕΙΑ & ΜΕΤΡΟ

Μιλώντας στην ημερίδα, ο Υπουργός Υποδομών και Μεταφορών, Χρήστος Σταϊκούρας, υπενθύμισε πως ξεκίνησαν να κυκλοφορούν 250 νέα, σύγχρονα, αντιφρυπαντικής τεχνολογίας λεωφορεία στην Αττική, με σκοπό να γίνουν 950 το καλοκαίρι του 2025 ενώ το ΥΠΟΜΕ βρίσκεται σε αναζήτηση χρηματοδότησης για επιπρόσθετα 700 λεωφορεία και τρόλεϊ. Τέλος, εντός του 2025 αναμένεται να παραληφθούν οι ανακαινισμένοι συρμοί, που θα ανανεώσουν τον στόλο για πρώτη φορά μετά το 2002.

Χριστίνα Ζαφειρούλη
zafeirouli@notice.gr

BnSECRET

ΑΝΗΣΥΧΙΕΣ... ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ

- Έντονη είναι η ανησυχία, που υπάρχει σε στελέχη μεγάλης βιομηχανίας, που εδρεύει στην Στερέα Ελλάδα, σχετικά με το επίπεδο ποιότητας, βάσει του οποίου φτιάχνονται τα προϊόντα της. Όπως πληροφορείται το BnB Daily, τα καμπανάκια είναι πολλά, τόσο επί της διαδικασίας, όσο και επί των συνθηκών της παραγωγής. Η διοίκηση-ιδιοκτησία, όμως, κάνει ότι δεν ακούει. Μέχρι νεωτέρας...

HO.RE.CA. OPEN

Powered by
FnB Daily



Το απόλυτο
B2B portal,
για τον κλάδο
HO.RE.CA
horecaopen.com

Το



FNB SERVED
DAILY.

Food for thought... every day!



μεταδίδει LIVE από το Παρίσι

SHAL **LiveTV**

INSPIRE FOOD BUSINESS

Αναλύσεις, συνεντεύξεις, σχολιασμός
Καθημερινά, στις 18:30, ζωντανά,
από την κορυφαία έκθεση
τροφίμων και ποτών

Στο **YouTube** κανάλι της
Notice Content & Services



Κάντε *subscribe*
για να ενημερώνεστε
πρώτοι

Από τις 19 έως και τις 23 Οκτωβρίου

Μεταδίδουν



**Νεκτάριος
Β. Νώτης**



**Στέλλα
Αυγουστάκη**

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

Μαρία Μίλτου • maria@notice.gr

POWERED BY

ExpportGate
EUROBANK

μασούτης
ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΚΑΙ ΕΛΛΗΝΙΚΑ

Βίκος

MADE IN GREECE
—expo.

Theofylaktos

Business Insight

Η ΣΥΝΕΔΡΙΑΣΗ ΤΗΣ ΕΚΤ, Η ΠΑΝΣΕΛΗΝΟΣ ΤΟΥ ΚΥΝΗΓΟΥ ΚΑΙ ΤΑ ΔΥΣΚΟΛΑ ΑΠΟ ΑΡΧΕΣ ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΥ

Βράδυ Πέμπτης ολοκληρώνεται η πανσέληνος Οκτωβρίου, το γνωστό και ως “**φεγγάρι του κυνηγού**”, παράδοση που σύμφωνα με το Oxford English Dictionary (το οποίο επικαλείται η NASA) ξεκινά από το 1710.

Η ονομασία αυτή αποδόθηκε επειδή στο παρελθόν **σηματοδοτούσε τη στιγμή να ξεκινήσει το κυνήγι**, και οι άνθρωποι προετοιμάζονταν για τον **κρύο χειμώνα που ερχόταν**. Συγκεκριμένα, σύμφωνα με το Αλμανάκ του αγρότη, αυτή την περίοδο τα φύλλα πέφτουν, τα ζώα παχαίνουν και οι θεριστές έχουν θερίσει τα χωράφια. Έτσι, οι κυνηγοί μπορούν πιο εύκολα να δουν τα ζώα από απόσταση, όπως και οι θηρευτές του ζωικού βασιλείου. Πρόκειται για την 4η διαδοχική υπερπανσέληνο και τη λαμπρότερη με μικρή, όμως, διαφορά.

Θα διερωτηθεί, και εύλογα κάποιος, **τί σχέση μπορεί να έχει το Business Insight με το “φεγγάρι του κυνηγού”** και για ποιο λόγο ως Insider αναφέρομαι στην υπέρ πανσέληνο. Ο λόγος είναι απλός, σχετίζεται, δε, με τη **συνεδρίαση των μελών της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας** στην Λουμπλιάνα (Σλοβενία) σήμερα-αύριο, με το governing council να αποφασίζει για τη **νέα μείωση των επιτοκίων** και την επικεφαλής **Κριστίν Λαγκάρντ** να ανακοινώνει άλλη μία των **25 μ.β. Τρίτη μείωση των 25 μ.β.** (δευτέρα συνεχόμενη), συνολικά 75 μ.β., με τους επενδυτές να την έχουν προεξοφλήσει, ενσωματώνει και τιμολογήσει όσον αφορά στην επίπτωση που μπορεί να έχει στην ευρωπαϊκή οικονομία.

Οι 25 μ.β. έχουν κλειδώσει, είναι σαν να έχει μειωθεί ήδη το **βασικό επιτόκιο στο 3,25%**, επίπεδο που κατά γενική εκτίμηση των αναλυτών παραμένει **υψηλό για τη φθίνουσα ευρωπαϊκή επιχειρηματικότητα**. Με το μεγαλύτερο μέρος των μεγάλων ευρωπαϊκών ομίλων να είναι δανεισμένο με κόστη χαμηλότερα/φθηνότερα του 0,50%-0,75%, είναι προφανές πως σε περιβάλλον ποσοτικής σύσφιξης - λιγότερου χρήματος - συναλλαγματικής ρευστότητας και εν όψει προεδρικών εκλογών στις 5 Νοεμβρίου, στις ΗΠΑ η

συνέχεια προοιωνίζεται εξόχως δύσκολη. Πολύ, δε, περισσότερο που η **Ουάσιγκτον**, ασχέτως ποιος θα είναι ο επόμενος/η ένοικος του Λευκού Οίκου, θα συνεχίσει να εφαρμόζει **προστατευτικές πολιτικές** - είτε άμεση διατήρηση του **Inflation Reduction Act**, είτε έμμεση προστατευτική λογική έναντι κινεζικών, ευρωπαϊκών προϊόντων. Επίσης, δύσκολα να αναστραφεί (από την επομένη της 5ης Νοεμβρίου) η **τάση... φυγής ευρωπαϊκών επιχειρήσεων** από την “Γηραιά Ήπειρο” προς τις ΗΠΑ. Συν το γεγονός πως η **Fed ελέγχει** - μέχρι τώρα και για όσο... - **το τύπωμα του μοναδικού αποθεματικού νομίσματος διεθνώς**, με ό,τι αυτό μπορεί να σημαίνει - ανά πάσα στιγμή - για την ισοτιμία του ευρώ.

Την ημέρα του “φεγγαριού του κυνηγού”, λοιπόν, η ανακοίνωση της νέας μείωσης επιτοκίων - υπέρ πανσέληνος Οκτωβρίου - και δεν γνωρίζω εάν και σε ποιον βαθμό θα μπορούσε να επηρεάσει τη Γαλλίδα (σ.σ. νομικός η **Κριστίν Λαγκάρντ**, μην το ξεχνάμε) να γίνει **πιο σαφής, πιο στοχευμένη** στη ρητορική της για την τακτική που προτίθεται να ακολουθήσει η ΕΚΤ στη συνέχεια.

Και γίνονται σαφής: **Τέλος 2024 η ΕΚΤ σταματά** την επανεπένδυση των κεφαλαίων που είχαν χορηγηθεί εκτάκτως λόγω πανδημίας Covid-19, το γνωστό **πρόγραμμα PEPP**. Πόσα κρατικά (και κατ’ εξαίρεση πολύ λιγότερα εταιρικά) ομόλογα είχε αγοράσει η Κεντρική Τράπεζα; **Πάνω από €1,5 τρισ.**, σωστά διαβάζετε, περισσότερα από €1,5 τρισ. κυρίως σε **γαλλικά, ιταλικά και λίγα δισ. ελληνικά**. Προφανώς **το πρόβλημα δεν είναι τα ελληνικά κρατικά ομόλογα**, αλλά τα των 2ης και 3ης μεγαλύτερων οικονομιών της Ευρώπης. Ειδικότερα, δε, της Γαλλίας, μετά τις τελευταίες υποβαθμίσεις από τους οίκους αξιολόγησης.

Πρακτικά η ΕΚΤ έχει προνοήσει να δημιουργήσει έναν **εναλλακτικό “μηχανισμό” για την “επόμενη ημέρα”**, το λεγόμενο **Transmission Protection Instrument**, μέσω του οποίου θα παρεμβαίνει στην δευτερογενή αγορά αγοράζοντας κρατικά ομό-

λογα. Ωστόσο, το TPI μέχρι τώρα δεν έχει ενεργοποιηθεί. Το ένα θέμα είναι αυτό, δηλαδή πως η αποτελεσματικότητά του δεν έχει δοκιμασθεί στο πεδίο.

Είναι όμως και κάτι άλλο. Η χρήση του προϋποθέτει τη **δημοσιονομική συνέπεια**, την πειθαρχία της χώρας που θα ζητήσει την ενεργοποίησή του.

Πρακτικά: Χρήση μόνο εφ’ όσον δεν υφίστανται εν ενεργεία διαδικασίες υπερβολικού ελλείμματος ή άλλης απόκλισης από τις πολιτικές και τους στόχους του **Συμφώνου Σταθερότητας**.

Τα επακόλουθα: Μπορούν τα **κράτη μεγέθους λ.χ. Γαλλίας** να χρηματοδοτήσουν - με τα επιτόκια στα ύψη - την (ανά) χρηματοδότηση του δημοσίου χρέους; Και εάν ναι, ποιο θα είναι το υπόλοιπο που θα απομένει για τη χρηματοδότηση λ.χ. κοινωνικών δαπανών, αναπτυξιακών έργων κ.λ.π.

Εν προκειμένω **πως θα χειρισθεί το όλο θέμα το Παρίσι**, με τα **διπλά ελλείμματα** της γαλλικής οικονομίας στα ύψη, και τον έναν μετά τον άλλο τους οίκους αξιολόγησης να προειδοποιούν. Πρόσφατα ο οίκος **Fitch Ratings** υποβάθμισε τις προοπτικές του αζιόχρεου - της 2ης μεγαλύτερης οικονομίας - από **“σταθερές” σε “αρνητικές”**, μόλις μία ημέρα αφότου η νέα κυβέρνηση Μπαρνιέ παρουσίασε τον προϋπολογισμό 2025. **Αυξημένους φόρους και περικοπές δαπανών ύψους €60 δισ.** προβλέπει ο προϋπολογισμός που συνέταξε ο υπ. Οικ. Αντουάν Αρμάν, προκειμένου να περιοριστεί το **δημόσιο έλλειμμα σε 5% (το 2025) από 6,1% (φέτος)**. Και έπονται, το επόμενο διάστημα αξιολογήσεις (της γαλλικής οικονομίας) από **Score, Moody’s και Standard & Poor’s** - που υποβάθμισαν την Γαλλία (σε AA- από AA) νωρίτερα το 2024.

Το πως θα βγουν όλα αυτά, μένει να φανεί στο πεδίο. Με την κοινότητα να προεξοφλεί πως **μόνο με απλές μειώσεις (των 25 μ.β.) ο λογαριασμός απλά δεν βγαίνει**. Ειδικότερα όταν αφορά οικονομίες μεγέθους της γαλλικής, με **δημόσιο χρέος €3,101 τρισ.** (τέλος 2023), ήτοι στο 110,6% του ΑΕΠ.

> ΔΕΣΦΑ

ΑΥΞΗΣΗ 25,16% ΣΤΗΝ ΚΑΤΑΝΑΛΩΣΗ ΦΥΣΙΚΟΥ ΑΕΡΙΟΥ ΤΟ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟ

Ανοδο 25,16%, παρουσίασε η κατανάλωση φυσικού αερίου στην Ελλάδα το πρώτο εννεάμηνο του έτους, φτάνοντας τις 47,65 Τεραβατώρες (TWh) από 38,07 TWh στην αντίστοιχη περίοδο για το 2023.

ΠΥΛΕΣ ΕΙΣΟΔΟΥ

Το σημείο εισόδου στο Σιδηρόκαστρο αποτέλεσε την κύρια πύλη εισαγωγής φυσικού αερίου στην ελληνική αγορά, παρουσιάζοντας αύξηση 62,67% σε σχέση με το εννεάμηνο του 2023, φτάνοντας τις 26,32 TWh από 16,18 TWh και ξεπερνώντας το σημείο εισόδου στην Ρεβουθούσα, στο οποίο καταγράφηκε μείωση των εισαγόμενων ποσοτήτων κατά 52,25% σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

Σύμφωνα με τα στοιχεία του ΔΕΣΦΑ, η συνολική ποσότητα που διακινήθηκε μέσω του Εθνικού Συστήματος Μεταφοράς Φυσικού Αερίου (ΕΣΜΦΑ) μειώθηκε κατά 8,14%, πλησιάζοντας τις 48,31 TWh, από 52,59 TWh στην αντίστοιχη περυσινή περίοδο, γεγονός το οποίο οφείλεται κυρίως στη μείωση κατά 95,45% των εξαγωγών φυσικού αερίου μέσω του ΕΣΜΦΑ (0,66 TWh έναντι 14,52 TWh το 2023).

ΜΕΙΩΜΕΝΕΣ ΟΙ ΕΙΣΑΧΘΕΙΣΕΣ ΠΟΣΟΤΗΤΕΣ

Ωστόσο, παρά την αύξηση της εγχώριας κατανάλωσης, παρουσιάστηκε μείωση κατά 7,90% των συνολικών εισαχθεισών ποσοτήτων φυσικού αερίου, κυρίως λόγω της μείωσης των ποσοτήτων που εκφορτώθηκαν στον Τερματικό Σταθμό LNG Ρεβουθούσας. Ειδικότερα, στην Ρεβουθούσα εκφορτώθηκαν περίπου 12,34 TWh LNG από 17 δεξαμενόπλοια προερχόμενα από 4 διαφορετικές χώρες.

Το μεγαλύτερο μέρος του εκφορτωθέντος LNG προήλθε από τις ΗΠΑ, αγγίζοντας τις 8,02 TWh, ποσότητα που αντιστοιχεί σε ποσοστό 64,99% επί των συνολικών εισαγωγών LNG. Αμέσως μετά έρχονται οι εισαγωγές από την Ρωσία (6,27 TWh), εμφανίζοντας όμως μια μείωση της τάξης του 54,39% σε σχέση με την αντίστοιχη περυσινή περίοδο. Ακολούθησαν η Νορβηγία (0,98 TWh) και η Αλγερία (0,48 TWh).


174 ΦΟΡΤΗΓΑ LNG

Παράλληλα, όσον αφορά τη λειτουργία της υπηρεσίας Φόρτωσης Φορτηγών LNG, η οποία προσφέρει μια ευέλικτη λύση για την οδική μεταφορά σημαντικών ποσοτήτων LNG σε περιοχές και χρήστες εκτός του δικτύου, έχουν εκφορτωθεί 174 φορτηγά LNG, διακινώντας 7.787,00 m³ LNG ή 51.278,15 MWh ισοδύναμης ενέργειας την περίοδο Ιανουάριος – Σεπτέμβριος 2024.

Ως προς τη συμβολή των υπολοίπων σημείων εισόδου, η ποσότητα που εισήχθη από το σημείο εισόδου στην Νέα Μεσημβρία, μέσω του αγωγού TAP, παρέμεινε σχεδόν σταθερή (9,61 TWh) παρουσιάζοντας οριακή μείωση κατά 0,52% σε σχέση με το 2023.

ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΕΣ

Όσον αφορά τις κατηγορίες καταναλωτών φυσικού αερίου, οι ηλεκτροπαραγωγοί συνεχίζουν να καταγράφουν τη μεγαλύτερη κατανάλωση, καλύπτοντας το 69,52% της εγχώριας ζήτησης με 33,13 TWh σε σύνολο 47,65 TWh. Ενισχυμένη κατά 87,93% σε σχέση με το πρώτο εννεάμηνο του 2023 καταγράφηκε η κατανάλωση φυσικού αερίου από βιομηχανίες και σταθμούς CNG απευθείας συνδεδεμένους στο ΕΣΜΦΑ, αγγίζοντας τις 6,54 TWh, ποσότητα που αντιστοιχεί σχεδόν στο 13,73% της εγχώριας ζήτησης. Αντίθετα, μειωμένη κατά 2,33% ήταν η κατανάλωση (7,98 TWh) που καταγράφηκε από τα δίκτυα διανομής, καλύπτοντας το 16,75% της συνολικής ζήτησης.

> **VECHRO****ΠΟΥ ΕΣΤΙΑΖΕΙ ΤΟ ΦΕΤΙΝΟ BUSINESS PLAN ΤΗΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑΣ ΧΡΩΜΑΤΩΝ**

Με στόχο τη διατήρηση των μεριδίων αγοράς και της ανοδικής πορείας των μεγεθών της κινείται φέτος η Vechro, βιομηχανία που έχει ως κύριο αντικείμενο την παραγωγή χρωμάτων. Μέρος της λειτουργίας της πραγματοποιείται μέσω και της θυγατρικής της στην Βόρεια Ελλάδα, ΧΡΩΜΟ ΑΒΕΕ, η οποία αποτελεί και έναν από τους σημαντικότερους πελάτες της εταιρείας.

ΝΕΑ ΣΗΜΕΙΑ ΠΩΛΗΣΗΣ

Για το 2024 η εταιρεία στοχεύει στον εμπλουτισμό της γκάμας των προϊόντων της με νέα χρώματα, καθώς επίσης και στην αύξηση των σημείων πώλησης εντός της χώρας. Στην ουσία πρόκειται για επέκταση του δικτύου, με την εταιρεία να βλέπει τα μερίδια στην αγορά της να αυξάνονται.

Παράλληλα επενδύει σταθερά σε καινοτόμα προϊόντα, ενώ έμφαση δίνεται και στην πράσινη στροφή, με στόχο την προστασία του περιβάλλοντος.

ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ

Ένας ακόμα στόχος είναι να αυξήσει τα μερίδιά της στο εξωτερικό μέσω νέων συμφωνιών. Σε αυτήν τη φάση η στόχευση αφορά στην επέκταση του δικτύου πωλήσεων στο εξωτερικό με έμφαση στη ΝΑ Ευρώπη. Ήδη η εταιρεία δραστηριοποιείται σε:

- Αλβανία
- Τουρκία
- Μολδαβία
- Ρουμανία
- Βουλγαρία

ΤΙΜΟΛΟΓΙΑΚΗ ΠΟΛΙΤΙΚΗ

Κατά το 2023 παρατηρήθηκε μείωση της ζήτησης από καταναλωτές, καθώς ο πληθωρισμός ροκανίζει τα εισοδήματα. Την ίδια στιγμή το κόστος των πρώτων υλών αυξάνεται, ενώ οι τιμές στο ράφι είναι αυξημένες. Πολιτική της εταιρείας ήταν και παραμένει η απορρόφηση του μεγαλύτερου μέρους των ανατιμήσεων, προκειμένου να μην επιβαρυνθούν περαιτέρω οι καταναλωτές.

ΤΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ PROJECTS

Η εταιρεία, ωστόσο, σημείωσε αύξηση πωλήσεων το 2023, κάτι που οφείλεται και στην



Κατερίνα Χατζηνικόλα, πρόεδρος & CEO, Vechro

ανάταση των κατασκευαστικών δραστηριοτήτων στη χώρα, καθώς επίσης και στη ζήτηση για βιομηχανικά ακίνητα. Γενικότερα οι κατασκευές κατοικιών και οι ανακαινίσεις μέσω προγραμμάτων αυξάνουν το έργο για την εταιρεία. Τα παραπάνω, σε συνδυασμό με τα κατασκευαστικά έργα του Ταμείου Ανάκαμψης, δημιουργούν θετικές προοπτικές για το σύνολο της φετινής χρήσης.

DATA (σε €χιλ.)**Κύκλος εργασιών**

2023: 23.610

2022: 23.162

Μεταβολή: 1,93%

EBITDA

2023: 1.618

2022: 647,3

Μεταβολή: 150%

Κέρδη προ φόρων

2023: 838,2

2022: 68,3

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr



> **COSMOTE - UNI SYSTEMS ΣΥΜΦΩΝΙΑ-ΠΛΑΙΣΙΟ ΜΕ ΥΠΗΡΕΣΙΑ ΤΟΥ ΝΑΤΟ**

Την ένωση εταιρειών Cosmote - Uni Systems επέλεξε η Υπηρεσία Επικοινωνιών και Πληροφορικής (NCIA) του ΝΑΤΟ, μέσω πλαίσιακής συμφωνίας για τη δημιουργία σύγχρονων τεχνολογικών υποδομών και την παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών. Η NCIA είναι ο κόμβος τεχνολογίας και κυβερνοασφάλειας του ΝΑΤΟ.

ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΠΕΝΤΕ ΕΤΩΝ

Σύμφωνα με τη σχετική ανακοίνωση, μέσω της πενταετούς συμφωνίας προβλέπεται, εκ μέρους της ένωσης εταιρειών με επικεφαλής την Cosmote, η παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών, καθώς και υπηρεσιών υλοποίησης, αυτοματοποίησης, διαχείρισης, και υποστήριξης συστημάτων ICT, στους τομείς της κυβερνοασφάλειας, των υπολογιστικών και δικτυακών υποδομών.

ΕΞΥΠΝΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ ΕΡΓΑΣΙΑΣ

Επιπλέον, η NCIA θα μπορεί να προμηθεύεται υπηρεσίες που συμβάλλουν στη διαμόρφωση ενός έξυπνου περιβάλλοντος εργασίας, με σύγχρονο IT εξοπλισμό και νέα ψηφιακά εργαλεία (Digital Workplace), καθώς και στην υιοθέτηση cloud τεχνολογιών. Μέσω της αξιοποίησης καινοτόμων τεχνολογιών και της διαρκούς αναβάθμισης των φυσικών και ψηφιακών υποδομών, η ένωση εταιρειών θα έχει τη δυνατότητα να συμβάλει στην ενίσχυση της αποτελεσματικότητας της NCIA, διασφαλίζοντας παράλληλα την επιχειρησιακή συνέχεια και τη διαθεσιμότητα κρίσιμων εφαρμογών, βάσει συμφωνίας επιπέδου υπηρεσιών.

Την υλοποίηση και παρακολούθηση του συμβολαίου θα αναλάβει ομάδα εξειδικευμένων μηχανικών της ένωσης.

> ΕΥ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΑΙΣΙΟΔΟΞΟΙ 7 ΣΤΟΥΣ 10 CEOs ΓΙΑ ΤΙΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΤΗΣ ΠΑΓΚΟΣΜΙΑΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ

Σχεδόν 7 στους 10 διευθύνοντες σύμβουλοι (69%) δήλωσαν αισιόδοξοι για τις προοπτικές της παγκόσμιας οικονομίας τους επόμενους 12 μήνες, σύμφωνα με την τελευταία έκδοση της τακτικής παγκόσμιας έρευνας EY CEO Outlook Pulse και τον δείκτη Global CEO Confidence Index.

Η αισιοδοξία αυτή εκδηλώνεται παρά τις προκλήσεις που αντιμετωπίζουν οι CEOs σε πολλαπλά μέτωπα, καθώς καλούνται να διαχειριστούν ένα πολύπλοκο και ασταθές επιχειρηματικό περιβάλλον, που διαμορφώνεται από

- αναδυόμενες τεχνολογίες
- τη μεταβαλλόμενη συμπεριφορά των καταναλωτών
- ένα αβέβαιο γεωπολιτικό τοπίο

ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ

Η έρευνα – η οποία συγκεντρώνει τις απόψεις 1.200 ανώτατων διευθυντικών στελεχών παγκοσμίως – διαπιστώνει ότι οι CEOs δυσκολεύονται να παρακολουθήσουν το ταχέως μεταβαλλόμενο εξωτερικό περιβάλλον. Πολλοί δηλώνουν ότι δεν ανταποκρίνονται έγκαιρα στις διαταραχές στον κλάδο τους, με λιγότερους από 4 στους 10 (38%) συμμετέχοντες στην έρευνα να θεωρούν ότι διαχειρίζονται προληπτικά τις εξωτερικές αυτές δυνάμεις. Το ποσοστό αυτό διαμορφώνεται στο 54% μεταξύ των CEOs που δηλώνουν αισιόδοξοι, έναντι μόλις 8% για εκείνους που δηλώνουν ότι αισθάνονται λιγότερη σιγουριά.

Ωστόσο, η θετική στάση των CEOs, σε συνδυασμό με μια ρεαλιστική κατανόηση των κινδύνων και των ωφελειών που προκύπτουν από τις εξωτερικές ανατρεπτικές δυνάμεις, αναμένεται να ενισχύσουν τη δραστηριότητα συγχωνεύσεων και εξαγορών τον επόμενο χρόνο. Το 78% των CEOs που δηλώνουν αισιόδοξοι, ανέφεραν ότι αξιολογούν προληπτικά το χαρτοφυλάκιό τους σύμφωνα με τη βασική τους στρατηγική, καθώς προσαρμόζονται στις δυνάμεις που προκαλούν ανατροπές στην αγορά.

Αντίστοιχα, το 98% σχεδιάζουν κάποια μορφή συναλλαγής τους επόμενους 12 μήνες. Συνολικά, πάνω από το ένα 1/3 (37%) σχεδιάζουν μια εξαγορά το επόμενο έτος, με το



Τάσος Ιωσηφίδης, Εταίρος και Επικεφαλής του Τμήματος Χρηματοοικονομικών Συμβούλων, Εταιρικής Στρατηγικής και Συναλλαγών, EY Ελλάδα

ποσοστό να φτάνει στο 59% μεταξύ των πιο αισιόδοξων, σε σύγκριση με μόλις 16% από τους λιγότερο αισιόδοξους.

ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΕΙΣ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ

Με δεδομένο το τρέχον περιβάλλον, οι CEOs αναγνωρίζουν ότι οι συμβατικές διαδικασίες αξιολόγησης του χαρτοφυλακίου τους θα πρέπει να αλλάξουν και ότι ο παραδοσιακός στρατηγικός σχεδιασμός και οι τρόποι διαχείρισης χαρτοφυλακίου, δεν είναι πλέον αποτελεσματικοί. Σχεδόν το 1/4 (24%) των ερωτηθέντων αναφέρουν ότι οι αξιολογήσεις χαρτοφυλακίου δεν είναι αρκετά επιθετικές και το 23% βρίσκει τη διαδικασία υπερβολικά παθητική.

Οι διευθύνοντες σύμβουλοι αναμένεται να επικεντρωθούν στην υιοθέτηση μιας πιο ευέλικτης και προληπτικής προσέγγισης χαρτοφυλακίου, με βάση την πρόθεσή τους να επιταχύνουν την καινοτομία και τον μετασχηματισμό, για να παραμείνουν μπροστά από τον ανταγωνισμό.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΣΥΜΜΑΧΙΕΣ

Ως εκ τούτου, οι συναλλαγές Σ&Ε αναμένεται να διατηρήσουν τη δυναμική τους κατά τους επόμενους μήνες, κυρίως με τη μορφή στρατηγικών συμμαχιών, κοινοπραξιών και εκποιήσεων. Σχεδόν οι μισοί (47%) CEOs σχεδιάζουν να επιδιώξουν ενεργά μια στρατηγική συνεργασία με τρίτο μέρος τους επόμενους δώδεκα μήνες. Το 44% θα επιδιώξουν αποεπενδύσεις ή δημόσιες εγγραφές, ενώ το 37% θα δώσουν προτεραιότητα σε συγχωνεύσεις και εξαγορές.

Οι ΗΠΑ, το Ηνωμένο Βασίλειο, ο Καναδάς, το

Μεξικό και η Γερμανία, αναμένεται να αποτελέσουν τους κορυφαίους επενδυτικούς προορισμούς τους επόμενους μήνες, ενώ στους πιο ελκυστικούς τομείς περιλαμβάνονται οι τράπεζες, η διαχείριση περιουσιακών στοιχείων, τα μέσα ενημέρωσης και η ψυχαγωγία, τα καταλωτικά προϊόντα και η ασφάλιση.

ΤΑ 5 ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΖΗΤΗΜΑΤΑ

Η έρευνα αναδεικνύει μία σειρά ζητημάτων που προκαλούν ανατροπές στην ατζέντα των CEOs. Αυτά περιλαμβάνουν τις αναδυόμενες τεχνολογίες, με το 38% των CEO να δηλώνουν ότι σχεδιάζουν να τις αξιοποιήσουν για να ενισχύσουν την καινοτομία και να δημιουργήσουν νέα επιχειρηματικά μοντέλα και ανταγωνιστικό πλεονέκτημα. Επιπλέον, οι διευθύνοντες σύμβουλοι έχουν πλήρη επίγνωση του αντίκτυπου των μεταβαλλόμενων αναγκών των πελατών (36% των CEOs το θεωρούν ως προτεραιότητα), του μεταβαλλόμενου παγκόσμιου οικονομικού και γεωπολιτικού περιβάλλοντος (35%), των αλλαγών στο κανονιστικό πλαίσιο (35%) και των πιέσεων στην εφοδιαστική αλυσίδα (33%).

Είναι χαρακτηριστικό ότι λιγότερο από το 1/3 (29%) των CEOs δηλώνουν ότι αντιλαμβάνονται την κλιματική αλλαγή και τα περιβαλλοντικά ζητήματα ως μία από τις κορυφαίες δυνάμεις που προκαλούν ανατροπές. Ομοίως, μόνο το 29% των CEOs πιστεύουν ότι η πρόσβαση σε ανθρώπινο ταλέντο αποτελεί σημαντική πρόκληση για τους επόμενους δώδεκα μήνες.

ΠΟΥ ΕΠΙΚΕΝΤΡΩΝΟΝΤΑΙ

Σχολιάζοντας την έρευνα, ο Τάσος Ιωσηφίδης, Εταίρος, Επικεφαλής του Τμήματος Χρηματοοικονομικών Συμβούλων, Εταιρικής Στρατηγικής και Συναλλαγών της EY Ελλάδος, δήλωσε: "Η έρευνά μας, επιβεβαιώνει την αισιοδοξία των CEOs παγκοσμίως, για θετικές προοπτικές της οικονομίας τον επόμενο χρόνο, η οποία τους επιτρέπει να επικεντρωθούν στην αντιμετώπιση των σημαντικών τάσεων που αναδιαμορφώνουν σήμερα το επιχειρηματικό τοπίο: τις αναδυόμενες τεχνολογίες τις μεταβαλλόμενες ανάγκες των καταναλωτών, τις εξελίξεις στο γεωπολιτικό περιβάλλον, τις αλλαγές στο κανονιστικό πλαίσιο και τις πιέσεις της εφοδιαστικής αλυσίδας".

> ΜΕΓΑΛΗ ΒΡΕΤΑΝΙΑ

SERVICENOW ΚΑΙ COREWEAVE ΣΕΡΝΟΥΝ ΤΟΝ ΧΟΡΟ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΑ AI DATA CENTERS

Επενδύσεις ύψους \$8,2 δισ. στην Μεγάλη Βρετανία ετοιμάζουν ο κολοσσός του επιχειρηματικού λογισμικού ServiceNow, η νεοφυής επιχείρηση CoreWeave και άλλες εταιρείες, δίνοντας με τον τρόπο αυτό ψήφο εμπιστοσύνης στον πρωθυπουργό, Keir Starmer, που επιδιώκει να προσελκύσει ξένες επενδύσεις.

SERVICENOW

Η ServiceNow, που εδρεύει στις ΗΠΑ, θα επενδύσει \$1,5 δισ. στη χώρα την επόμενη πενταετία, ενώ σχεδιάζει να επεκτείνει την παρουσία της στην Μεγάλη Βρετανία με νέους χώρους γραφείων και να αυξήσει το προσωπικό της από τα 1.000 άτομα που απασχολεί σήμερα.

Επιπλέον θα επενδύσει στην τοπική επεξεργασία δεδομένων για τα μεγάλα γλωσσικά μοντέλα (LLM) της και τα μοντέλα τεχνητής νοημοσύνης. Επίσης, θα φέρει GPUs της Nvidia στα κέντρα δεδομένων της που εδρεύουν στο Λονδίνο και στην ουαλική πόλη Newport.

ΑΝΑΒΑΘΜΙΣΗ ΔΕΞΙΟΤΗΤΩΝ

Η ServiceNow δήλωσε ότι σχεδιάζει επίσης να προσφέρει νέα προγράμματα αναβάθμισης δεξιοτήτων που θα απευθύνονται σε 240.000 άτομα. "Το Ηνωμένο Βασίλειο αγκαλιάζει αρκετά τον τεχνολο-



Bill McDermott, Chairman, πρόεδρος & CEO, ServiceNow - Michael Intrator, CEO, CoreWeave



γικό μετασχηματισμό. Στη νέα εποχή της τεχνητής νοημοσύνης, η χώρα συνεχίζει να είναι παγκόσμιος ηγέτης προωθώντας την καινοτομία προς όφελος όλων των κοινοτήτων της", ανέφερε ο διευθύνων σύμβουλος της ServiceNow, Bill McDermott.

ΟΙ ΑΛΛΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

Από την πλευρά της η CoreWeave δήλωσε ότι θα επενδύσει \$978,6 εκατ. για να υποστηρίξει τη ζήτηση της Μεγάλης Βρετανί-

ας σε υποδομές AI.

Εν τω μεταξύ, δύο αμερικανικοί φορείς εκμετάλλευσης κέντρων δεδομένων ανακοίνωσαν επίσης σχέδια για επενδύσεις δισηκατομμυρίων στη χώρα.

Η CygusOne, δήλωσε ότι σχεδιάζει να επεκτείνει τις επενδύσεις της στη χώρα σε £2,5 δισ. τα επόμενα χρόνια, ενώ η CloudHQ, δεσμεύτηκε να αναπτύξει νέο campus κέντρων δεδομένων, αξίας £1,9 δισ. στο Didcot, του Oxfordshire.



Κώστας Μαρκάζος, CEO, Premia Properties

> PREMIA PROPERTIES

ΣΕ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΧΑΜΗΛΟΥ ΠΙΣΤΩΤΙΚΟΥ ΚΙΝΔΥΝΟΥ ΑΠΟ ΤΗΝ ICAP

Επαναξιολόγηση της πιστοληπτικής ικανότητας της Premia Properties πραγματοποιήσε η ICAP CRIF Ratings, προχώρωντας σε διατήρηση της πιστοληπτικής διαβάθμισης στην κλίμακα A, κατατάσσοντας τη σε κατηγορία χαμηλού πιστωτικού κινδύνου. Η διατήρηση της πιστοληπτικής διαβάθμισης αντανακλά, σύμφωνα με την εταιρεία, μεταξύ άλλων:

- τη διαμόρφωση του δείκτη Net LTV σε 50%, την ύπαρξη επαρκών χρηματοοικονομικών ρητρών στα δάνεια του ομί-

λου και τη δυνατότητα άντλησης ρευστότητας, όποτε κριθεί απαραίτητη

- την 100% πληρότητα επί της συνολικής εκμισθώσιμης επιφάνειας, την προνομιακή τοποθεσία των ακινήτων σε περιοχές υψηλής εμπορικής ζώνης, καθώς και την προστασία έναντι του πληθωρισμού/ αναπάντεχου τερματισμού της περιόδου ενοικίασης
- τις σημαντικές προοπτικές των επενδυτικών ακινήτων του ομίλου κατά ICAP CRIF Ratings

> **B. ΚΑΥΚΑΣ**

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΙΖΕΙ ΝΕΑ ΜΕΓΑΛΗ ΜΟΝΑΔΑ - ΓΙΑΤΙ ΜΠΑΙΝΕΙ ΧΑΜΗΛΟΤΕΡΑ Ο ΦΕΤΙΝΟΣ ΠΗΧΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

Στο εκτενές δίκτυο καταστημάτων και τις συνεχιζόμενες επενδύσεις σε τεχνολογία και υποδομές ποντάρει η διοίκηση της Β. Καυκάς για να συνεχίσει την αναπτυξιακή της πορεία και το 2024.

Περιμένει, πάντως, ρυθμούς χαμηλότερους ανάπτυξης από το +15% του 2023 και πιέσεις στην κερδοφορία λόγω αυξημένων εξόδων. Ειδικότερα, εκτιμά ότι θα υπάρξει αύξηση των εξόδων λόγω των επενδύσεων σε logistics και συστήματα μηχανογράφησης, καθώς και αύξηση του κόστους δανεισμού (ανάγκες χρηματοδότησης των μεγαλύτερων υπολοίπων πελατών και των επενδύσεων σε αποθέματα και πάγιες δαπάνες) και των εξόδων μισθοδοσίας από το επιπλέον προσωπικό που έχει προσληφθεί στα καταστήματα και την κεντρική αποθήκη.

Επίσης, η νέα ιδιόκτητη αποθήκη που ξεκίνησε τη λειτουργία της στις αρχές του 2024 θα επιφέρει επιπρόσθετο κόστος από τις αποσβέσεις της.

DATA (σε €χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2023: 309.169

2022: 261.789

Μικτό αποτέλεσμα

2023: 85.620

2022: 73.348

Κέρδη προ φόρων

2023: 25.164

2022: 22.381

Καθαρά κέρδη

2023: 18.963

2022: 17.211

ΘΕΤΙΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΑΛΛΑ ΚΑΙ ΚΑΘΥΣΤΕΡΗΣΕΙΣ

Πάντως στις χρηματοοικονομικές καταστάσεις επισημαίνονται οι πολύ καλές προοπτικές που δείχνουν η ελληνική οικονομία και ο κατασκευαστικός κλάδος, μολονότι δεν έχουν επιστρέψει πλήρως στα προ κρίσης επίπεδα. Υπάρχει περιθώριο ανάπτυξης λόγω των μεγάλων τεχνικών έργων που προγραμματίζονται, όπως το Ελληνικό, το νέο αεροδρόμιο στο Καστέλι Κρήτης, ο ΒΟΑΚ κ.ά.



Νίκος
Καυκάς,
επικεφαλής,
Β. Καυκάς

Η διοίκηση της Καυκάς προσθέτει ότι παρά την αναπροσαρμογή των επενδυτικών σχεδίων λόγω του αυξημένου κόστους δανεισμού, οι προγραμματισμένες επενδύσεις θα υλοποιηθούν, αν και υπάρχει προβληματισμός για τα χρονοδιαγράμματα εκτέλεσης τους λόγω έλλειψης εργατικού δυναμικού. Η καθυστέρηση στην υλοποίηση των έργων μικρών ή μεγάλων που προαναφέρθηκαν, επηρεάζει και την ανάπτυξη των πωλήσεων της εταιρείας, αφού οι αγορές Ηλεκτρολογικού υλικού (αλλά και όλων των υπόλοιπων υλικών που απαιτούνται για την ολοκλήρωση των έργων) επιμερίζεται σε μεγαλύτερο χρονικό διάστημα.

ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ ΠΕΛΑΤΩΝ

Η εταιρεία στοχεύει και φέτος να διατηρήσει σε υψηλά επίπεδα την εξυπηρέτηση πελατών στα καταστήματα της και με την ομάδα εξωτερικών πωλητών B2B, την οποία μάλιστα αύξησε πρόσφατα, και να ελέγχει σε συνεχή βάση το επίπεδο αποθεμάτων, για να πετύχει βέλτιστη αξιοποίηση των δυνατοτήτων του νέου Κέντρου αποθήκευσης και Διανομής που θα συμβάλει στους ταχύτερους χρόνους εκτέλεσης των παραγγελιών πελατών.

Ο αυτοματισμός και το Ρομποτικό σύστημα Autostore για τα μικρά σε όγκο υλικά έχει φτάσει ήδη σε πολύ καλό επίπεδο παραγωγικότητας και η εταιρεία προγραμματίζει την επέκταση του συστήματος τον επόμενο χρόνο, για να επιτύχει ακόμα καλύτερη και τα-

χύτερη κάλυψη των παραγγελιών των πελατών της.

Παράλληλα, έχει ήδη σχεδιαστεί και θα υλοποιηθεί μέχρι τις αρχές του 2025 ο αυτοματισμός διαχείρισης στροφείων καλωδίων, ο οποίος θα επιτρέψει στην Καυκάς να διαχειριστεί καλύτερα και με πιο παραγωγικό τρόπο τα μεγαλύτερα σε διατομές καλώδια.

ΝΕΑ ΕΠΕΝΔΥΣΗ

Όσον αφορά την αναζήτηση τοποθεσίας για τη μετεγκατάσταση της μονάδας κατασκευής Ηλεκτρικών Πινάκων της Αθήνας σε μεγαλύτερο χώρο - καθώς έχει εξαντληθεί η παραγωγική δυνατότητα του υφιστάμενου χώρου και δημιουργούνται καθυστερήσεις στον χρόνο υλοποίησης των παραγγελιών των μονάδων πινάκων - η εταιρεία θα προβεί σε νέα μεγάλη επένδυση.

Συγκεκριμένα, προγραμματίζει να κατασκευάσει νέα μονάδα τα επόμενα χρόνια, με κτίριο που θα σχεδιαστεί εξ αρχής, προκειμένου αυτό να καλύπτει με τον καλύτερο δυνατό τρόπο τις ανάγκες παραγωγής της μονάδας.

Αυτές οι συμπληρωματικές επενδύσεις σε νέα μονάδα κατασκευής ηλεκτρολογικών πινάκων και σε εξοπλισμό στη νέα αποθήκη, αποτελούν μέρος της στρατηγικής της εταιρείας να διατηρήσει την ηγετική της θέση στην αγορά.

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΣ ΛΙΜΕΝΟΣ ΗΓΟΥΜΕΝΙΤΣΑΣ ΠΟΥ ΟΦΕΙΛΕΤΑΙ Η ΠΕΡΥΣΙΝΗ ΑΥΞΗΣΗ ΕΣΟΔΩΝ ΚΑΙ ΠΤΩΣΗ ΚΕΡΔΩΝ - ΤΑ PROJECTS ΥΠΟΔΟΜΩΝ ΚΑΙ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

Με πτώση κερδών, παρά την αύξηση τζίρου, ολοκληρώθηκε η χρήση του 2023 για τον Οργανισμό Λιμένος Ηγουμενίτσας.

Η αύξηση των πωλήσεων οφείλεται κυρίως σε αύξηση της επιβατικής κίνησης του Κεντρικού Λιμένα και των καταφυγίων σκαφών της εταιρείας (Σύβοτα, Πλαταριά, Σαγιάδα), κάτι που οδήγησε στην αύξηση των πλοίων για την εξυπηρέτηση της πρόσθετης κίνησης. Αύξηση παρουσίασε και η διακίνηση ασυνόδευτων φορτίων μέσω του λιμένα Ηγουμενίτσας.

Σε ό,τι αφορά την πτώση κερδών, αυτή οφείλεται στη διαγραφή παγίων εξαιτίας του επανακαθορισμού της χερσαίας ζώνης και από το γεγονός ότι με την επικύρωση της υφιστάμενης σύμβασης παραχώρησης η εταιρεία υπόκειται πλέον σε φορολογητέες δραστηριότητες.

Αναφορικά με το 2024, η πορεία της εταιρείας μέχρι σήμερα δείχνει αύξηση των μεγεθών, καθώς αυξήθηκαν οι τουριστικές ροές και τα πλοία που εξυπηρετούνται στο λιμένα.

DATA - Α' Εξάμηνο (σε € χιλ.)

Κύκλος εργασιών

2023: 7.129

2022: 6.108

Μεταβολή: 16,71%

Κέρδη

2023: 744,7

2022: 1.577

Μεταβολή: (40,90%)

ΤΑ ΕΡΓΑ

Στο λιμάνι τρέχει η Γ1 φάση της ανάπτυξης που περιλαμβάνει:



- την κατασκευή κρηπιδώματος μήκους 93 μέτρων, περίπου, νότια του υφιστάμενου κρηπιδώματος της Α' ολοκληρωμένης φάσης ανάπτυξης του λιμένα (κρηπίδωμα μελλοντικού Ra-Ra)
- την κατασκευή κρηπιδωμάτων συνολικού μήκους 610 μέτρων, περίπου, για τη δημιουργία δύο νέων θέσεων πλαγιοπρυμοδέτησης Ο/Γ- Ε/Γ πλοίων κατά μήκος της νότιας ακτογραμμής του όρμου και δυτικά των χερσαίων χώρων, που θα διαμορφωθούν μετά την ολοκλήρωση της Β' ολοκληρωμένης φάσης ανάπτυξης του λιμένα
- την κατασκευή δύο προβλητών για την πλαγιοπρυμοδέτηση των εξυπηρετούμενων Ε/Γ-Ο/Γ πλοίων, κάθετα στο υφιστάμενο ευθύγραμμο κρηπίδωμα της Α' ολοκληρωμένης φάσης ανάπτυξης του λιμένα,

ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΪΚΟ

Ο Ο.Λ.Η. και η Αένσας Ενεργειακά Συστήματα συνεργάζονται με σκοπό την αδειοδότηση, μελέτη και εγκατάσταση φωτοβολταϊκού συστήματος 1.5MW στις κεντρικές εγκαταστάσεις του λιμένα. Το φωτοβολταϊκό σύστημα θα λειτουργήσει με τη μέθοδο της αυτοπαραγωγής και έχει σαν στόχο τη μείωση του κόστους ηλεκτρικής ενέργειας των καταναλώσεων του λιμένα συμβάλλοντας παράλληλα στην προστασία του περιβάλλοντος. Το φωτοβολταϊκό εκτιμάται ότι θα παράγει 2.250.000kWh/έτος το οποίο μεταφράζεται σε ετήσια μείωση 2.475 τόνων άνθρακα το χρόνο.

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.g



Παναγιώτης Μπαρτζιώτης

> REINVEST HEAD OF AGENCY Ο ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΜΠΑΡΤΖΙΩΤΗΣ

Την ανάληψη της θέσης Head of Agency από τον Παναγιώτη Μπαρτζιώτη ανακοίνωσε η REInvest, θυγατρική της Resolute Cepal Greece Group.

Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΟΥ

Όπως αναφέρει η σχετική ανακοίνωση, ο Παναγιώτης Μπαρτζιώτης έχει διτελέσει Διευθυντής Πωλήσεων και μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου στην Engel & Völkers Ελλάδα, μια εταιρεία εξειδικευμένη στον τομέα των πολυτελών οικιστικών. Στη συνέχεια, ανέλαβε τη θέση του Γενικού Διευθυντή της Olympia Properties, εστιάζοντας σε οικιστικά έργα, ενώ πιο πρόσφατα διετέλεσε Διευθυντής Πωλήσεων στην ESTIA Developments, όπου διαχειρίστηκε projects πολυτελών οικιστικών και επενδυτικών ακινήτων υψηλών προδιαγραφών.

Ο κ. Μπαρτζιώτης θα αναλάβει την ευθύνη της στρατηγικής ανάπτυξης του δικτύου της εταιρείας, με βασικό στόχο την επέκταση της παρουσίας της σε μεγάλες πόλεις της Ελλάδας.

> THEON (ENNEAMHNO) ΕΣΟΔΑ €222,6 ΕΚΑΤ. ΚΑΙ ΑΥΞΗΣΗ 47,4% ΝΕΩΝ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΩΝ - ΣΤΟΧΕΥΕΙ ΣΕ ΝΕΕΣ ΕΞΑΓΟΡΕΣ

Ρεκόρ εσόδων ύψους €222,6 εκατ., με 92% αύξηση σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του 2023, κατέγραψε στο εννεάμηνο του 2024 η Theon, ως αποτέλεσμα νέων συμβολαίων που υπεγράφησαν και της άσκησης δικαιωμάτων προαίρεσης από υφιστάμενα συμβόλαια, με τον πήχη για το σύνολο του 2024 να μπαίνει στα €330-€350 εκατ.

Οι νέες παραγγελίες αυξήθηκαν κατά 47,4% σε σύγκριση με το εννεάμηνο του 2023 στα €121 εκατ., με τη λήψη νέων σημαντικών παραγγελιών να αναμένεται τους επόμενους μήνες.

Ταυτόχρονα, σύμφωνα με την ανακοίνωση, "το ανεκτέλεστο υπόλοιπο ύψους €400 εκατ. προσφέρει καλή προβλεψιμότητα για το τρέχον έτος και καλύπτει ήδη μέρος των εσόδων του οικονομικού έτους 2025".

ΙΣΧΥΡΗ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑ

Παράλληλα, η εταιρεία κατέγραψε ισχυρή κερδοφορία με αύξηση 115,3% των προσαρμοσμένων κερδών προ τόκων και φόρων στα €50,6 εκατ. Αυτό οδήγησε στην επίτευξη περιθωρίου προσαρμοσμένων κερδών προ τόκων και φόρων κατά 22,7%, από 20,3% την ίδια περίοδο του 2023.

Στην ίδια περίοδο, οι κεφαλαιουχικές δαπάνες ανήλθαν σε €11,5 εκατ., με την εταιρεία να τις αναμένει ελαφρώς αυξημένες για το οικονομικό έτος 2024 στα €15 εκατ.,



Κρίστιαν Χατζημηνάς, Ιδρυτής και CEO, THEON

καθώς επιδιώκει την επιτάχυνση της ανάπτυξης προϊόντων προηγμένης τεχνολογίας βασισμένων σε πλατφόρμες για να αξιοποιήσει περαιτέρω ευκαιρίες εσόδων.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΚΑΤΕΥΘΥΝΣΕΙΣ

Η Theon προχωρά σε νέα επένδυση ύψους €10 εκατ. για την ανάπτυξη καινοτόμων προϊόντων τους επόμενους 15 μήνες, με το 50% της επένδυσης να πραγματοποιηθεί εντός του οικονομικού έτους 2024. Το πρώτο προηγμένο πρωτότυπο αναμένεται να παραδοθεί έως το τέλος του 2025, και τα πρώτα αποτελέσματα επί των πωλήσεων να γίνονται ορατά από το 2026. Η ανάπτυξη του νέου προϊόντος θα πραγματοποιηθεί μέσω της στενής

συνεργασίας εξωτερικού συνεργάτη της εταιρίας και των in-house ομάδων της. Παράλληλα, η εταιρία έχει ήδη συγκροτήσει ειδικά καταρτισμένες ομάδες έρευνας & ανάπτυξης και εμπορικής ανάπτυξης, με στόχο την ενίσχυση και προώθηση της ολοκληρωμένης σειράς προϊόντων Talos, ήδη διαθέσιμη στην αγορά.

ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΙ

Η εταιρεία συμμετέχει σε πολυάριθμους διαγωνισμούς για συστήματα νυχτερινής όρασης, θερμικής απεικόνισης και εξοπλισμού του "στρατιώτη του μέλλοντος", η συνολική αξία των οποίων υπερβαίνει τα €500 εκατ. (με προεγκεκριμένο προϋπολογισμό), γεγονός που αναμένεται να ενισχύσει περαιτέρω τις πωλήσεις της τα επόμενα χρόνια.

ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Ο Κρίστιαν Χατζημηνάς, Ιδρυτής και CEO της Theon ανέφερε ότι "αναμένουμε ότι αυτή η θετική τάση θα συνεχιστεί, με τις πρόσφατες και επερχόμενες παραγγελίες να προσφέρουν ήδη ισχυρή προβλεψιμότητα για το 2025. Το τρέχον τρίμηνο σηματοδοτεί σημαντική πρόοδο στην παραγωγή προϊόντων πλατφορμών, όπου η εταιρία μας στοχεύει να επαναλάβει την επιτυχία που έχει ήδη επιτύχει στα προϊόντα φορητών συστημάτων. Η εταιρεία πραγματοποιεί στρατηγικές κινήσεις προς αυτή την κατεύθυνση, με την προοπτική ουσιαστικών αποτελεσμάτων να διαφαίνεται από το 2026 και έπειτα. Παράλληλα, η Theon βρίσκεται σε διαπραγματεύσεις για στοχευμένες εξαγορές, για την επιτάχυνση της ανάπτυξης τόσο στις κύριες, όσο και στις συναφείς αγορές δραστηριοποίησής της τα επόμενα έτη".

Πρόσφατα υλοποίησε την εξαγορά της Harder Digital και τη μακροπρόθεσμη εμπορική συμφωνία με την Exosens.

(Ποσά σε €)	9μ 2024	9μ 2023	Διακύμανση
Νέες παραγγελίες	121.0εκ	82.1εκ	+47.4%
Έσοδα	222.6εκ	115.8εκ	+92.3%
Adjusted EBIT	50.6εκ	23.5εκ	+115.3%
Adjusted EBIT margin	22.7%	20.3%	+235bps
Κέρδη ανά μετοχή	0.56	0.71	-21.1%*
Κεφαλαιουχικές δαπάνες	11.5εκ	5.8εκ	+50.4%

* Λόγω της έκδοσης νέων μετοχών πριν και κατά τη διάρκεια της Αρχικής Δημόσιας Προσφοράς (IPO)





> ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ (Γ' ΤΡΙΜΗΝΟ) ΣΤΟ +47% ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΤΗΣ GOLDMAN SACHS, ΥΠΟΧΩΡΗΣΗ 9% ΓΙΑ CITIGROUP - ΧΑΜΗΛΟΤΕΡΑ ΝΙΙ ΓΙΑ BofA

Υποχώρησαν τα κέρδη της Bank of America το γ' τρίμηνο, καθώς τα έσοδά από τόκους της μειώθηκαν. Οι τράπεζες πληρώνουν υψηλότερα επιτόκια εν μέσω έντονου ανταγωνισμού για καταθέσεις, προκειμένου να αποτρέψουν τη φυγή των πελατών προς επικερδείς εναλλακτικές λύσεις, όπως τα αμοιβαία κεφάλαια.

DATA BofA - Γ' τρίμηνο (σε \$δισ.)

Έσοδα: 25,49 (+1%)
Καθαρά κέρδη: 6,9 (-12%)

Τα έσοδα από συναλλαγές και τις αμοιβές διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων και επενδυτικής τραπεζικής αντιστάθμισαν τη μείωση των εσόδων από τόκους. Ειδικότερα, τα καθαρά έσοδα από τόκους (NII) της BofA - η διαφορά μεταξύ αυτών που κερδίζει μια τράπεζα από τα δάνεια και πληρώνει από τις καταθέσεις - μειώθηκαν κατά 3%, στα \$14 δισ. Από την άλλη πλευρά, τα έσοδα από τη διαπραγμάτευση μετοχών αυξήθηκαν κατά 18%, στα \$2 δισ., ξεπερνώντας την εκτίμηση των αναλυτών για \$1,81 δισ. Παράλληλα, τα έσοδα από τον κλάδο επενδυτικής τραπεζικής σημείωσαν άλμα

18%, στα \$1,40 δισ., ενώ οι αναλυτές ανέμεναν \$1,27 δισ.

Ο διευθύνων σύμβουλος της BofA, Brian Moynihan χαρακτήρισε τα κέρδη "στέρεα", επικαλούμενος την αύξηση της επενδυτικής τραπεζικής, των αμοιβών διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων και των εσόδων από πωλήσεις και συναλλαγές.

GOLDMAN SACHS

Τα κέρδη γ' τριμήνου της Goldman Sachs ενισχύθηκαν κατά 45% σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα, αγγίζοντας τα \$3 δισ.

Επίσης, τα έσοδά της ενισχύθηκαν κατά 7%, στα \$12,7 δισ., πάνω από την εκτίμηση των αναλυτών οι οποίοι ανέμεναν \$11,8 δισ.

Τα έσοδα από την επενδυτική τραπεζική σημείωσαν άλμα 20% στα \$1,87 δισ., λόγω της ισχυροποίησης της αναδοχής χρέους και μετοχών, ενώ η τράπεζα δήλωσε ότι το ανεκτέλεστο υπόλοιπο των εκκρεμών συμφωνιών της αυξήθηκε.

Επίσης, τα έσοδα από τμήμα διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων και πλούτου της εταιρείας αυξήθηκαν κατά 16%, στα \$3,75 δισ., χάρη στην αύξηση των αμοιβών διαχείρισης και τα κέρδη στις επενδύσεις.

DATA Goldman Sachs - Γ' τρίμηνο (σε \$δισ.)

Έσοδα: 12,7 (+7%)
Καθαρά κέρδη: 2,99 (+45%)

CITIGROUP

Κατά 9% μειώθηκαν τα κέρδη της Citigroup το γ' τρίμηνο, στα \$3,2 δισ., καθώς διέθεσε περισσότερα χρήματα για να καλύψει τον κίνδυνο αθέτησης δανείων και κυρίως πιστωτικών καρτών.

Τα έσοδα της αυξήθηκαν κατά 1%, στα \$20,32 δισ., ενώ οι αναλυτές ανέμεναν \$19,84 δισ.

DATA CITIGROUP - Γ' τρίμηνο (σε \$δισ.)

Έσοδα: 20,32 (+1%)
Καθαρά κέρδη: 3,2 (-9%)

Η επενδυτική τραπεζική υπήρξε φωτεινό σημείο για 2ο συνεχόμενο τρίμηνο, με τα έσοδα να εκτινάσσονται στα \$934 εκατ.

Τέλος, τα έσοδα από υπηρεσίες αυξήθηκαν κατά 8%, στα \$5 δισ., τροφοδοτούμενα από την αύξηση των εσόδων κατά 24% για τις υπηρεσίες χρεογράφων, στα \$1,4 δισ.



REAL ESTATE DAILY SECRET

THE KEY TO PROPRIETARY INFORMATION

Το κλειδί για να μαθαίνετε τα μυστικά της αγοράς ακινήτων, κάθε μέρα στο e-mail σας. Με την υπογραφή της

NOTICE

CONTENT & SERVICES

ΚΑΝΤΕ
ΕΓΓΡΑΦΗ
ΕΔΩ

> PARIS MOTOR SHOW 2024

ΤΑ ΕΝΤΥΠΩΣΙΑΚΑ ΜΟΝΤΕΛΑ ΚΑΙ... Ο ΔΥΣΚΟΛΟΣ ΔΡΟΜΟΣ ΠΡΟΣ ΤΗΝ ΗΛΕΚΤΡΟΚΙΝΗΣΗ

Απόβαση στο Παρίσι έχουν κάνει οι μεγαλύτερες αυτοκινητοβιομηχανίες παγκοσμίως, καθώς εκθέτουν τις τελευταίες τους προτάσεις στο Paris Motor Show 2024, που θα διαρκέσει ως την Κυριακή.

Οι κολοσσοί της αυτοκινητοβιομηχανίας παρουσιάζουν τα τελευταία τους concept και μοντέλα παραγωγής, επιχειρώντας να τραβήξουν την προσοχή του κοινού με εντυπωσιακά σχέδια και φουτουριστικές τεχνολογίες.

ΔΥΣΚΟΛΗ ΣΥΓΚΥΡΙΑ

Η έκθεση έρχεται σε μια περίοδο που οι ευρωπαϊκές αυτοκινητοβιομηχανίες είναι αντιμετώπιζονται με σημαντικές προκλήσεις στην πορεία προς την πλήρη ηλεκτροκίνηση.

Συγκεκριμένα, κατασκευαστές, όπως η Volkswagen, η BMW και η Stellantis έχουν προειδοποιήσει για τα κέρδη τους τις τελευταίες εβδομάδες, επικαλούμενες προκλήσεις, όπως η παραπαίουσα ζήτηση για ηλεκτρικά οχήματα και ο έντονος ανταγωνισμός από το εξωτερικό. Αυτή η πίεση θα ενταθεί ακόμη περισσότερο την επόμενη χρονιά, όταν και θα τεθούν σε ισχύ οι στόχοι μείωσης των εκπομπών ρύπων.

ΤΑ ΝΕΑ ΜΟΝΤΕΛΑ

Το Paris Motor Show 2024 μπορεί να αποδειχθεί σημείο καμπής για την ευρωπαϊκή αυτοκινητοβιομηχανία, με πολλούς κατασκευαστές να παρουσιάζουν προσιτά ηλεκτρικά αυτοκίνητα σε μια προσπάθεια να συμβαδίσουν με τους Κινέζους ανταγωνιστές.

Η **Peugeot** καλωσόρισε τους επισκέπτες - συμπεριλαμβανομένου του Emmanuel Macron - επιδεικνύοντας το Hypersquare, ένα όχημα με τιμόνι ορθογώνιου σχήματος που μοιάζει με χειριστήριο βιντεοπαιχνιδιών. Το όχημα θα βρίσκεται στην παραγωγή από το 2026.

Η κινεζική **BYD** παρουσίασε για πρώτη φορά στην Γαλλία το μοντέλο Yangwang U8. Το plug-in υβριδικό SUV είναι ικανό κινείται στο νερό έως και 30 λεπτά, να παρκάρει πλάγια και να κάνει μια πλήρη στροφή επί τόπου, δήλωσε εκπρόσωπος της BYD στο CNBC.

Η γαλλική **Renault** παρουσίασε το reτρο R4, ένα μικρό ηλεκτρικό SUV που βασίζεται στο



εμβληματικό Renault 4 και έχει σχεδιαστεί για να ανταγωνιστεί τα οικονομικά μοντέλα των Κινέζων κατασκευαστών.

Η δοκιμαζόμενη από την κρίση γερμανική **Volkswagen** παρουσίασε το επταθέσιο SUV Tayron, που διατίθεται ως ήπιο υβριδικό ή plug-in υβριδικό. Η Volkswagen δήλωσε ότι το Tayron είναι το δεύτερο μεγαλύτερο SUV της εταιρείας στην Ευρώπη, μετά το Touareg.

Η Stellantis παρουσίασε δύο νέα μοντέλα, τα νέα Citroën C4 και C4X, που διαθέτουν κινητήρα εσωτερικής καύσης.

Τέλος, η κινεζική **Xpeng** παρουσίασε το P7+, ένα αμιγώς ηλεκτρικό μοντέλο με το οποίο ελπίζει ότι θα εδραιώσει τη θέση της στην εποχή της αυτόνομης οδήγησης και της κινητικότητας που βασίζεται στην Τεχνητή Νοημοσύνη.

> BRUSSELS AIRLINES ΠΤΗΣΕΙΣ ΜΕΤΑΞΥ ΒΡΥΞΕΛΛΩΝ ΚΑΙ ΑΘΗΝΑΣ ΟΛΟ ΤΟΝ ΧΡΟΝΟ

Καθ' όλη τη διάρκεια του έτους θα εκτελεί πτήσεις μεταξύ Βρυξελλών και Αθήνας η Brussels Airlines, ανταποκρινόμενη στην αυξανόμενη ζήτηση των επιβατών, ενώ μέχρι πρότινος οι ελληνικοί προορισμοί στο πρόγραμμα της βελγικής αεροπορικής εταιρείας ήταν εποχικοί, κατά τη θερινή περίοδο. Η βελγική αεροπορική εταιρεία και εθνικός αερομεταφορέας, κατά τη θερινή περίοδο 2024 της IATA, εκτελούσε προγραμματισμένες πτήσεις σε 9 προορισμούς στην Ελλάδα: Αθήνα, Κέρκυρα, Ζάκυνθο, Ρόδο, Κω, Ηράκλειο, Χανιά, Σάμο και Λέσβο. Εκτός από τις πτήσεις που εκτελεί η Brussels Airlines, η αεροπορική εταιρεία συνεργάζεται και με την Aegean Airlines σε κοινές πτήσεις μεταξύ Αθήνας και Βρυξελλών.

ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΑ ΔΙΑΣΥΝΔΕΣΗΣ

Ως αεροπορική εταιρεία-κόμβος, η Brussels Airlines προσφέρει στους επιβάτες δυνατότητα διασύνδεσης με το εκτεταμένο ευρωπαϊκό και διηπειρωτικό δίκτυο της στο αεροδρόμιο Βρυξελλών. Οι πιο δημοφιλείς προορισμοί διασύνδεσης για την ελληνική αγορά είναι η Τουλούζη (Γαλλία), το Μάντσεστερ (Ηνωμένο Βασίλειο) και το Γκέτεμποργκ (Σουηδία). Οι περισσότεροι από αυτούς τους προορισμούς δεν έχουν απευθείας σύνδεση με την Αθήνα.

ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΣΕ ΜΕΓΑΛΕΣ ΕΥΡΩΠΑΪΚΕΣ ΠΡΩΤΕΥΟΥΣΕΣ

"Στην Brussels Airlines, αναπτυσσόμαστε και επεκτεινόμαστε. Έχουμε τη φιλοδοξία να συνδέσουμε όλες τις μεγάλες ευρωπαϊκές πρωτεύουσες με την πρωτεύουσα της Ευρώπης. Επομένως, οι συνδέσεις καθ' όλη τη διάρκεια του έτους μεταξύ Αθήνας και Βρυξελλών είναι μια λογική επιλογή. Ακόμη και για τους τουρίστες, οι Βρυξέλλες έχουν πολλά να προσφέρουν τον χειμώνα, όπως για παράδειγμα, μία από τις μεγαλύτερες χριστουγεννιάτικες αγορές στην Ευρώπη. Επίσης, προσφέρουμε επιλογές για ταξίδια πέρα από τις Βρυξέλλες, μέσω του εκτεταμένου ευρωπαϊκού δικτύου μας, ή στις Ηνωμένες Πολιτείες και σε κάποιον από τους 18 προορισμούς μας στην υποσαχάρια Αφρική", ανέφερε ο επικεφαλής Δικτύου και Προγραμματισμού της Brussels Airlines, Jan Derycke.



Ιωάννα Παπαδοπούλου, Διευθύντρια Επικοινωνίας και Μάρκετινγκ, ΔΑΑ - Jan Derycke, Head of Network and Planning, Brussels Airlines

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΕΠΙΛΟΓΕΣ

Εκ μέρους του Διεθνούς Αερολιμένα Αθηνών, η διευθύντρια Επικοινωνίας και Μάρκετινγκ, Ιωάννα Παπαδοπούλου, δήλωσε: "Είμαστε πραγματικά ενθουσιασμένοι με την απόφαση της Brussels Airlines να ενισχύσει και να επεκτείνει καθ' όλη τη διάρκεια του έτους τις πτήσεις της από τον σημαντικό κόμβο της στις Βρυξέλλες προς έναν εξίσου δυναμικό κόμβο, όπως είναι η πόλη της Αθήνας και το αεροδρόμιό της. Προσφέροντας στο κοινό ένα εξαιρετικό αεροπορικό προϊόν, ενισχυμένη διασυνδεσιμότητα, περισσότερες ταξιδιωτικές επιλογές και υπηρεσίες υψηλού επιπέδου, αυτή η απόφαση αναμένεται να συμβάλει στη συνολική τόνωση της ζήτησης μεταξύ των δύο προορισμών κατά την περίοδο εκτός αιχμής".



Οδυσσεάς Αθανασίου, CEO, Lamda Development

> LAMDA DEVELOPMENT ΠΡΟΣΥΜΦΩΝΟ ΜΕ ΤΗΝ TRADE ESTATES ΓΙΑ ΤΟ RETAIL PARK – ΣΤΑ €31 ΕΚΑΤ. ΤΟ ΑΝΤΙΤΙΜΟ

Προσύμφωνο αγοραπωλησίας διηρημένων οριζόντιων ιδιοκτησιών με την Trade Estates υπέγραψε η Lamda Development, για την υλοποίηση Εμπορικού Πάρκου Λιανικής (Retail Park) στο Commercial Hub, όπου θα αναπτυχθεί και το The Ellinikon Mall. Το συνολικό τίμημα της συναλλαγής ανέρχεται σε €31 εκατ., με τη συνολική επένδυση να υπολογίζεται σε €75 εκατ.

Με την υπογραφή του συμβολαιογραφικού προσυμφώνου ήδη καταβλήθηκε ποσό προκαταβολής €4,5 εκατ., ενώ βάσει της συμφωνίας των μερών το 75% του συνολικού τιμήματος αναμένεται να καταβληθεί εντός του 2025, και το υπόλοιπο με την ολοκλήρωση του έργου.

BIG BOXES

Το Retail Park θα περιλαμβάνει καταστήματα μεγάλης επιφάνειας (Big Boxes), με διεθνείς μισθωτές, όπως η IKEA. Όπως αναφέρεται στην ανακοίνωση, "συνδυαστικά το The Ellinikon Mall μαζί με το Retail Park θα συμβάλλουν καθοριστικά στον τομέα του λιανικού εμπορίου, προσφέροντας στους καταναλωτές μοναδικούς εμπορικούς χώρους με διεθνή brands".

> **PUBLIC**

ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ ΓΙΑ ΕΞΟΙΚΟΝΟΜΗΣΗ ΝΕΡΟΥ ΕΩΣ ΚΑΙ 3.000 ΛΙΤΡΑ ΕΤΗΣΙΩΣ ΑΝΑ ΝΟΙΚΟΚΥΡΙΟ

Μια γκάμα πλυντηρίων ρούχων και πιάτων τελευταίας γενιάς που συνδυάζουν υψηλή απόδοση με χαμηλή κατανάλωση νερού και ενέργειας θα βρουν οι καταναλωτές στα 16 καταστήματα "Public + home" και στο public.gr, συμβάλλοντας στην προστασία του περιβάλλοντος και στην εξοικονόμηση χρημάτων.

Πρόσφατες μελέτες δείχνουν ότι η ενεργειακή απόδοση ενός πλυντηρίου πιάτων, μπορεί να αντισταθμίσει την κατανάλωση ρεύματος 4 ψυγείων-καταψυκτών, χωρητικότητας περίπου 300 λίτρων. Επιπλέον, τα πλυντήρια πιάτων εξοικονομούν νερό, μειώνοντας την κατανάλωση σε ποσότητα αντίστοιχη ενός επιπλέον μπάνιου ή 5 ντους εβδομαδιαίως.

ΝΕΕΣ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΕΣ

- Αισθητήρες στάθμης νερού: Προσαρμόζουν αυτόματα την ποσότητα του νερού ανάλογα με το φορτίο, αποφεύγοντας τη σπατάλη



- Τεχνολογίες αφρού: Δημιουργούν πλούσιο αφρό που διαπερνά τα ρούχα ή τα πιάτα σε βάθος, επιτρέποντας αποτελεσματικό καθαρισμό με λιγότερο νερό

- Ενεργειακές κλάσεις A+++ : Εγγυώνται εξαιρετικά χαμηλή κατανάλωση ενέργειας, συμβάλλοντας στη μείωση του κόστους των λογαριασμών

ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ ΠΡΑΚΤΙΚΕΣ

- Πλήρης φόρτωση: Αξιοποίηση στο μέγιστο του κάθε κύκλου πλύσης
- Χρήση του κατάλληλου προγράμματος: Επιλογή του προγράμματος που ταιριάζει στις ανάγκες
- Συντήρηση των συσκευών: Τακτικό καθαρισμός φίλτρων και σωληνώσεων
- Επιδιόρθωση βλαβών: Επισκευή των συσκευών που παρουσιάζουν βλάβες

**ΕΝΗΜΕΡΩΘΕΙΤΕ
ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΑ
ΣΤΟ ESGREECE.COM**

> **ΤΕΡΝΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ - ΤΙΤΑΝ**

ΠΡΟΣΩΡΙΝΟΣ ΑΝΑΔΟΧΟΣ ΓΙΑ ΤΗ 2η ΜΟΝΑΔΑ ΑΠΟΒΛΗΤΩΝ ΣΤΗΝ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Η κοινοπραξία Τέρνα Ενεργειακή-Τιτάν αναδείχθηκε προσωρινός ανάδοχος για το έργο ΣΔΙΤ της δεύτερης μονάδας απορριμμάτων του δυτικού τομέα Θεσσαλονίκης. Το επόμενο στάδιο είναι να ολοκληρωθεί η συλλογή δικαιολογητικών, να λάβει έγκριση από το Ελεγκτικό Συνέδριο, ενώ η τελική υπογραφή της σύμβασης αναμένεται μέσα στο 2025.

ΤΟ ΕΡΓΟ

Το έργο αφορά τη δεύτερη μονάδα απορριμμάτων στον δυτικό τομέα της Θεσσαλονίκης, από την οποία αναμένεται να επωφεληθούν πάνω από 1 εκατ. κάτοικοι της περιοχής.

Ειδικότερα, θα καλύπτονται οι δήμοι:

- Βόλβης
- Λαγκαδά
- Νεάπολης – Συκεών
- Αμπελοκήπων – Μενεμένης
- Παύλου Μελά
- Δέλτα
- Κορδελιού – Ευόσμου
- Χαλκηδόνος
- Ωραιοκάστρου
- τουλάχιστον το 1/3 (35%) του Δήμου Θεσσαλονίκης.

Η ΤΑΥΤΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΕΡΓΟΥ

Το έργο έχει ενταχθεί στο ΕΣΠΑ 2014-2020 μέσω του ΥΜΕ-ΠΕΡΑΑ και η δημόσια δαπάνη ανέρχεται στα €60 εκατ. ευρώ, ενώ ο συνολι-



κός προϋπολογισμός του έργου αγγίζει τα €200 εκατ. ευρώ. Η διάρκεια της σύμβασης έχει οριστεί σε 27 έτη, εκ των οποίων τα δύο πρώτα αφορούν στην κατασκευαστική περίοδο. Οι νέες εγκαταστάσεις αναμένεται να διαθέτουν δυναμικότητα επεξεργασίας 262.700 τόνων/έτος συμμεικτών και 38.100 τόνων προδιαλεγμένων οργανικών. Η μονάδα θα δημιουργηθεί σε έκταση περίπου 150-200 στρεμμάτων, κοντά στο ΧΥΤΑ Μαυροράχης. Υπενθυμίζεται πως για την πρώτη μονάδα απορριμμάτων για την Ανατολική Θεσσαλονίκη, είχε ανακηρυχθεί ανάδοχος το σχήμα Τέρνα-Ηλιοχώρα.

> ATTICA BANK

ΤΙ ΣΗΜΑΤΟΔΟΤΕΙ Η ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΤΗΣ FIERA CAPITAL ΣΤΗΝ ΑΜΚ - ΕΝΤΟΝΟ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ

Στην ΑΜΚ της Attica Bank δεσμεύτηκε να συμμετάσχει η Fiera Capital Limited με ποσό €12 εκατ. μέσω της κατανομής αντίστοιχου αριθμού αδιάθετων μετοχών. Το deal ανακοινώθηκε αργά χθες το βράδυ και έρχεται μετά από διαπραγματεύσεις που διεξάγονται μεταξύ της τράπεζας και επενδυτών οι οποίοι έχουν εκφράσει ενδιαφέρον να συμμετάσχουν στην αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της τράπεζας.

TA ASSETS ΤΟΥ FUND

Η Fiera Capital (UK) Limited είναι μία από τις κορυφαίες ανεξάρτητες εταιρείες διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων, διαχειριζόμενη περιουσιακά στοιχεία άνω των \$116,1 δισ. Η εταιρεία προσφέρει εξειδικευμένες επενδυτικές λύσεις επί πληθώρας περιουσιακών στοιχείων, σε δημόσιες και ιδιωτικές αγορές, σε θεσμικούς πελάτες, χρηματοοικονομικούς διαμεσολαβητές και πελάτες ιδιωτικής περιουσίας στην Βόρεια Αμερική, την Ευρώπη και τις κύριες αγορές της Ασίας.

ΤΙ ΦΕΡΝΕΙ Η ΕΠΕΝΔΥΣΗ

Η εν λόγω επένδυση αποτελεί σημαντική ψήφο εμπιστοσύνης, τόσο για την τράπεζα, όσο και για το τραπεζικό σύστημα. Και αυτό γιατί τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά των κεφα-

λαίων που διαχειρίζεται η Fiera είναι τέτοια που δείχνουν πίστη στις προοπτικές ανάπτυξης της τράπεζας. Δηλαδή, είναι μακροπρόθεσμα και ποιοτικά κεφάλαια, όπως φαίνεται από άλλες επενδύσεις που έχει κάνει το fund.

ΤΙ ΑΝΑΦΕΡΕΙ ΓΙΑ ΤΗΝ ΤΡΑΠΕΖΑ

Στην απόφαση του fund, σύμφωνα με πληροφορίες, έπαιξε σημαντικό ρόλο η ύπαρξη ιδιώτη επενδυτή, δηλαδή της Thrivest. Παράλληλα, όπως ανέφερε και το ίδιο το fund στην ανακοίνωσή του, η Attica Bank έχει "υψηλού επιπέδου management που δεν έχουμε συναντήσει". Άλλωστε, εκτός από την τράπεζα, η είσοδος του fund αποτελεί και αποτέλεσμα της όλης προσπάθειας που κάνει η κυβέρνηση, η Thrivest και το ΤΧΣ όλο το προηγούμενο διάστημα για τη δημιουργία του πέμπτου τραπεζικού πυλώνα.

"ΟΡΟΣΗΜΟ"

"Η προοπτική συμμετοχής των κεφαλαίων της Fiera Capital στην Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου θα αποτελέσει ορόσημο για την Τράπεζα, στο πλαίσιο της ευρύτερης στρατηγικής ανακεφαλαιοποίησης της, σε ευθυγράμμιση με τη συνεχιζόμενη πορεία μετασχηματισμού της εντός του ελληνικού τραπεζικού τομέα", αναφέρει χαρακτηριστικά η ανακοίνωση της Attica Bank.



Ελένη
Βρεττού, CEO,
Attica Bank

SMEs

D A I L Y

Το καθημερινό
newsletter για
τη μικρομεσαία
επιχειρηματικότητα

Γίνε
συνδρομητής
ΔΩΡΕΑΝ
εδώ



ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ
ΔΕΥΤΕΡΑ
- ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ
ΣΤΙΣ 09:15

Με την αξιοπιστία της

NOTICE

CONTENT & SERVICES

> ΔΕΗ

ΛΥΣΗ ΓΙΑ ΤΑ ΧΡΕΗ ΤΩΝ ΔΗΜΩΝ ΣΤΙΣ ΛΙΓΝΙΤΙΚΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ

Σήμερα περνάει από το δημοτικό συμβούλιο της Κοζάνης η λύση που προτείνεται για τη συνέχιση της τηλεθέρμανσης στην περιοχή, μία σύσκεψη που καλείται να επικυρώσει και την προτεινόμενη λύση για τα χρέη που έχει δημιουργήσει ο δήμος προς τη ΔΕΗ.

Σύμφωνα με πληροφορίες, το Υπουργείο Περιβάλλοντος και Ενέργειας, η ΔΕΗ και οι δήμοι Κοζάνης, Εορδαίας και Αμυνταίου έχουν καταλήξει σε μία πρόταση διευθέτησης των συνολικά €125 εκατ. ληξιπρόθεσμων χρεών για την τηλεθέρμανση προς τη ΔΕΗ.

ΕΠΙΜΕΡΙΣΜΟΣ

Οι ίδιες πληροφορίες μιλούν για μία λύση επιμερισμού των χρεών και διακανονισμού μέρους τους προκειμένου να κλείσει αυτή η τρύπα.

Πιο αναλυτικά, στη λύση που προκρίνεται:

- Το 1/3 των χρεών θα καταβληθεί από το ΥΠΕΝ
- Άλλο 1/3 θα καταβληθεί από τους δήμους κάνοντας χρήση των εσόδων από το τέλος ΑΠΕ
- Και για τα υπόλοιπα θα υπάρξει διακανονισμός με τη ΔΕΗ

Τη λύση θα πρέπει να εγκρίνουν όλοι οι εμπλεκόμενοι δήμοι και στη συνέχεια να περάσει από τη Βουλή προκειμένου να υπογραφεί η νέα σύμβαση με τους Δήμους.



ΑΛΛΑΓΗ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ

Δημοσκόπηση που διενέργησε η prorgata για λογαριασμό του Green Tank έδειξε ότι οι πολίτες στην Δυτική Μακεδονία ενθαρρύνουν την αλλαγή του υφιστάμενου από το 2020 σχεδιασμού που βασίζεται στο αέριο και επιζητούν ολοένα και περισσότερο μακροχρόνια βιώσιμες λύσεις που βασίζονται στον ηλεκτρισμό της θέρμανσης και την αξιοποίηση των ΑΠΕ.

Στα €420 εκατ. υπολογίζει το Green Tank το συνολικό κόστος των υποέργων που σχεδιάζονται. Υποέργα όπως:

- η διασύνδεση της τηλεθέρμανσης Κοζάνης με το ενιαίο δίκτυο τηλεθερμάνσεων
- η νέα μονάδα ΣΗΘΥΑ αερίου που θα κατασκευάσει η ΔΕΗ

- η διασύνδεση της τηλεθέρμανσης Αμυνταίου

συνολικού κόστους €176 εκατ. δεν έχουν ξεκινήσει ακόμα, ενώ σημειώνονται σημαντικές καθυστερήσεις σε υπό κατασκευή έργα. Εκτός από το υψηλό κόστος εγκατάστασης, η ανάλυση κόστους-οφέλους για την πόλη της Κοζάνης \ δείχνει ότι και το κόστος λειτουργίας αυτών των συστημάτων θα κινείται ανοδικά λόγω της εξάρτησης από το ρυπογόνο και ακριβό ορυκτό αέριο, επιβαρύνοντας όχι μόνο τις λιγνιτικές πόλεις, αλλά και το σύνολο των καταναλωτών της χώρας.

Χριστίνα Ζαφειρούλη
zafeirouli@notice.gr

SÒ POSH!

the trendletter

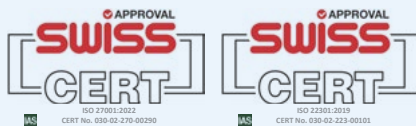
ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS,
PLEASURE IS PLEASURE!

Κάθε Σάββατο στις 9.30

ΤΟ ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

BNB DAILY
ΤΟ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ ΨΗΦΙΑΚΟ NEWSLETTER
ΓΙΑ ΤΟΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟ ΚΛΑΔΟ
Τιμή συνδρομής: 300€ + Φ.Π.Α./έτος



NOTICE
CONTENT & SERVICES

Βαλαωρίτου 9, 106 71 Κολωνάκι, Τ. 210 3634061

Εκδότης - Διευθυντής: Νεκτάριος Β. Νώτης | Διευθυντής Σύνταξης: Μάκης Αποστόλου | Αρχισυντάκτης: Γιάννης Παλιούρης | Γενική Διεύθυνση: Δέσποινα Βασιλοπούλου
Εμπορική Διεύθυνση: Μαρία Μίλου | Office Manager - Συνδρομές: Θεοδώρα Κατσουλοπούλου | Sales Coordinator: Άννα Παπουτσόγλου | Sales Executive: Ιφιγένεια Καραντώνη
Executive Assistant: Κυριακή Λαμπίρη | Digital Art Director: ArDiDesign | Τεχνική Υποστήριξη: Θανάσης Βιρβίλης

Πληροφορίες - Συνδρομές: sales@notice.gr, Δελτία τύπου: media@notice.gr