



> ΟΜΙΛΟΣ CORDIA

Το στρατηγικό πλάνο επέκτασης μετά τις δύο πρώτες επενδύσεις σε Βουλγαρία & Κύπρο - Το φετινό guidance



> GOLDMAN SACHS

Γιατί ανέβασε την τιμή-στόχο για το Χρηματιστήριο Αθηνών στις 1.700 μονάδες



> ENERGEAN

Ξεκινούν οι δύο πρώτες γεωτρήσεις στο Ισραήλ το 2026
- Τί βλέπει για Carlyle



> VISA- ΕΣΕΕ

Ψηφιακά πληρώνουν 8 στους 10 καταναλωτές της Gen Z - Online και φυσικό κατάστημα επιλέγει πάνω από το 50%

Editorial

Οι επενδύσεις και η ομπρέλα

Debrief

Bits and Bytes από την Ελλάδα;

Business Maker

- Πάει για τρίτη θητεία ο Στουρνάρας στην ΤτΕ;
- Πώς εξελίσσεται ο κόφτης στα Airbnb στο κέντρο της Αθήνας

Business Insight

Fais Group: Τα ψιλά γράμματα του ενημερωτικού δελτίου

BnSecret

- Reality check για τα ΕΛΤΑ
- Μέσω Ισραήλ η συνέχιση της διασύνδεσης με την Κύπρο

> **HENKEL****ΝΕΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΣΤΟ DIXAN ΑΠΟ ΤΟ 2026
- ΣΤΟ TOP3 ΤΩΝ ΥΓΡΩΝ ΑΠΟΡΡΥΠΑΝΤΙΚΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ**

Νέα προϊόντα αναμένεται να προσθέσει στο portfolio του Dixan η Henkel το επόμενο διάστημα.

Όπως εξηγεί στο BnB Daily η Marketing και TM Head της εταιρείας, Στρατηγούλα Βαμβαλή, από το 2026 θα προστεθούν νέοι κωδικοί στο Dixan, ενώ μπορεί εντός του έτους το κωδικολόγιο να διευρυνθεί με refill συσκευασίες.

Η κα. Βαμβαλή υπογράμμισε, επίσης, ότι η υπερκατανάλωση και η αλόγιστη εκμετάλλευση πόρων έχει οδηγήσει σε πίεση της εφοδιαστικής αλυσίδας, με την εταιρεία να κινείται προς την κατεύθυνση προστασίας του περιβάλλοντος μέσα από τα προγράμματα εταιρικής κοινωνικής ευθύνης.

**Η ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ**

Η Henkel, έχοντας ως στόχο τη βιωσιμότητα, έχει δεσμευτεί η παραγωγική δραστηριότητα στις μονάδες της Ευρώπης να είναι carbon neutral, ενώ ειδικά για το Dixan οι συσκευασίες είναι από 25% ανακυκλωμένο πλαστικό. Αξίζει να αναφέρουμε ότι το Dixan, που είναι στο Top3 των υγρών απορρυπαντικών στην Ελλάδα, εισήλθε στην εγχώρια αγορά το 1962 με τη μορφή σκόνης, ενώ το 2000 κυκλοφόρησε και σε μορφή υγρού.

Στέλλα Αυγουστάκη

stella@notice.gr

**ΕΝΗΜΕΡΩΘΕΙΤΕ
ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΑ
ΣΤΟ ESGREECE.COM**

> **NORGES BANK INVESTMENT MANAGEMENT****ΑΠΟΒΑΣΗ ΤΟΥ ΝΟΡΒΗΓΙΚΟΥ ΚΡΑΤΙΚΟΥ ΤΑΜΕΙΟΥ
ΣΤΟ COVENT GARDEN ΤΟΥ ΛΟΝΔΙΝΟΥ**

Συμφωνία £2,7 δισ. για την αγορά του 25% χαρτοφυλακίου ακινήτων λιανικής, γραφείων και κατοικιών στο Covent Garden του Λονδίνου, υπέγραψε το νορβηγικό κρατικό ταμείο, Norges Bank Investment Management με την Shaftesbury Capital. Η συναλλαγή αναμένεται να ολοκληρωθεί τον Απρίλιο. "Αυτή η επένδυση υπογραμμίζει την πίστη μας στη δύναμη του Λονδίνου", δήλωσε ο Jayesh Patel, επικεφαλής του τμήματος ακινήτων του Ηνωμένου Βασιλείου στο NBIM, συμπληρώνοντας ότι η περιοχή "είναι από τους πιο αναγνωρισμένους προορισμούς λιανικού εμπορίου, αναψυχής και πολιτισμού παγκοσμίως".

**ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΕΠΕΚΤΑΣΗ
ΣΤΗΝ Μ. ΒΡΕΤΑΝΙΑ**

Το Covent Garden βρίσκεται ανατολικά του Soho και διαθέτει μερικά από τα πιο



Nicolai Tangen, CEO, Norges Bank Investment Management

πολυσχύναστα εμπορικά και γαστρονομικά σημεία του Λονδίνου. Το NBIM διαθέτει, επίσης, ένα μεγάλο χαρτοφυλάκιο καταστημάτων, μπαρ, εστιατορίων και γραφείων στις συνοικίες Soho, China Town και Carnaby Street ως ο μεγαλύτε-



ρος μέτοχος της Shaftesbury. Παγκοσμίως, το NBIM έχει αύξηση τις δαπάνες για ακίνητα κατά 23 φορές σε περίπου \$4,9 δισ. από τον Ιανουάριο του 2024. Εξ αυτών περίπου \$1,7 δισ. επενδύθηκαν στο Ηνωμένο Βασίλειο.

> ΟΠΑΠ

ΤΟ ΦΕΤΙΝΟ BUSINESS PLAN ΚΑΙ ΟΙ ΚΑΤΑΛΥΤΕΣ ΓΙΑ ΠΕΡΑΙΤΕΡΩ ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ

Το φετινό επενδυτικό σχεδιασμό του ΟΠΑΠ, ανέλυσε κατά τη χθεσινή ενημέρωση αναλυτών για τα αποτελέσματα της εταιρείας, ο CEO, Jan Karas. Όπως τόνισε ο ίδιος, η εταιρεία αναμένεται φέτος να προχωρήσει στις ακόλουθες κινήσεις:

Επενδύσεις για περαιτέρω εξέλιξη του δικτύου της εταιρείας, που συνεχίζονται δυναμικά και αποτελούν κορυφαία προτεραιότητα. Με την αξιοποίηση σύγχρονων τεχνολογιών, mobile εφαρμογών και εξελιγμένων οπτικοακουστικών συστημάτων, αναβαθμίζεται η εμπειρία των πελατών, ενώ οι πράκτορες της εταιρείας έχουν στη διάθεση τους σημαντικά εργαλεία για την επιτυχία τους. Τεχνολογικές επενδύσεις τόσο στα καταστήματα ΟΠΑΠ, όσο και στα καταστήματα PLAY, με απώτερο στόχο την παροχή μιας αναβαθμισμένης ψηφιακής εμπειρίας διασκέδασης στους πελάτες της.

Δυναμική ανανέωση του στόλου των VLTs. Μέχρι σήμερα, έχουν εγκατασταθεί 13.000 νέα, υπερσύγχρονα παιχνιομηχανήματα, ενώ το 2025 σχεδιάζεται η αναβάθμιση του κεντρικού συστήματος, που θα προσφέρει τη δυνατότητα ανάπτυξης ακόμη πιο εξελιγμένων προτάσεων προς τους πελάτες.

ΨΗΦΙΑΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ

Όπως ανέφερε η διοίκηση "το 2024, σημαντικό μέρος των εσόδων των καταστημάτων ΟΠΑΠ προήλθε από την παικτική δραστηριότητα μέσω ψηφιακών προϊόντων, δηλαδή την εφαρμογή OPAP Store App και τα τερματικά αυτόνομης εξυπηρέτησης (SSBTs), που προσφέρουν προσωποποιημένες εμπειρίες παιχνιδιού. Επιπλέον, η αξιοποίηση αυτών των προϊόντων συνέβαλε και εξακολουθεί να συμβάλει στην αύξηση της αλληλεπίδρασης με τους πελάτες".

ΟΙ ΜΟΧΛΟΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

Ο κ. Karas επισήμανε πως η χρήση του 2024 ολοκληρώθηκε με μεγάλη επιτυχία "καθώς ξεπεράστηκαν διάφορα ρεκόρ επιδόσεων, τόσο σε επίπεδο τριμήνου, όσο και σε επίπεδο συνολικών εσόδων". Σύμφωνα με τον CEO "οι ισχυρές επιδόσεις στους τομείς του αθλητικού στοιχηματισμού και των iGaming προϊόντων, το μεγαλύτερο τζακ ποτ στην ιστορία

(Ποσά σε εκ. ευρώ)	Q4 2024	Q4 2023	Δ%	FY 2024	FY 2023	Δ%
Καθαρά έσοδα προ εισφορών (GGR)	647,8	581,2	11,5	2.296,2	2.087,7	10,0
Καθαρά έσοδα από παιχνίδια (NGR) ¹	443,1	399,2	11,0	1.570,1	1.435,8	9,4
Μικτό Κέρδος από παιχνίδια ²	277,2	236,2	17,3	969,7	852,3	13,8
Λειτουργικά έξοδα	111,4	114,6	-2,8	425,9	413,6	3,0
EBITDA	245,1	210,2	16,6	832,0	730,0	14,0
Περιθώριο EBITDA	37,8%	36,2%	-	36,2%	35,0%	-
Προσαρμοσμένα EBITDA	239,1	197,6	21,0	827,9	744,9	11,1
Καθαρά κέρδη	133,7	100,6	32,9	485,8	408,3	19,0
Περιθώριο Καθαρών κερδών	20,6%	17,3%	-	21,2%	19,6%	-
Προσαρμοσμένα Καθαρά κέρδη	143,5	109,7	30,8	491,6	439,3	11,9
Κέρδη ανά μετοχή (σε €)	0,3724	0,2729	36,4	1,3427	1,1196	19,9

¹ GGR - εισφορά επί του GGR

² NGR - προμήθειες πρακτόρων - λοιπά άμεσα κόστη



Jan Karas, CEO, ΟΠΑΠ

του Τζόκερ, η προσθήκη του Eurojackpot και η αυξανόμενη δυναμική της iLottery πλατφόρμας Opaponline.gr, ήταν οι κύριοι μοχλοί ανάπτυξης για τον ΟΠΑΠ κατά το 2024". Επιπλέον, πρόσθεσε ότι αναμένεται το 2025 να είναι ένα ακόμη έτος ανάπτυξης, χάρη στην ολοκληρωμένη εμπορική στρατηγική του και τη συνεπή υλοποίηση της επιχειρηματικής στρατηγικής Fast Forward. Σύμφωνα με τον κ. Karas, το 2024 ήταν μια ιδιαίτερα επιτυχημένη χρονιά, καθώς η εταιρεία επαναβεβαίωσε την εστίασή της στην παροχή ξεχωριστών εμπειριών στους πελάτες της, τόσο στο retail, όσο και στο online κανάλι, ενώ ταυτόχρονα επέκτεινε περαιτέρω το αποτύπωμα του brand της. Επίσης, ο κύριος Karas στάθηκε στις επιτυχημένες πρωτοβουλίες κατά τη διάρκεια του Euro 2024, οι οποίες προσέλκυαν πε-

λάτες αθλητικού στοιχήματος σε επίπεδα ρεκόρ, τόσο στο retail, όσο και στο online κανάλι. Παράλληλα, το επιτυχημένο λανσάρισμα του Eurojackpot προσέλκυσε μεγάλο αριθμό πελατών στο δίκτυο καταστημάτων ΟΠΑΠ, γεγονός που αναδεικνύει την ελκυστικότητα του παιχνιδιού.

Όσον αφορά στις online δραστηριότητες, η καινοτόμος πλατφόρμα loyalty που αξιοποιήθηκε κατά το 2024 οδήγησε σε ιδιαίτερα αυξημένα επίπεδα αλληλεπίδρασης με τους πελάτες και σε ενίσχυση της παικτικής δραστηριότητας. Επιπλέον, η αναβάθμιση της iLottery πλατφόρμας Opaponline.gr με νέα χαρακτηριστικά και προτάσεις για τους πελάτες, όπως τα Free2Play παιχνίδια, οδήγησε σε πολύ σημαντική αύξηση εσόδων σε ετήσια βάση.

ΜΕΡΙΣΜΑ & ΕΠΑΝΑΓΟΡΑ ΜΕΤΟΧΩΝ

Η διοίκηση προτείνει τη διανομή μιας συνολικής ανταμοιβής προς τους μετόχους, ύψους €1,4 ανά μετοχή. Στο ποσό αυτό περιλαμβάνεται το ήδη καταβληθέν προμέρισμα του €0,6 ανά μετοχή, υπόλοιπο μερίσματος ύψους €0,8 ανά μετοχή για το 2024. Σημειώνεται, επίσης, ότι η εταιρεία ολοκλήρωσε στα τέλη του 2024 το πρόγραμμα επαναγοράς ιδίων μετοχών, ύψους €150 εκατ., μέσω του οποίου δημιουργείται επιπλέον αξία για τους μετόχους της.

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

> ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

ΣΤΗΝ... ΠΡΩΤΗ ΕΘΝΙΚΗ ΤΩΝ ΑΓΟΡΩΝ Η ΜΕΤΟΧΗ - ΟΙ ΕΚΤΙΜΗΣΕΙΣ ΤΩΝ ΑΝΑΛΥΤΩΝ

Από σήμερα το απόγευμα, σύμφωνα με χρηματιστηριακούς κύκλους, αναμένεται να μπει η μετοχή της ΓΕΚ Τέρνα στην "Super League" των αγορών, στο Large Cap του FTSE Russell. Οι εκτιμήσεις κάνουν λόγο για εισροές €2 εκατ. σήμερα και ενίσχυση της συναλλακτικής δραστηριότητας της μετοχής. Αυτό δεν οφείλεται μόνο στο γεγονός ότι οι επενδυτές που ακολουθούν τους δείκτες FTSE Russell προσαρμόζουν τις τοποθετήσεις τους βάσει των μεταβολών στις μετοχές και των σταθμίσεών τους, αλλά και επειδή η ένταξη στο FTSE Russell φανερώνει ότι μια εταιρεία πληροί συγκεκριμένα κριτήρια που σχετίζονται με την κεφαλαιοποίηση, τη ρευστότητα και την εταιρική διακυβέρνηση. Η ένταξη στο FTSE Russell θα μπορούσε να πυροδοτήσει και μια ανοδική κίνηση της μετοχής της ΓΕΚ Τέρνα - η οποία εδώ και καιρό διαπραγματεύεται στα επίπεδα των €18,3-€18,8 - ανοίγοντας τον δρόμο προς τα €20.

WOOD

Στις αρχές Μαρτίου η Wood έθετε ως τιμή-στόχο τα €27, δίνοντας περιθώρια ανόδου 48%. Οι βασικοί λόγοι για την αναβάθμιση αυτή είναι:

- Επιθετικό προφίλ κερδοφορίας λόγω πώλησης της ΤΕΡΝΑ Ενεργειακή
- Ισχυρή είσοδος στις παραχωρήσεις με Αττική Οδό & Εγνατία Οδό
- Αύξηση EBITDA και καθαρών κερδών



Σε ό,τι αφορά τις προοπτικές των βασικών μεγεθών, η Wood προβλέπει:

Καθαρά κέρδη:

- 2024: €141 εκατ.
- 2025: €146 εκατ.
- 2028: €200+ εκατ.

EBITDA:

- 2024: €423 εκατ.
- 2025: €596 εκατ.
- 2028: €800+ εκατ.

Αποτίμηση:

- Συνολική αξία: €2,8 δισ.
- Παραχωρήσεις: €1,5 δισ. (πάνω από το 50% της αξίας)
- Κατασκευές: €0,7 δισ.
- Συμβατική Ενέργεια: €0,59 δισ.

AXIA

Τον Ιανουάριο η AXIA έδινε σύσταση αγοράς με τιμή-στόχο τα €27,4 υποδεικνύοντας περιθώριο ανόδου 48%. Οι βασικοί λόγοι της αναβάθμισης αφορούσαν:

- Το 2024, ως την πιο παραγωγική χρονιά για την εταιρεία, με την πώληση της ΤΕΡΝΑ Ενεργειακή
- Την εξασφάλιση παραχωρήσεων που δίνουν σταθερά έσοδα
- τη συμμετοχή σε νέους διαγωνισμούς έργων (π.χ. ΒΟΑΚ)

Αναφορικά με τα οικονομικά μεγέθη των επόμενων ετών, η AXIA αναμένει:

EBITDA (Παραχωρήσεις):

- 2023: €165 εκατ.
- 2025: €386 εκατ.
- 2027: €500 εκατ.

Ειδικές προβλέψεις για Αττική Οδό & Εγνατία Οδό:

- Αττική Οδός (2025): EBITDA €175 εκατ.
- Εγνατία Οδός (2027): EBITDA €115 εκατ.

Καθαρά κέρδη:

- 2024: €721 εκατ. (περιλαμβάνει την πώληση της ΤΕΡΝΑ Ενεργειακή)
- Ρυθμός ανάπτυξης καθαρών κερδών: +13,6% (2024-2028)

Καθαρός Δανεισμός:

- 2024: €100 εκατ. (από €300 εκατ. το α' εξάμηνο του 2024)
- Ταμειακά διαθέσιμα: €900 εκατ.

> MITSUBISHI MOTORS

ΣΤΗΝ ΤΑΪΒΑΝΕΖΙΚΗ FOXCONN Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ EVs;

Την ανάθεση της παραγωγής ηλεκτρικών οχημάτων στην Foxconn σχεδιάζει η ιαπωνική Mitsubishi Motors, όπως ανέφερε το ιαπωνικό μέσο Kyodo News.

Η κίνηση στοχεύει σε:

- μείωση του κόστους παραγωγής της αυτοκινητοβιομηχανίας
- επιτάχυνση την ανάπτυξη της γκάμας προϊόντων της

Η ιαπωνική αυτοκινητοβιομηχανία σχολίασε ότι "διερευνά ευκαιρίες συνεργασίας με

διάφορους εταίρους για την επίτευξη βιώσιμης ανάπτυξης".

Την περασμένη εβδομάδα, η Foxconn δήλωσε ότι πρόκειται να υπογράψει συμφωνία για ηλεκτρικά οχήματα με ιαπωνική αυτοκινητοβιομηχανία εντός 2 μηνών, χωρίς να αποκαλύπτει το όνομά της.

Τέλος, το δημοσίευμα ανέφερε ότι η Mitsubishi Motors συζητά την ανάπτυξη λογισμικού για EVs με την Honda και την Nissan.



Takao Kato, Πρόεδρος και CEO, Mitsubishi Motors

> FINTHESIS-GOLDEN HOME REAL ESTATE ΜΟΝΤΕΛΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ ΓΙΑ ΕΥΡΕΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ ΚΑΙ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ

Στα πρότυπα των αγορών του εξωτερικού κινείται πλέον και η ελληνική αγορά real estate. Στο πλαίσιο αυτό η FinTHESIS προχώρησε σε μια νέα συνεργασία με την Golden Home Real Estate, με στόχο την ολοκληρωμένη εξυπηρέτηση των ενδιαφερομένων για αγορά κατοικίας και χορήγηση στεγαστικών δανείων. Μέσω της FinTHESIS, οι υποψήφιοι αγοραστές θα αναζητήσουν και θα αποκτήσουν το κατάλληλο στεγαστικό δάνειο, προσαρμοσμένο στις ανάγκες και τις οικονομικές τους δυνατότητες, ενώ μέσω της συνεργασίας με την Golden Home Real Estate, διευκολύνονται στην επιλογή του ακινήτου που ανταποκρίνεται στις υποχρεώσεις τους.

ΣΤΟΧΟΣ ΤΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ

Ο Νίκος Γαλάτης, ιδιοκτήτης & CEO της Golden Home Real Estate, δήλωσε ότι "στην Golden Home, η αποστολή μας είναι να προσφέρουμε στους πελάτες μας ολοκληρωμένες λύσεις για την αγορά του νέου τους σπιτιού. Η συνεργασία μας με τη FinTHESIS έρχεται να καλύψει ένα κρίσιμο κομμάτι της διαδικασίας, παρέχοντας άμεση και αξιόπιστη υποστήριξη στη στεγαστική χρηματοδότηση". Από την πλευρά του, ο Ανδρέας Πρωτόπαπας, Γενικός Διευθυντής της FinTHESIS, ανέφερε ότι "η FinTHESIS δημιουργήθηκε για να προσφέρει στους υποψήφιους αγοραστές ακινήτων διαφανείς και αξιό-



Από αριστερά: Νίκος Γαλάτης, ιδιοκτήτης & CEO, Golden Home Real Estate και Ανδρέας Πρωτόπαπας, Γενικός Διευθυντής, FinTHESIS

πιστες λύσεις χρηματοδότησης, απλοποιώντας τη διαδικασία λήψης στεγαστικού δανείου. Η συνεργασία μας με την Golden Home, έναν ηγέτη στην ελληνική αγορά real estate, αποτελεί σημαντικό βήμα προς την κατεύθυνση αυτή. Μαζί, διευκολύνουμε τους πελάτες να αποκτήσουν το σπίτι που επιθυμούν, με τις καλύτερες δυνατές προϋποθέσεις".

> FREENOW ΔΙΠΛΑΣΙΑΖΕΙ ΤΑ ΦΙΛΟΔΩΡΗΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΑΓΚΟΣΜΙΑ ΗΜΕΡΑ ΟΔΗΓΩΝ ΤΑΞΙ



Με αφορμή την Παγκόσμια Ημέρα Οδηγών Ταξί η Freenow διπλασιάζει το Σάββατο 22 Μαρτίου τα φιλοδωρήματα που οι επιβάτες αφήνουν μέσω της εφαρμογής στους οδηγούς. Ειδικότερα, για 24 ώρες, οι χρήστες θα επιλέγουν στο app ένα από τα προκαθορισμένα ποσά φιλοδωρημάτων ή θα γράψουν το ποσό της επιλογής τους στο τέλος της διαδρομής και η Freenow θα διπλασιάζει το ποσό.



> HOTELBRAIN SOFT OPENING ΓΙΑ ΤΟ SEPTEMBER CITY RESORT - ΣΤΙΣ 10 ΑΠΡΙΛΙΟΥ Η ΕΠΙΣΗΜΗ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ ΤΟΥ

Σε εξέλιξη είναι το soft opening του νέου ξενοδοχείου 5 αστέρων September City Resort της HotelBrain στην Θεσσαλονίκη, ενώ στις 10 Απριλίου θα ξεκινήσει επίσημα η λειτουργία του. Με το September Hotel, η HotelBrain προσθέτει το δεύτερο 5άστερο ξενοδοχείο της στην Θεσσαλονίκη, μετά το Antigon Urban Chic Hotel.

ΤΟΠΟΘΕΣΙΑ

- Πυλαία
- 3 χλμ. από το Διεθνές Αεροδρόμιο Μακεδονία
- 20 λεπτά από το κέντρο της Θεσσαλονίκης
- εύκολη πρόσβαση στην Χαλκιδική, όσο και στα παράλια της πόλης

IN BRIEF

- 99 δωμάτια και σουίτες
- 2 εστιατόρια, lounge & pool bar
- Εξωτερική πισίνα μήκους 75 μέτρων (1.700 τ.μ.)
 - 11 ιδιωτικές πισίνες
- The September Wellness City
 - Εσωτερική θερμανόμενη πισίνα
 - Γυμναστήριο
 - 2 γήπεδα τένις Hart Tru Clay
- Συνεδριακό κέντρο με 8 αίθουσες, συνολικής έκτασης 1.124 τ.μ.

> ENERGEAN

ΞΕΚΙΝΟΥΝ ΟΙ ΔΥΟ ΠΡΩΤΕΣ ΓΕΩΤΡΗΣΕΙΣ ΣΤΟ ΙΣΡΑΗΛ ΤΟ 2026
– ΤΙ ΒΛΕΠΕΙ ΓΙΑ CARLYLE

Νέες γεωτρήσεις στο Ισραήλ το 2026, στο κοιτάσμα φυσικού αερίου Katlan, ανακοίνωσε η Energean, ενώ μιλώντας στους επενδυτές ο Μαθίος Ρήγας, Διευθύνων Σύμβουλος του ομίλου, σημείωσε ότι η Energean συνεχίζει να πιστεύει στις δυνατότητες για το οικόπεδο Ιόνιο 2. Αναφερόμενος στην παράταση που πήρε η Energean και HelleniQ Energy για το συγκεκριμένο μπλοκ, ανέφερε πως θα συμβάλει στη διερεύνηση ενδιάμεσων νέων επενδυτών αλλά και στην επίλυση διαδικαστικών ζητημάτων, όπως η έλλειψη λιμανιών, που μπορούν να υποστηρίξουν τις έρευνες.

Η σχετική προθεσμία της πρώτης φάσης του βασικού σταδίου ερευνών έληγε - κατόπιν αντίστοιχης παράτασης που δόθηκε πέρυσι - στις 14 Μαρτίου 2025, με το επόμενο βήμα να προβλέπει την απόφαση για τη διεξαγωγή ή μη της ερευνητικής γεώτρησης. Η παράταση ισχύει έως την 14η Μαρτίου 2026.

ΙΣΡΑΗΛ

Σε νέο γεωτρητικό πρόγραμμα στη θάλασσα του Ισραήλ, η Energean θα προχωρήσει το 2026, με τις δύο πρώτες γεωτρήσεις Αθηνά και Ζεύς να αποτελούν μέρος της ανάπτυξης του κοιτάσματος φυσικού αερίου Katlan. Από τις συγκεκριμένες γεωτρήσεις θα παραχθούν

- 26 δισεκ. κυβικά μέτρα (bcm) φυσικού αερίου
- συνολικά, 170 εκατ. βαρέλια ισοδυνάμου πετρελαίου (mmbbl)

Η παραγωγή από το συγκεκριμένο κοιτάσμα είναι δυνατό να χρησιμοποιηθεί και για εξαγωγές προς τις αγορές της ευρύτερης περιοχής.

Ήδη, τον Φεβρουάριο η Energean ανέθεσε στην Saipem το συμβόλαιο για την εκτέλεση των δύο γεωτρήσεων, στο οποίο προβλέπεται η δυνατότητα για τη διενέργεια δύο ακόμη, ενώ οι γεωτρήσεις Ήρα και Απόλλων προσδιορίζονται για το 2028.

Επιπλέον, το Υπουργείο Ενέργειας της χώρας επιβεβαίωσε τις ανακαλύψεις των κοιτασμάτων Δράκων (Ερμής) (Άδεια 31) και Ηρακλής (Άδεια 23), ανοίγοντας τον δρόμο για την περαιτέρω ανάπτυξη στο Ισραήλ.

Σύμφωνα με τον κ. Ρήγα "η εμπορική μας

στρατηγική βασίζεται σε ασφαλείς και προβλέψιμες ταμειακές ροές από αγοραστές φυσικού αερίου υψηλής πιστοληπτικής ικανότητας στο Ισραήλ. Έχουμε εξασφαλίσει περισσότερες από 20 μακροπρόθεσμες συμφωνίες πώλησης φυσικού αερίου, με σχεδόν 20 δισεκατομμύρια δολάρια σε συμβασιοποιημένα έσοδα για μια περίοδο 20 ετών. Αυτό ενισχύει την εμπιστοσύνη στη μελλοντική μας οικονομική θέση, στο σχέδιο μείωσης του δανεισμού μας και στο πρόγραμμα καταβολής μερισμάτων μας".

DATA 2024 (σε \$)

Πωλήσεις & λοιπά έσοδα 2024:
1,779 (+25%)

Συνεχιζόμενες δραστηριότητες:
1,315 δις. (+34%)

Προσαρμοσμένο EBITDAX:
1,162 δις. (+25%)

Συνεχιζόμενες δραστηριότητες:
885 εκατ. (+33%)

Καθαρά κέρδη μετά φόρων:
188 εκατ. (+2%)

Μέρισμα 6' τριμήνου 2024: 0,3/μετοχή

ΟΙ ΚΙΝΗΣΕΙΣ ΤΟΥ 2025

- Σύναψη δεσμευτικών όρων για επιπλέον πωλήσεις φυσικού αερίου τον Ιανουάριο του 2025, προσθέτοντας πάνω από \$2 δις. σε συμβασιοποιημένα έσοδα
- Δάνειο \$750 εκατ., 10ετούς διάρκειας, υπογεγραμμένο τον Φεβρουάριο του 2025, για την αναχρηματοδότηση των \$625 εκατ. του 2026 Energean Israel Notes και την υποστήριξη της ανάπτυξης του Katlan
- Αναχρηματοδότηση και επέκταση της πιστωτικής γραμμής των \$300 εκατ. έως τον Σεπτέμβριο του 2028

ΑΠΟΘΗΚΗ CO2

Το έργο αποθήκευσης CO2 στον Πρίνο εξασφάλισε περίπου €120 εκατ. από το Connecting Europe Facility της ΕΕ τον Ιανουάριο του 2025, ανεβάζοντας το συνολικό ποσό εξασφαλισμένων επιχορηγήσεων στα €270 εκατ.



Μαθίος Ρήγας, Διευθύνων Σύμβουλος, Energean

CARLYLE

Ωστόσο, ανοικτό μένει το ενδεχόμενο να... βουλιάξει η συμφωνία για τη μεταβίβαση των περιουσιακών στοιχείων σε Αίγυπτο, Ιταλία και Κροατία στην Carlyle. Χθες είχε ορισθεί η καταληκτική ημερομηνία για την ολοκλήρωση εκκρεμών προϋποθέσεων από την Carlyle για τη μεταβίβαση. Ελλείψει συμφωνίας για παράταση, η συναλλαγή ενδέχεται να τερματιστεί, σύμφωνα με τη δεσμευτική συμφωνία πώλησης και αγοράς που υπογράφηκε στις 19 Ιουνίου 2024. Από την πλευρά της Energean σημειώνεται ότι παραμένει προσηλωμένη στη συναλλαγή και στη μεγιστοποίηση των αποδόσεων για τους μετόχους της, συμπεριλαμβανομένου του τρέχοντος προγράμματος μερισμάτων – είτε η πώληση ολοκληρωθεί είτε όχι.

Όπως σχολίασε ο κ. Ρήγας "η Carlyle δεν έχει ακόμη λάβει ορισμένες ρυθμιστικές εγκρίσεις, σύμφωνα με τους όρους της συμφωνίας πώλησης (SPA), προκειμένου να προχωρήσει η μεταβίβαση περιουσιακών στοιχείων του ομίλου. Πρόκειται για υψηλής ποιότητας, διαφοροποιημένα περιουσιακά στοιχεία που αποφέρουν ταμειακές ροές, με σταθερή παραγωγή στην Ιταλία και στην Αίγυπτο, καθώς και αύξηση παραγωγής από την έναρξη λειτουργίας του κοιτάσματος Cassiopea και της Περιοχής Β αντίστοιχα".

Εντούτοις, με την παρέλευση της χθεσινής ημερομηνίας, όλα τα μέρη έχουν το δικαίωμα να προσβάλουν τη συμφωνία.

> JOHN PAULSON ΝΕΑ ΠΩΛΗΣΗ 53 ΕΚΑΤ. ΜΕΤΟΧΩΝ ΤΗΣ ALPHA BANK

Σε νέα πώληση μετοχών της Alpha Bank προχωράει ο John Paulson, σύμφωνα με το ειδησεογραφικό πρακτορείο Bloomberg. Όπως αναφέρεται πρόκειται για περίπου 53 εκατ. μετοχές, ενώ η σχετική εντολή πώλησης δόθηκε στην UBS. Το guidance ορίστηκε στα €2,219 ανά μετοχή, ενώ η προσφορά αφορά περίπου το 2,3% των μετοχών της τράπεζας.

Όπως είχατε διαβάσει στο BnB Daily στις 5 Μαρτίου, ο Αμερικανός επιχειρηματίας και επενδυτής είχε προχωρήσει στην πώληση ποσοστού 2,4% του μετοχικού κεφαλαίου της Alpha Bank, μέσω της εταιρείας PCO AP Financing, η οποία ελέγχεται από την Paulson & Co., συμφερόντων του ιδίου. Η διάθεση των 57 εκατ. μετοχών της Alpha Bank είχε γίνει με τιμή €1,915 ανά μετοχή, με την αξία του placement να φθάνει τα €109 εκατ., σύμφωνα με τα στοιχεία της UBS η οποία ως bookrunner έκανε γνωστό ότι το βιβλίο έχει καλυφθεί.



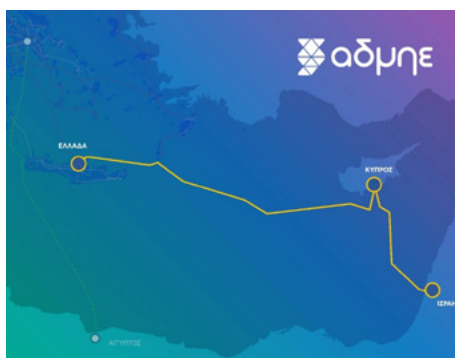
John Paulson

> GREAT SEA INTERCONNECTOR ΣΤΗΡΙΞΗ ΑΠΟ ΡΑΑΕΥ, ΡΑΕΚ – ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΜΕ ΑΔΜΗΕ

Τη στήριξη τους στο έργο της ηλεκτρικής διασύνδεσης Ελλάδας – Κύπρου – Ισραήλ (Great Sea Interconnector) εξέφρασαν οι Ρυθμιστικές Αρχές Ελλάδας (ΡΑΑΕΥ) και Κύπρου (ΡΑΕΚ) σε συνάντηση χθες με τη διοίκηση του ΑΔΜΗΕ. Κατά τη συζήτηση ΡΑΑΕΥ- ΡΑΕΚ- ΑΔΜΗΕ τονίστηκε ότι το έργο είναι στρατηγικής σημασίας για τις όλες τις εμπλεκόμενες χώρες και την ΕΕ.

Πιο αναλυτικά, οι δύο Ρυθμιστικές Αρχές

- ζήτησαν να ενημερώνονται πλήρως για την εξέλιξή του
- επιβεβαίωσαν στον Διαχειριστή τη στήριξη τους για την υλοποίηση της διασύνδεσης, γεγονός που αποτυπώνεται και στις επιστολές στήριξης (support letters) που απέστειλαν στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή για την εκ νέου συμπερίληψη του έργου στον 2ο Ενωσιακό Κατάλογο Έργων Κοινού και Αμοιβαίου Ενδιαφέροντος της Ευρωπαϊκής Ένωσης (PCI/PMI).



Σημειώνεται ότι η τακτική ανασκόπηση των έργων του 2ου Ενωσιακού Καταλόγου Έργων Κοινού και Αμοιβαίου Ενδιαφέροντος πραγματοποιήθηκε σήμερα στις Βρυξέλλες από τις περιφερειακές ομάδες για τις διευρωπαϊκές υποδομές ηλεκτρισμού (5th Meeting of TEN-E Regional Groups on electricity and offshore).

SMEs

DAILY

Το καθημερινό
newsletter για
τη μικρομεσαία
επιχειρηματικότητα

Γίνε
συνδρομητής
ΔΩΡΕΑΝ
εδώ

ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ

ΔΕΥΤΕΡΑ
- ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ
ΣΤΙΣ 09:15

Με την αξιοπιστία της

NOTICE

CONTENT & SERVICES

> BAIN & COMPANY

ΑΝΑΚΑΜΠΤΕΙ ΤΟ 2025 Ο ΚΛΑΔΟΣ ΤΟΥ PRIVATE EQUITY

Ανάκαμψη στον κλάδο του private equity διαπιστώνει το 2025 η ετήσια έκθεση Global Private Equity της Bain & Company. Η ανάκαμψη "αποτυπώνει μια βαθύτερη μετατόπιση στη στρατηγική των επενδυτών", καθώς "η περίοδος του εύκολου κεφαλαίου υποχωρεί, οι εταιρείες ιδιωτικών κεφαλαίων επικεντρώνονται πλέον στη λειτουργική αναδιάρθρωση, τη βελτίωση των περιθωρίων κέρδους και την ανάπτυξη ολοκληρωμένων επενδυτικών πλατφορμών", σημειώνεται.



ΑΝΟΔΙΚΑ ΟΙ ΕΞΑΓΟΡΕΣ

"Η αξία των εξαγορών αυξήθηκε κατά 37%, στα \$600 δισ., σημειώνοντας την πρώτη ετήσια άνοδο από το 2021", σχολίασε ο Managing Partner της Bain & Company Greece, Δημήτρης Ψαρρής για το 2024. Για το μέλλον, σημείωσε ότι "εφόσον δεν υπάρξουν μεγάλες ανατροπές και δεδομένου ότι το απόθεμα κεφαλαίων παραμένει υψηλό, αναμένουμε συνεχιζόμενη ανάκαμψη".

ΚΥΡΙΕΣ ΤΑΣΕΙΣ

- Η Τεχνητή Νοημοσύνη ως καταλύτης ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος: Μία στις 5 εταιρείες που χρηματοδοτούνται από private equity έχει ήδη ενσωματώσει εφαρμογές AI για τη βελτίωση των επενδυτικών διαδικασιών, το due diligence και τη βελτιστοποίηση της διαχείρισης χαρτοφυλακίου
- Στροφή από την ανάπτυξη στην κερδοφορία: Οι στρατηγικές ανάπτυξης των εταιρειών private equity δεν βασίζονται μόνο στην επέκταση, αλλά και στην εμπορική, τεχνική και λειτουργική

βελτιστοποίηση, διασφαλίζοντας σταθερές αποδόσεις

- Νέες προκλήσεις και ευκαιρίες από τα εταιρικά Carve-Outs: Αν και οι εταιρικές αποσχίσεις (carve-outs) παραμένουν ελκυστικές, το αυξανόμενο κόστος εξαγοράς και ο ανταγωνισμός έχουν περιορίσει τα περιθώρια κερδοφορίας. Για να μεγιστοποιήσουν την αξία τους, οι επενδυτές δεν αρκούνται στη διάσπαση μιας επιχείρησης, αλλά εφαρμόζουν άμεσα στρατηγικές μετασχηματισμού, διαμορφώνοντας λειτουργικές και εμπορικές βελτιώσεις από την πρώτη ημέρα
- Αγορά υπό εξέλιξη: Ο κλάδος του private equity εισέρχεται σε ώριμη φάση, όπου ο ανταγωνισμός για συμφωνίες, κεφάλαια και ταλέντα εντείνεται. Θα ξεχωρίσουν οι εταιρείες που εστιάζουν στην εξειδίκευσή τους, διαφοροποιούν τις λειτουργικές τους δυνατότητες ή επεκτείνονται στρατηγικά σε νέες γεωγραφικές αγορές, εξασφαλίζοντας μακροπρόθεσμο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα

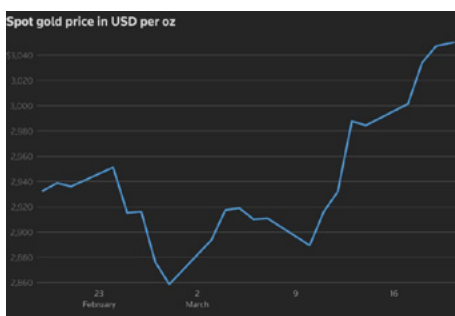
> ΧΡΥΣΟΣ

ΣΤΑΘΕΡΟΠΟΙΗΣΗ ΣΕ ΥΨΗΛΑ ΕΠΙΠΕΔΑ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΑΠΟΦΑΣΗ ΤΗΣ FED ΓΙΑ ΤΑ ΕΠΙΤΟΚΙΑ

Σταθερά σε υψηλά επίπεδα παρέμεινε ο χρυσός, ύστερα από την [απόφαση της Fed να αφήσει αμετάβλητα τα επιτόκια](#) και τους αναλυτές να αναμένουν ότι θα προβεί σε 2 πιθανές μειώσεις φέτος.

Συγκεκριμένα, η τιμή του χρυσού έφτασε μέχρι και τα \$3.057,21, σηματοδοτώντας νέο ρεκόρ.

"Ο δείκτης του αμερικανικού δολαρίου αυξάνεται, επιβαρύνοντας τις τιμές των πολύτιμων μετάλλων", δήλωσε ο αναλυτής της Quantitative Commodity Research, Peter Fertig προσθέτοντας ότι "με την υποστήριξη των συνεχιζόμενων γεωπολιτικών παραγόντων και της ισχυρής ζήτησης από τις κεντρικές τράπεζες, ο χρυσός θα μπορούσε ακόμη να δει ανοδική δυναμική".



ΣΕ ΤΡΟΧΙΑ ΡΕΚΟΡ

Οι δασμοί του Trump, σημειώνουν οι αναλυτές, έχουν ωθήσει τον χρυσό να σημειώσει 16 υψηλά ρεκόρ μέχρι στιγμής φέτος, 4 εξ αυτών πάνω από το ορόσημο των \$3.000. "Ο χρυσός παραμένει σταθερά ανοδικός



με την επόμενη αντίσταση στο ψυχολογικό επίπεδο των \$3.100... η αδυναμία κάτω από τα \$3.030 μπορεί να πυροδοτήσει μια πτώση χαμηλότερα", τόνισε ο Lukman Otunuga, Ανώτερος Αναλυτής ερευνών στην FXTM.

> VISA- ΕΣΣΕ

ΨΗΦΙΑΚΑ ΠΛΗΡΩΝΟΥΝ 8 ΣΤΟΥΣ 10 ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΕΣ ΤΗΣ GEN Z - ONLINE ΚΑΙ ΦΥΣΙΚΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΕΠΙΛΕΓΕΙ ΠΑΝΩ ΑΠΟ ΤΟ 50%

Σαφή προτίμηση στα ψηφιακά μέσα πληρωμής για αγορές που υπερβαίνουν τα €20 επιδεικνύουν οι καταναλωτές 17-30 ετών της λεγόμενης Gen Z στην Ελλάδα, με τα μετρητά πάντως... να ανθίστανται στις συναλλαγές κάτω από το όριο αυτό.

Το εν λόγω ηλικιακό group - το οποίο, σημειωτέον, εκτιμάται ότι ξεπερνάει το 1 εκατ., αντιστοιχώντας περίπου στο 10% του πληθυσμού της χώρας- δείχνει επίσης μια ξεκάθαρη ροπή προς τις διαδικτυακές αγορές, δίχως ωστόσο αυτό να σημαίνει ότι γυρνάει την πλάτη του και στα φυσικά καταστήματα τα οποία επισκέπτεται συχνότερα στις περιόδους των εκπάσεων.

Τα παραπάνω αποτελούν μερικά μόνο από τα ευρήματα της Πανελλαδικής Έρευνας για την καταναλωτική συμπεριφορά και τις συνήθειες πληρωμών της Gen Z που πραγματοποίησαν η Visa και το Ινστιτούτο της ΕΣΣΕ. Όπως προκύπτει από αυτή, το ποσοστό όσων ψωνίζουν αποκλειστικά από το διαδίκτυο και όσων αποκλειστικά από τα φυσικά καταστήματα είναι ακριβώς το ίδιο (22%), ωστόσο η πλειονότητα, σε ένα ποσοστό 56% συνδυάζει αγορές και από τα δύο κανάλια.

ΤΑ ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΠΙΛΟΓΗ ΚΑΝΑΛΙΟΥ

Αυτοί που επιλέγουν το φυσικό κατάστημα θέτουν ως πρώτη προτεραιότητα την άμεση παραλαβή (45%), τη στιγμή που το βασικό κίνητρο όσων προτιμούν το διαδίκτυο είναι η ευκολία και η εξοικονόμηση χρόνου (47%), κάτι που αποτελεί και το κύριο μέλημα όσων αγοράζουν και από τα δύο κανάλια, έστω και σε μικρότερο κατά τι ποσοστό (42%).

Αξίζει εδώ να σημειωθεί ότι οι καλύτερες τιμές είναι το δεύτερο σημαντικότερο κίνητρο όσων προτιμούν τις online αγορές (ποσοστό 24%), όπως και αυτών που αγοράζουν εξίσου από το διαδίκτυο και τα φυσικά καταστήματα (ποσοστό 21%). Αντίθετα, φιγουράρει αρκετά χαμηλά (ποσοστό 9%) στους λόγους εκείνων που ψωνίζουν από τα φυσικά σημεία πώλησης.

Τα τελευταία καθίστανται πιο ελκυστικά για την Gen Z την περίοδο των εκπάσεων, καθώς το ποσοστό αυτών που τα επιλέγουν ανεβαίνει στο 32%, με τα online καταστή-



Από αριστερά, Νίκος Πετράκης, Country Manager, Visa, Βάλια Αρανίτου, Επιστ. Διευθύντρια Ινστιτούτου ΕΣΣΕ, Sevi Vassileva, Γενική Διευθύντρια για Ελλάδα, Κύπρο, Μάλτα & Ισραήλ, Visa, Γεωργία Μοσχόβου, Corporate Communications Manager, Visa Σταύρος Καφούνης, Πρόεδρος ΕΣΣΕ

ματα να παραμένουν στο διάστημα αυτό στα ίδια περίπου επίπεδα (21%), και το ποσοστό όσων χρησιμοποιούν αμφότερα τα κανάλια να υποχωρεί στο 42%.

ΠΟΛΥ ΧΑΜΗΛΑ ΤΟ IRIS

Όσον αφορά στους τρόπους πληρωμής, 2 στους 3 καταναλωτές της Gen Z επιλέγουν

την κάρτα κι ένα 8% το ψηφιακό πορτοφόλι, κάτι που σημαίνει ότι το 75% προκρίνει τα ψηφιακά μέσα πληρωμής. Τα μετρητά περιορίζονται στο 22%, η τραπεζική μεταφορά δεν ξεπερνά το 1% ενώ εντύπωση προκαλεί η πολύ χαμηλή κατάταξη του Iris το οποίο, σύμφωνα με την έρευνα, χρησιμοποιεί μόνο το 1% της εν λόγω ηλικιακής ομάδας. Ση-

μειωτέον εδώ ότι το ποσοστό των ψηφιακών μέσων πληρωμής ανεβαίνει μεν, αλλά όχι πολύ, κατά την περίοδο των εκπώσεων, φτάνοντας το 79% (72% με κάρτα και 7% με ψηφιακό πορτοφόλι).

ΟΣΟ ΑΝΕΒΑΙΝΟΥΝ ΤΑ ΠΟΣΑ, ΚΕΡΔΙΖΟΥΝ ΕΔΑΦΟΣ ΤΑ ΨΗΦΙΑΚΑ

Εξάλλου, μετρητά και κάρτες προτιμώνται σχεδόν εξίσου για συναλλαγές έως €20, με το πρώτα μάλιστα να έχουν ένα ελαφρύ προβάδισμα (με ποσοστό 52%). Ωστόσο η κατάσταση αντιστρέφεται για ποσά από €21 ευρώ και πάνω και όσο αυτά αυξάνονται η ψαλίδα ανοίγει υπέρ των ψηφιακών. Ειδικότερα, οι ψηφιακές πληρωμές επιλέγονται από το 75% για αγορές μεταξύ €21-€50 (έναντι 25% που προτιμά τα μετρητά) και το ποσοστό αυτό αυξάνεται στο 82% για τις αγορές μεταξύ €51-€100 και στο 84% για αγορές άνω των €100.

ΜΕ ΟΔΗΓΟ ΤΗΝ ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΕΡΕΥΝΑ

Η προσωπική έρευνα σε ιστοτόπους και πλατφόρμες αγορών είναι ο βασικός παράγοντας που διαμορφώνει την αγοραστική συμπεριφορά του εν λόγω ηλικιακού



γκρουπ, σε ποσοστό 35%, κι ακολουθούν οι διαφημίσεις στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης (16%) και οι διαφημίσεις στα καταστήματα (16%).

Αντίθετα, η παραδοσιακή διαφήμιση (newsletters, τηλεοπτικές διαφημίσεις, push notifications σε εφαρμογές) καθώς και οι influencers ασκούν, σύμφωνα πάντα με την έρευνα, τη μικρότερη επιρροή στις αγορές αυτής της ηλικιακής ομάδας.

ΑΝΑΣΦΑΛΕΙΑ ΠΡΟΚΑΛΟΥΝ ΑΓΝΩΣΤΕΣ Ή ΝΕΕΣ ΙΣΤΟΣΕΛΙΔΕΣ

Τέλος, το 65% νιώθει ανασφάλεια όταν πραγματοποιεί αγορές από άγνωστες ή νέες ιστοσελίδες, ενώ τα επόμενα λιγότερο αξιόπιστα κανάλια είναι τα διεθνή marketplaces και τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης, με 9% και 12% αντίστοιχα.

Γιάννης Τσατσάκης
yannis@notice.gr

> SNB (ΕΛΒΕΤΙΑ)

ΜΕΙΩΣΕ ΣΤΟ 0,25% ΤΟ ΒΑΣΙΚΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΕΞΑΙΤΙΑΣ ΤΟΥ ΣΧΕΔΟΝ ΜΗΔΕΝΙΚΟΥ ΠΛΗΘΩΡΙΣΜΟΥ

Κατά 25 μονάδες βάσης, στο 0,25%, μείωσε το βασικό της επιτόκιο η Εθνική Τράπεζα της Ελβετίας (SNB), καθώς η οικονομία της χώρας αντιμετωπίζει σχεδόν μηδενικό πληθωρισμό.

"Με τη σημερινή προσαρμογή των επιτοκίων, η SNB διασφαλίζει ότι οι νομισματικές συνθήκες παραμένουν κατάλληλες, δεδομένης της χαμηλής πληθωριστικής πίεσης και των αυξημένων καθοδικών κινδύνων για τον πληθωρισμό", ανέφερε στην ανακοίνωσή της. Η τράπεζα θα συνεχίσει να παρακολουθεί στενά την κατάσταση και θα προβεί σε περαιτέρω προσαρμογές της νομισματικής πολιτικής, αν χρειαστεί, "για να διασφαλίσει ότι ο πληθωρισμός θα παραμείνει εντός του εύρους που συνάδει με τη σταθερότητα των τιμών μεσοπρόθεσμα".



Martin Schlegel, Πρόεδρος, SNB

ΑΝΑΜΕΝΟΜΕΝΗ ΚΙΝΗΣΗ

Η μείωση ήταν αναμενόμενη από τους αναλυτές και ακολουθεί τη μείωση 0,50% που ανακοίνωσε η κεντρική τράπεζα τον Δεκέμβριο.

Ο πληθωρισμός στην Ελβετία υποχώρησε σε χαμηλό σχεδόν 4 ετών, στο 0,3% σε ετήσια βάση τον Φεβρουάριο, σύμφωνα με τα επίσημα στοιχεία. Η Ομοσπονδιακή Στατιστική Υπηρεσία ανέφερε τις φθηνότερες εισαγωγές ως βασικό παράγοντα που συνέβαλε στην υποχώρηση. Η SNB δήλωσε ότι ο πληθωρισμός είχε εξελιχθεί, όπως αναμενόταν, από την προηγούμενη αξιολόγηση της νομισματικής πολιτικής της.

"Η νέα υπό όρους πρόβλεψη για τον πληθωρισμό δεν έχει αλλάξει σχεδόν καθόλου από τον Δεκέμβριο. Χωρίς τη σημερινή μείωση των επιτοκίων, η πρόβλεψη θα ήταν χαμηλότερη μεσοπρόθεσμα", πρόσθεσε η κεντρική τράπεζα. Η SNB αναμένει ότι ο πληθωρισμός θα είναι κατά μέσο όρο 0,4% το 2025.

> BOSTON CELTICS

ΠΩΛΟΥΝΤΑΙ ΑΝΤΙ \$6,1 ΔΙΣ. - Η ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΕΞΑΓΟΡΑ ΣΤΗΝ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ ΑΘΛΗΤΙΣΜΟΥ

Η μεγαλύτερη πώληση αθλητικής ομάδας στην ιστορία των ΗΠΑ είναι γεγονός, καθώς ο όμιλος Symphony Technology Group υπό την ηγεσία του επενδυτή Bill Chisholm και η εταιρεία ιδιωτικών κεφαλαίων Sixth Street, κατέληξαν σε συμφωνία για την απόκτηση των Boston Celtics του NBA, έναντι \$6,1 δισ., όπως μεταδίδουν αμερικανικά ΜΜΕ.

4η ΠΟΛΥΤΙΜΟΤΕΡΗ ΟΜΑΔΑ

Οι δύο πλευρές θα αποκτήσουν την αμερικανική ομάδα basket από τους πατέρα και γιο, Irving και Wyc Grousbeck. Βάσει του deal, ο Wyc Grousbeck θα παραμείνει επικεφαλής των Boston Celtics μέχρι τη σεζόν 2027-2028, ανέφεραν πηγές στο ESPN. Το Forbes κατέταξε τους Celtics ως την 4η πιο πολύτιμη ομάδα του NBA το 2024, με εκτιμώμενη



αποτίμηση περίπου \$6 δισ. Η τιμή της εξαγοράς ξεπερνά το προηγούμενο ρεκόρ του δισεκατομμυριούχου Josh



Wyc Grousbeck

Harris, ο οποίος αγόρασε τους Washington Commanders στο NFL σε μια συμφωνία \$6,05 δισ. τον Απρίλιο του 2023.

> DATA CENTERS

ΑΠΕΙΛΗ ΓΙΑ ΤΑ ΔΙΚΤΥΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ ΤΩΝ ΗΠΑ

Προβλήματα στην αγορά ηλεκτρικής ενέργειας φέρνει η έκρηξη των data centers των Big Tech στις ΗΠΑ, εγείροντας ανησυχίες στους φορείς εκμετάλλευσης του δικτύου της χώρας.

Για παράδειγμα, η Data Center Alley, που είναι έδρα πάνω από 200 κέντρων δεδομένων, καταναλώνει την ίδια ηλεκτρική ενέργεια με την Βοστώνη. Ένα ατύχημα το περασμένο καλοκαίρι, όταν 60 από τα data centers βγήκαν ξαφνικά από το δίκτυο και χρησιμοποίησαν γεννήτριες για την κάλυψη των ενεργειακών αναγκών τους, ανέδειξε το πρόβλημα. Τότε ο διαχειριστής του δικτύου, PJM, και η εταιρεία κοινής ωφελείας, Dominion Energy, μείωσαν την παραγωγή από τους σταθμούς ηλεκτροπαραγωγής για να προστατεύσουν τις υποδομές του δικτύου και να αποφύγουν το χειρότερο σενάριο, τις αλυσιδωτές διακοπές ρεύματος.

ΔΙΚΤΥΟ ΚΑΤΩΤΕΡΟ ΤΩΝ ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΩΝ

"Καθώς αυτά τα data centers γίνονται μεγαλύτερα και καταναλώνουν περισσότερη ενέργεια, το δίκτυο δεν είναι σχεδιασμένο να

αντέχει κέντρα δεδομένων 1.500 μεγαβάτ", δήλωσε ο John Murga, Διευθυντής Αξιολόγησης Αξιοπιστίας και Ανάλυσης Συστημάτων της NERC. "Σε κάποιο επίπεδο γίνεται πολύ μεγάλο για να το αντέξει, εκτός αν προστεθούν περισσότεροι πόροι του δικτύου", εξήγησε.

ΦΟΒΟΙ ΓΙΑ ΑΛΥΣΙΔΩΤΕΣ ΔΙΑΚΟΠΕΣ ΡΕΥΜΑΤΟΣ

Η εξάπλωση των κέντρων δεδομένων ανησυχεί τους διαχειριστές του δικτύου, που αναζητούν νέες λύσεις, και περιπλέκει το δύσκολο έργο της εξισορρόπησης προσφοράς-ζήτησης ηλεκτρικής ενέργειας στη χώρα. "Η συμπεριφορά των κέντρων δεδομένων έχει τη δυνατότητα να προκαλέσει αλυσιδωτές διακοπές ρεύματος σε μια ολόκληρη περιοχή", δήλωσε η Alison Silverstein, πρώην ανώτερη σύμβουλος του προέδρου της Ομοσπονδιακής Ρυθμιστικής Επιτροπής Ενέργειας των ΗΠΑ.

ΔΙΨΑ ΓΙΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑ

Ο αριθμός των παραλίγο ατυχημάτων, όπως αυτό στο Data Center Alley, έχει



αυξηθεί ραγδαία την τελευταία πενταετία, καθώς περισσότερα data centers τίθενται σε λειτουργία, σημειώνει το Reuters. Ταυτόχρονα, η ποσότητα ενέργειας που χρησιμοποιείται από τα κέντρα δεδομένων τριπλασιάστηκε την τελευταία δεκαετία και θα μπορούσε να τριπλασιαστεί ξανά μέχρι το 2028, σύμφωνα με έκθεση του Lawrence Berkeley για το υπουργείο Ενέργειας των ΗΠΑ.

> **ΟΜΙΛΟΣ CORDIA**

ΤΟ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟ ΠΛΑΝΟ ΕΠΕΚΤΑΣΗΣ ΜΕΤΑ ΤΙΣ ΔΥΟ ΠΡΩΤΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΕ ΒΟΥΛΓΑΡΙΑ & ΚΥΠΡΟ - ΤΟ ΦΕΤΙΝΟ GUIDANCE

Επεκτείνεται διεθνώς ο όμιλος Cordia, επενδύοντας σε Βουλγαρία και Κύπρο. Ο όμιλος, υπό την ομπρέλα του οποίου βρίσκονται οι εταιρείες Cordia Facility & Energy Solutions, ESA Security Solutions, Skymar Cleaning Services και Imagin Facility Management, προχώρησε στην πρώτη διεθνή επέκτασή του, με την απόκτηση πλειοψηφικού πακέτου μετοχών στην εταιρεία Mundus Services. Η ολοκλήρωση των συναλλαγών τελεί υπό την έγκριση των αρμοδίων αρχών.

ΤΟ DEAL ΜΕ ΤΗΝ MUNDUS SERVICES

Η Mundus Services είναι ο μεγαλύτερος πάροχος υπηρεσιών τεχνικής συντήρησης, καθαρισμού κτιρίων, εγκαταστάσεων και υποδομών στην Βουλγαρία. Η δεύτερη επένδυση περιλαμβάνει την απόκτηση σημαντικού πακέτου μετοχών σε εταιρεία υπηρεσιών επανδρωμένης φύλαξης και παροχής υπηρεσιών ασφάλειας στην Κύπρο, σε στρατηγική συνεργασία με την οικογένεια Παπαέλληνα, υπό την ηγεσία του Άθου Παπαέλληνα.

Στόχος είναι να αναπτύξει περαιτέρω τις εργασίες της εταιρείας τα επόμενα χρόνια, ιδιαίτερα σε λύσεις ενεργειακής εξοικονόμησης, ηλεκτροκίνησης και προηγμένων IoT εφαρμογών.

Η εταιρεία μετοχικής συμμετοχής οικογένειας Παπαέλληνα, μετά την επένδυση της Cordia θα ενταχθεί στην εταιρεία του ομίλου ESA Security Solutions, με στόχο την ενίσχυση της παρουσίας της στην κυπριακή αγορά, τόσο στις επανδρωμένες φυλάξεις και τα προηγμένα ηλεκτρονικά έξυπνα συστήματα ασφαλείας, όσο και στην ανάπτυξη εργασιών τεχνικής συντήρησης, ενεργειακών λύσεων και καθαρισμού κτιρίων.

INFO - MUNDUS SERVICES

Εξυπηρετεί 4.000 εγκαταστάσεις
Δραστηριοποιείται με 7 γραφεία στην
Βουλγαρία
Έσοδα 2024: €20 εκατ.
Λειτουργική κερδοφορία: € 2 εκατ.



Νίκος Καραμούζης,
Επικεφαλής,
SMERemedium
Cap

Ο ΣΤΟΧΟΣ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Ο όμιλος Cordia, μία από κοινού επένδυση της SMERemediumCap και του Latsco family office, μετά τις δύο νέες κινήσεις εκτός Ελλάδος, στόχο έχει να μετασχηματιστεί σε μία από τις μεγαλύτερες εταιρίες facility management του region. Όπως αναφέρουν κύκλοι του SMERC στο BnB Daily, η στρατηγική επέκτασης τώρα ξεκίνησε, και πέραν της Βουλγαρίας και της Κύπρου ο όμιλος εξετάζει και την είσοδο σε νέες αγορές, τόσο με αυτόνομες κινήσεις, όσο και μέσω των συνεργασιών που έχει στο πελατολόγιό του. "Η εξυπηρέτηση των πελατών του και σε αγορές πλην της Ελλάδος καθοδηγεί τη στρατηγική του", λένε χαρακτηριστικά οι ίδιες πηγές στο BnB Daily.

ΑΝΩ ΤΩΝ €165 ΕΚΑΤ. Ο ΦΕΤΙΝΟΣ ΤΖΙΡΟΣ

Ο κύκλος εργασιών του ομίλου εκτιμάται ότι θα ξεπεράσει τα €165 εκατ. το 2025, με αναμενόμενη λειτουργική κερδοφορία άνω των €10 εκατ. την ίδια περίοδο, απασχολώντας ταυτόχρονα 5.000 εργαζόμενους. Σύμφωνα με πληροφορίες του BnB Daily, ο κύκλος εργασιών της προηγούμενης χρήσης διαμορφώθηκε στα €135 εκατ. και η λειτουργική κερδοφορία σε €6,5 εκατ., ενώ στο α' δίμηνο έτρεξε με ρυθμούς άνω του 20%.

Στέλλα Αυγουστάκη
stella@notice.gr



Κωνσταντίνος Πρετεντέρης, CEO, IDEAL
Software Solutions

> IDEAL SOFTWARE SOLUTIONS

ΝΕΑ ΥΠΗΡΕΣΙΑ CTI PORTAL ΓΙΑ ΕΝΙΣΧΥΜΕΝΗ ΚΥΒΕΡΝΟΑΣΦΑΛΕΙΑ

Τη διάθεση της υπηρεσίας Cyber Threat Intelligence Portal, πλατφόρμας που συνδυάζει Threat Intelligence και Risk Monitoring, ανακοίνωσε η Ideal Software Solutions.

IN BRIEF - ΠΑΡΟΧΕΣ

- άμεση πρόσβαση σε πληροφορίες
 - ανάλυση κινδύνων
- τεκμηριωμένες αποφάσεις ασφαλείας
- αξιολόγηση επιπέδου ασφαλείας
- στοχευμένες αναφορές και προτάσεις, βασισμένες σε πραγματικά δεδομένα

ΕΝΣΩΜΑΤΩΣΗ THREAT INTELLIGENCE ΠΛΑΤΦΟΡΜΩΝ

Ταυτόχρονα, η υπηρεσία προσφέρει στους πελάτες τη δυνατότητα να ενσωματώσουν τις δικές τους Threat Intelligence πλατφόρμες, παρέχοντας ανάλυση, προσαρμοσμένη στις ανάγκες του οργανισμού τους. Επίσης, μπορούν να αξιολογούν το επίπεδο κυβερνοασφάλειας των συνεργαζόμενων επιχειρήσεων μέσω ενός scorecard, το οποίο εντοπίζει ευπάθειες, πιθανές απειλές, καθώς και το επίπεδο ανθεκτικότητας σε επιθέσεις. Τέλος, η υπηρεσία CTI Portal παρέχει ελεγχόμενη πρόσβαση σε εξωτερικούς συνεργάτες, διασφαλίζοντας ότι κρίσιμες πληροφορίες διανέμονται με ασφάλεια και μόνο στους εξουσιοδοτημένους φορείς.

> GOLDMAN SACHS

ΓΙΑΤΙ ΑΝΕΒΑΣΕ ΤΗΝ ΤΙΜΗ-ΣΤΟΧΟ ΓΙΑ ΤΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ ΑΘΗΝΩΝ ΣΤΙΣ 1.700 ΜΟΝΑΔΕΣ

Πίσω παίρνει η Goldman Sachs την πρόσφατη έκθεσή της που έδειχνε υποαπόδοση του Γενικού Δείκτη, και βάζει ως τιμή στόχο τις 1.700 μονάδες. Ωστόσο, αρκετοί αναλυτές επισημαίνουν πως τα επίπεδα αυτά είναι τα τρέχοντα, και ότι οι μετοχές έχουν ακόμα περιθώρια ανόδου. Υπενθυμίζεται πως το προηγούμενο report του μεγάλου οίκου έδινε τιμή στόχο στις 1.475 μονάδες, μετά τις 1.550 μονάδες, και τώρα τις 1.700 μονάδες.

Η ΑΠΟΔΟΣΗ

Η επενδυτική τράπεζα προβλέπει τη μερισματική απόδοση του Γενικού Δείκτη στο 6% έναντι 3% για τις αναδυόμενες αγορές. Η τράπεζα αναβαθμίζει την εκτίμησή της για κέρδη ανά μετοχή του δείκτη το 2026 σε 5% από 2% πριν, ενώ εξακολουθεί να είναι εκτός consensus για φέτος. Ο οίκος προβλέπει -4% μεταβολή στα κέρδη ανά μετοχή έναντι +2% για το consensus.

ΟΥΔΕΤΕΡΗ ΣΥΣΤΑΣΗ

"Παραμένουμε με ουδέτερη σύσταση (marketweight) για την Ελλάδα και με σύσταση υποαπόδοσης (underweight) στην Ουγγαρία. Και οι δύο αγορές μετοχών προσφέρουν χαμηλή ανάπτυξη στα κέρδη ανά μετοχή τους, με μέτρια μείωση των κερδών φέτος και με επακόλουθη ανάκαμψη το επόμενο έτος, αλλά με τις τρέχουσες αποτιμήσεις για το επόμενο δωδεκάμηνο για την Ελλάδα να εμφανίζεται ως δίκαια αποτιμημένη, ενώ

Exhibit 12: We raise our EPS growth forecasts in EM European markets modestly, but remain below consensus

	Weight (%)		Consensus		GS (Old)		GS (New)	
	Market Cap	Earnings	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Czech Republic	6%	3%	-9%	26%	-10%	13%	-5%	15%
Greece	21%	21%	2%	5%	-4%	2%	-4%	5%
Hungary	10%	14%	-7%	4%	-2%	7%	-5%	5%
Poland	38%	33%	26%	-3%	18%	-5%	18%	2%
Turkey	25%	28%	69%	46%	40%	30%	50%	35%
EM Europe	100%	100%	22%	15%	15%	9%	17%	13%
CEE-3			13%	0%	10%	-1%	10%	3%
EM			10%	13%	10%	11%	10%	11%

Source: FactSet, Goldman Sachs Global Investment Research



η Ουγγαρία εμφανίζεται υπερτιμημένη", αναφέρουν οι αναλυτές.

ΔΕΙΚΤΗΣ ΒΕΤΑ

"Η Ελλάδα και η Πολωνία έχουν τον υψηλότερο δείκτη beta στα κέρδη τους (δείκτης κινδύνου) ως προς το ΑΕΠ της ζώνης του ευρώ, με 7 ποσοστιαίες μονάδες για κάθε αύξηση κατά 1 ποσοστιαία μονάδα ανόδου, ακολουθούμενες από την Κορέα (δεδομένης της έκθεσης στις εξαγωγές αυτοκινήτων και μνημών) και την Ουγγαρία", επισημαίνεται στο report.

Νικόλας Ταμπακόπουλος
nicolas@notice.gr

Exhibit 22: We stay marketweight Turkey, Poland and Greece, move to marketweight Czechia and downgrade South Africa to marketweight

Allocation	Market	MSCI EM		Index Level	EPS Growth (%)		GS Index Target	12m Return Forecast (%)	
		Weight (%)	Index		CY2025	CY2026		Local Px Return	Div. Yield
Market-Weight	South Africa ↓	3.0%	JSE 40	81,213	16%	13%	89,000	10%	4%
	Poland*	1.0%	WIG	98,012	18%	1%	99,000	1%	6%
	Turkey	0.6%	XU100	10,862	50%	34%	10,500	-3%	4%
	Greece	0.5%	ASE	1,696	-4%	5%	1,700	0%	6%
	Czech Rep. ↑	0.1%	PX	2,083	-5%	15%	2,100	1%	5%
Under Weight	Hungary*	0.3%	BUX	89,266	-5%	5%	89,500	0%	5%
	EM (USD)		MSCI EM	1,131	10%	11%	1,220	10%	3%

*Total Return Index, sorted by MSCI EM weight (%)

Source: FactSet, Goldman Sachs Global Investment Research

> ΜΕΛΕΤΗ ΕΤΕ

ΓΙΑΤΙ Ο ΕΛΛΗΝΙΚΟΣ ΤΟΥΡΙΣΜΟΣ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΥΠΕΡΑΠΟΔΩΣΕΙ ΚΑΙ ΦΕΤΟΣ - ΣΤΑ €34 ΔΙΣ. Ο ΠΗΧΗΣ ΤΩΝ ΕΙΣΠΡΑΞΕΩΝ ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2040

Μετά τα περυσινά ιστορικά υψηλά που κατέγραψε η Ελλάδα σε αφίξεις (36 εκατ., με άνοδο 10%) και εισπράξεις (€21 δισ., με άνοδο 4%), με παράλληλη μείωση εποχικότητας κατά 2 ποσοστιαίες μονάδες (καλοκαιρινοί μήνες 50% του έτους, από 52% το 2023), εκτιμάται ότι και φέτος αναμένεται να υπερκεράσει τους ρυθμούς ανάπτυξης 3%-5% που προβλέπει για τον παγκόσμιο τουρισμό η UNWTO, με βάση τον προγραμματισμό των αεροπορικών εταιρειών.

Αυτό επισημαίνεται μεταξύ άλλων σε μελέτη της Εθνικής Τράπεζας, η οποία εστιάζει στις προοπτικές που ανοίγονται για τον ελληνικό τουρισμό, ο οποίος καλείται να μην επαναπαυθεί σε "εύκολα ρεκόρ", αλλά να αξιοποιήσει τις ευκαιρίες που παρουσιάζονται για μετάβαση σε ένα πιο αποδοτικό τουριστικό μοντέλο.

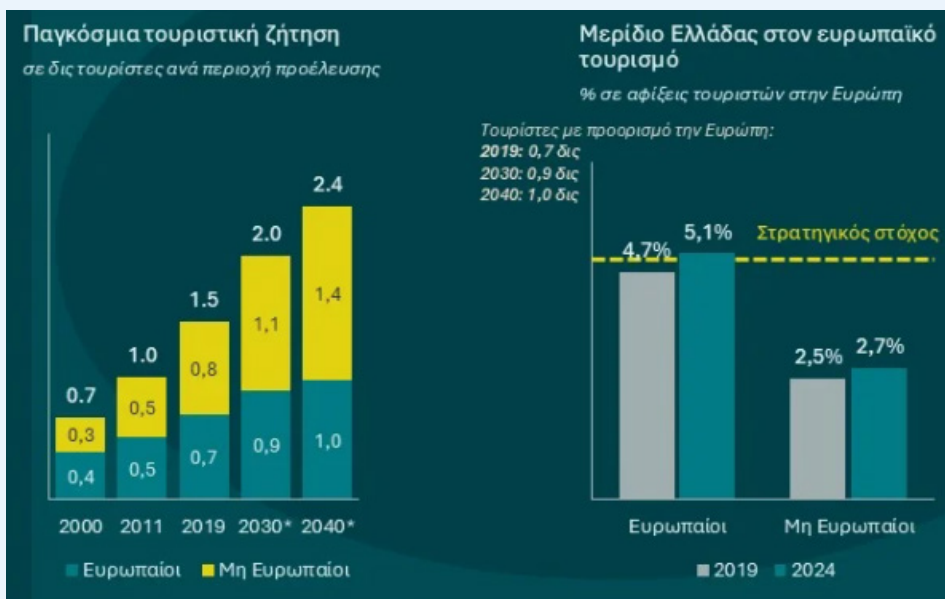
Παράλληλα, όμως, υπάρχουν έντονα στοιχεία αβεβαιότητας, καθώς σε διεθνές επίπεδο τα δεδομένα παραμένουν ρευστά. Η διαταραχή των σχέσεων ΕΕ-ΗΠΑ και οι επιθετικές δασμολογικές πολιτικές ασκούν πιέσεις σε βασικές μας αγορές (π.χ. Γερμανία και Ηνωμένο Βασίλειο), όπως αποτυπώνεται στον δείκτη καταναλωτικής εμπιστοσύνης των αγορών αυτών (χαμηλό δωδεκαμήνου το 1ο δίμηνο του 2025).

ΟΙ ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΠΑΓΚΟΣΜΙΟ ΤΟΥΡΙΣΜΟ

Ο παγκόσμιος τουρισμός αναμένεται να συνεχίσει τη δυναμική πορεία της τελευταίας 20ετίας, φθάνοντας τους 2,4 δισ. τουρίστες το 2040, (από 1,5 δισ. το 2024), υπό την επίδραση:

- της αύξησης του παγκόσμιου πληθυσμού (από 8 δισ. σήμερα, σε 9 δισ. το 2040)
- της μεγέθυνσης της μεσαίας τάξης (από 45% σε 60% του παγκόσμιου πληθυσμού)

Παράλληλα, όπως υποστηρίζουν οι αναλυτές της ΕΤΕ, η δύναμη του πυρός της ζήτησης μετατοπίζεται στους μη-Ευρωπαίους τουρίστες, οδηγώντας σε δομικές αλλαγές στην παγκόσμια τουριστική βιομηχανία, καθώς η πλειοψηφία των τουριστών επιλέγει "κοντινά" ταξίδια εντός της ηπείρου τους. Υπό αυτές τις συνθήκες, η Ευρώπη για να



διατηρήσει τα μερίδιά της στην παγκόσμια αγορά, τόσο "κοντινών", όσο και "μακρινών" ταξιδιών, το 2040 πρέπει να προσελκύσει επιπλέον 30% Ευρωπαίους και διπλάσιους μη-Ευρωπαίους τουρίστες σε σχέση με σήμερα.

ΤΟ ΔΥΝΑΤΟ ΧΑΡΤΙ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

Στα νέα αυτά δεδομένα, όπως αναφέρεται στη μελέτη, η Ελλάδα έχει ένα δυνατό χαρτί: Σημαντικό περιθώριο να αυξήσει το χαμηλό ακόμα μερίδιό της στη δυναμική αγορά των μη-Ευρωπαίων τουριστών που επισκέπτο-

νται την Ευρώπη (2,5% την τελευταία πενταετία, έναντι 5% στους Ευρωπαίους τουρίστες). Η στόχευση της Ελλάδας για μερίδιο της τάξης του 5% και στις δύο αγορές (Ευρωπαίοι και μη), σε συνδυασμό με τον ανοδικό διεθνή τουρισμό, δημιουργεί πρόσθετη δυναμική ζήτηση για την Ελλάδα της τάξης των 19 εκατομμυρίων τουριστών έως το 2040.

ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ

Η διεθνής συγκυρία προσφέρει μία μοναδική ευκαιρία να αναβαθμιστεί το τουριστικό μας μοντέλο, καθώς:

- Το ήμισυ της πρόσθετης δυναμικής ζήτησης είναι μη-Ευρωπαίοι τουρίστες (έναντι 8% στο σημερινό μείγμα του ελληνικού τουρισμού), οι οποίοι έχουν υψηλότερη δαπάνη ανά διανυκτέρευση (σχεδόν 1,8 φορές μεγαλύτερη έναντι των Ευρωπαίων τουριστών, και 2,3 φορές έναντι των οδικών), και λιγότερο εποχική συμπεριφορά
- Συνθήκες ανακατανομής τουριστικών ροών δημιουργούνται στην περιοχή μας, με νέους αναδυόμενους προορισμούς να ελκύουν μέρος της περιφερειακής ζήτησης της Μεσογείου (π.χ. αφίξεις στην Αλβανία: +82% το 2024 έναντι 2019) και πρωτίστως τις χαμηλότερες εισοδηματικά τουριστικές ροές
- Τα αεροδρόμια επενδύουν δυναμικά στην προσέλκυση μη-Ευρωπαίων τουριστών, με τις προγραμματισμένες επενδύσεις (με έμφαση σε μακρινούς προορισμούς) να παρέχουν ήδη δυνατότητα απορρόφησης του 1/2 της πρόσθετης δυναμικής ζήτησης (έως το 2040). Παράλληλα, οι επενδύσεις του τουριστικού κλάδου διατηρούν σταθερή δυναμική,



που αποτυπώνεται στην αναβάθμιση της ποιότητας ξενοδοχείων (με 55% των κλινών να είναι κατηγορίας 4-5 αστεριών, έναντι 40% το 2011), ισχυροποιώντας το ελληνικό brand

ΠΟΙΟΤΙΚΟΤΕΡΕΣ ΡΟΕΣ

Με όχημα τα νέα ζητούμενα των "μακρινών προελεύσεων", ο ελληνικός τουρισμός μπορεί να εστιάσει στην προσέλκυση ποιοτικό-

τερων ροών από όλους τους προορισμούς, οδηγώντας έτσι σε διαρθρωτικές λύσεις χρόνιων προβλημάτων του τομέα. Συγκεκριμένα, όπως αναφέρεται στη μελέτη:

- Η εποχικότητα μπορεί σταδιακά να απομακρυνθεί από το μοντέλο ήλιος-θάλασσα, προσεγγίζοντας την εποχικότητα των ευρωπαϊκών μεσογειακών χωρών, ως αντιπροσωπευτική ισορροπία δεδομένου του κλίματος της περιοχής (με Ιούλιο-Αύγουστο στο 27% του έτους, από 37% σήμερα). Σε αυτές τις συνθήκες, το σύνολο της νέας δυναμικής ζήτησης θα είναι δυνατόν να απορροφηθεί χωρίς επιπλέον επιβάρυνση σε μήνες με "τοπικό συνωστισμό" (όπως ο Αύγουστος)
- Η μέση δαπάνη ανά διανυκτέρευση μπορεί να αυξηθεί κατά 15% (σε πραγματικούς όρους), με αποτέλεσμα οι εισπράξεις να αυξηθούν μέχρι το 2040 κατά €13 δις. (σε €34 δις. από €21 δις. το 2024)

Μάκης Αποστόλου
makis@notice.gr

> ΕΥΔΑΠ

ΕΚΣΥΓΧΡΟΝΙΖΕΤΑΙ Η ΜΟΝΑΔΑ ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑΣ ΝΕΡΟΥ ΣΤΙΣ ΑΧΑΡΝΕΣ - ΣΥΝΕΧΙΖΟΝΤΑΙ ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΥΨΟΥΣ €2,1 ΔΙΣ.

Διαρκή αναβάθμιση υφίσταται η Μονάδα Επεξεργασίας Νερού στις Αχαρνές, στο πλαίσιο της στρατηγικής της ΕΥΔΑΠ για τροφοδότηση του λεκανοπεδίου με νερό υψηλής ποιότητας, όπως αναδείχθηκε σε χθεσινή παρουσίαση από τη διοίκηση της εταιρείας.

INFO-ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ ΜΕΝ ΑΧΑΡΝΕΣ

- Παροχή νερού στο 60% των περιοχών του λεκανοπεδίου
- Λειτουργούν από το 1978 και έχουν επεκταθεί το 1989 και το 1992
- Συνολική ονομαστική διυλιστική ικανότητα 850.000 m³/d
- Λειτουργούν μονάδες διαχείρισης ιλύος, με τις ποσότητες της στερεάς ιλύος να συλλέγονται για περαιτέρω αξιοποίηση
- Διαθέτει χημικά εργαστήρια και μικροβιολογικό εργαστήριο για τον προσδιορισμό χημικών και μικροβιολογικών παραμέτρων στο ανεπεξέργαστο και πόσιμο νερό



ΣΥΝΟΛΙΚΑ ΕΡΓΑ ΑΝΑΒΑΘΜΙΣΗΣ ΤΩΝ ΔΙΚΤΥΩΝ ΑΡΔΕΥΣΗΣ

Στοχεύοντας στη βιώσιμη διαχείριση του νερού, τη συνεχή αναβάθμιση των υπηρεσιών και τον ψηφιακό μετασχηματισμό, η ΕΥΔΑΠ έχει εντάξει στο 10ετές πρόγραμμα επενδύσεων της, €690 εκατ., που αφορούν σε έργα αναβάθμισης και επέκτασης των δικτύων ύδρευσης, έργα αναβάθμισης των Μονάδων Επεξεργασίας Νερού και σε έξυπνους μετρητές. Ο Διευθύνων Σύμβουλος της ΕΥΔΑΠ, Χάρης Σαχίνης δήλωσε ότι, "η ΕΥΔΑΠ συνεχίζει με συνέπεια και αποφασιστικότητα το πρόγραμ-



μα στρατηγικών επενδύσεων ύψους €2,1 δις. που έχει θέσει σε εφαρμογή, με στόχο την αδιάλειπτη παροχή νερού υψηλής ποιότητας. Η συνεχής αναβάθμιση των υποδομών μας, μεταξύ των οποίων και η υπερσύγχρονη Μονάδα Επεξεργασίας Νερού Αχαρνών, επιβεβαιώνει τη δέσμευσή μας στη βιώσιμη διαχείριση του νερού, τον ψηφιακό μετασχηματισμό και την ενίσχυση της προστασίας του περιβάλλοντος".

> ΤΕΡΝΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ
**ΑΛΜΑ +23,3% ΣΤΑ ΕΣΟΔΑ ΑΠΟ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ
 - 2,5 GW ΤΑ ΕΡΓΑ ΣΕ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ ΚΑΙ ΥΠΟ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ**

Άνοδο 23,3% κατέγραψαν τα έσοδα από πωλήσεις ενέργειας το 2024 της ΤΕΡΝΑ Ενεργειακή ενώ αύξηση 24,7% σε ετήσια βάση κατέγραψε η παραγωγή ενέργειας σε Ελλάδα και εξωτερικό, που διαμορφώθηκε σε 3,2 TWh. Η αύξηση οφείλεται κυρίως στην αυξημένη εγκατεστημένη ισχύ κατά τη διάρκεια του έτους μετά τη σταδιακή θέση σε λειτουργία του αιολικού πάρκου στον Καφνρέα (327 MW) που ολοκληρώθηκε προς το τέλος του 2023. Η συνολική εγκατεστημένη ισχύς διαμορφώθηκε στα 1.224 MW στο τέλος του 2024.

DATA
**Συνεχιζόμενες δραστηριότητες
 (€σε εκατ.)**
Κέρδη προ φόρων

2024: 93,7

2023: 74,3

Μεταβολή: 26,1%

Καθαρά Κέρδη από συνεχιζόμενες
 δραστηριότητες

2024: 70,5

2023: 57,1

Μεταβολή: 23,5%

Συνολικά έσοδα

2024: 347,1

2023: 252,2

Μεταβολή: 37,6%

adj. EBITDA

2024: 212,6

2023: 173,4

Μεταβολή: 22,6%

Προσαρμοσμένα καθαρά κέρδη

2024: 70,5

2023: 57,1

Μεταβολή: 23,47%

Καθαρός δανεισμός

2024: 795,6

2023: 844,6

Μεταβολή: (5,80%)

Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα από
 συνεχιζόμενες δραστηριότητες

2024: 62,9

2023: 50,2

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΤΟΜΕΑ ΑΠΕ

Τα έσοδα πωλήσεων ΑΠΕ τα οποία ανήλθαν σε € 308,3 εκατ., σημειώνοντας αύ-



ξηση 23,3% σε ετήσια βάση. Σημειώνεται ότι τα έσοδα του κλάδου των κατασκευών (EPC για φωτοβολταϊκά έργα) ανήλθαν σε € 38,8 εκατ. έναντι € 2,3 εκατ. το 2023

Το προσαρμοσμένο EBITDA του τομέα της Ενέργειας ανήλθε σε € 204,2 εκατ., σημειώνοντας αύξηση 18,7% σε ετήσια βάση.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΑΠΕ

Συνολικά 67 MW Φ/Β βρίσκονται υπό κατασκευή στην Ελλάδα, ενώ άλλα 500 MW νέων έργων διαφόρων τεχνολογιών (κυρίως Φ/Β αλλά και αιολικά και έργα αποθήκευσης) στην Ελλάδα και το εξωτερικό ξεκινούν σταδιακά την κατασκευή και αναμένεται να τεθούν σε λειτουργία από τα τέλη του 2025, αντιπροσωπεύοντας συνολική επένδυση περίπου €370 εκατ.

Η κατασκευή του έργου αντλησιοταμίευσης στην Αμφιλοχία (670 MW) προχωράει σύμφωνα με το πλάνο.

Ο όμιλος συνεχίζει την ανάπτυξη νέων έργων από το χαρτοφυλάκιό του ενώ παράλληλα παρακολουθεί τη δευτερογενή αγορά για ευκαιρίες εξαγοράς, με στόχο την επίτευξη συνολική ισχύς 6,0 GW έως το τέλος του 2030.

Εγκατεστημένη ισχύς (MW)

2024: 1.224

2023: 1.224

Εγκατεστημένη ισχύς αιολικών (MW)

2024: 1.197

2023: 1.193

Εγκατεστημένη ισχύς υδροηλεκτρικών,
 Φ/Β, Βιομάζας (MW)

2024: 27

2023: 30

Συνολική παραγωγή ΑΠΕ (TWh)

2024: 3.2

2023: 2.6

Συντελεστής Παραγωγής
(Load factor)

2024: 30,8%

2023: 28,6%

**ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΗΣ ΦΟΡΤΙΣΗΣ
 (LOAD FACTOR)**

Διαμορφώθηκε σε 30,8%, έναντι 28,6% το 2023, ενώ συγκεκριμένα για την Ελλάδα διαμορφώθηκε στο 31,3% έναντι 28,8% την προηγούμενη χρονιά. Αυτή η απόδοση οφείλεται στις ελαφρώς βελτιωμένες ανεμολογικές συνθήκες αλλά και στους μεγαλύτερους συντελεστές φόρτισης που μπορεί να παρέχει ο Καφνρέας. Σημειώνεται ότι εξαιρουμένου του έργου στον Καφνρέα, η παραγωγή ενέργειας από υφιστάμενες εγκαταστάσεις αυξήθηκε κατά 4,5%.

ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑ

Το 2024, η παραγωγή της ΤΕΡΝΑ Ενεργειακή ανήλθε σε 3.248.360 MWh καθαρής ενέργειας, αποτρέποντας την έκλυση 1.318.572 τόνων ισοδύναμου CO2 στην ατμόσφαιρα. Επιπλέον, όλες οι εγκαταστάσεις του ομίλου, τόσο στην Ελλάδα, όσο και στο εξωτερικό, λειτούργησαν με 100% πράσινη ηλεκτρική ενέργεια.

• Debrief •

BITS AND BYTES ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ;

Νέο περιεχόμενο, καινούριες μέθοδοι παραγωγής και κατανάλωσης, χρήστες που διικτυώνονται και επιχειρήσεις που περνάνε στο Internet of Things, αυτοκίνητα που μιλάνε και οδηγούν μόνα τους... Ο κατάλογος δεν έχει τέλος. Ο ιστός του διαδικτύου μεγαλώνει και ο συνολικός όγκος δεδομένων που δημιουργούνται, συλλέγονται, αντιγράφονται και καταναλώνονται παγκοσμίως προβλέπεται να αυξηθεί σε περισσότερα από 394 zettabyte ως το 2028, [σύμφωνα με την Statista](#). Επειδή το zettabyte δεν είναι και ο πιο οικείος όρος, ας σημειώσουμε ότι πρόκειται για ένα κολοσσιαίο μέγεθος που αντιστοιχεί σε 10^{21} bytes. Δηλαδή 1.000.000.000.000.000.000 bytes!

Με άλλα λόγια data, πολλά data, τα οποία θα δημιουργήσουν σημαντική αξία (γεωπολιτική και οικονομική) για όποιον έχει την τεχνολογία και τις υποδομές να τα διαχειριστεί, μεταφορτώσει, αξιοποιήσει, εξυπηρετήσει κ.ο.κ.

Και αν οι [προβλέψεις της εταιρείας ερευνών Research and Markets](#) που έπεσαν στο μάτι μου επαληθευτούν, φαίνεται πως η Ελλάδα κάτι θα έχει να πει στο πεδίο αυτό, αν κινηθεί σωστά και γρήγορα.

Τί λένε οι εκτιμήσεις της εταιρείας: Η ελληνική αγορά Data Center από \$812 εκατ. που εκτιμήθηκε το 2024, προβλέπεται να φτάσει τα \$2,07 δις. μέχρι το 2030, καταγράφοντας σύνθετο ρυθμός ετήσια ανάπτυξης 16,96%.

Σύμφωνα με την ίδια έρευνα η στρατηγική θέση της Ελλάδας, που χρησιμεύει ως βασικό σημείο σύνδεσης μεταξύ Ευρώπης, Αφρικής, Μέσης Ανατολής και Ασίας, την καθιστά ελκυστικό προορισμό για επενδύσεις σε κέντρα δεδομένων. Ο συνεχιζόμενος ψηφιακός μετασχηματισμός στη χώρα τοποθετεί την Ελλάδα ως έναν από τους περιφερειακούς κόμβους καινοτομίας. Η σημαντική αύξηση της ψηφιοποίησης θα οδηγήσει στην απαίτηση επεξεργα-

σίας και αποθήκευσης τεράστιων δεδομένων που απαιτούν την ανάπτυξη περισσότερων κέντρων δεδομένων. Όλο το παραπάνω σκηνικό, λοιπόν, σκιαγραφεί μια τεράστια ευκαιρία και μια εξίσου μεγάλη πρόκληση. Την ευκαιρία να βρεθεί η Ελλάδα σε ένα club με μετρήσιμους παίκτες, και μάλιστα σε έναν κλάδο state of the art. Και την πρόκληση να δημιουργήσει το πλαίσιο και τις υποδομές που απαιτούνται ώστε να πιάσει την ευκαιρία από τα μαλλιά. Η παντός είδους ψηφιοποίηση δεν έχει γυρισμό, είναι γεγονός και θα συνεχιστεί με ακαλίνωτους ρυθμούς σε όλα τα μήκη και πλάτη της υπηλίου. Οπότε τώρα που ανοίγονται παράθυρα ευκαιρίας, εμείς ας είμαστε από αυτούς που σε αυτή την περίπτωση θα πουν "είδα φως και μπάκα". Κερδισμένοι θα βγούμε.

Γιάννης Παλιούρης
giannis@notice.gr

Business Maker

ΠΑΕΙ ΓΙΑ ΤΡΙΤΗ ΘΗΤΕΙΑ Ο ΣΤΟΥΡΝΑΡΑΣ ΣΤΗΝ ΤτΕ;

Ανοιχτός στο ενδεχόμενο μιας τρίτης θητείας φέρεται να είναι ο Γιάννης Στουρνάρας. Καλά πληροφορημένες πηγές αναφέρουν πως η προοπτική παραμονής του στην ηγεσία της Τράπεζας της Ελλάδας (ΤτΕ) δεν θα μπορούσε να τον αφήνει αδιάφορο. Ειδικά ενόψει και της συμπλήρωσης 100 χρόνων από την ίδρυση του Τραπεζικού Ιδρύματός. Αναμφισβήτητα, μια ιστορικής στιγμής για

το σύγχρονο ελληνικό κράτος. Να πούμε ότι η Τράπεζα της Ελλάδος ιδρύθηκε το 1927, αναλαμβάνοντας το εκδοτικό πρόνομο από την Εθνική Τράπεζα. Να θυμίσουμε, επίσης, πως ο κ. Στουρνάρας υπηρετεί την Τράπεζα της Ελλάδος από τον Ιούνιο του 2014, μετά το πέρας των καθηκόντων του ως υπουργός Οικονομικών στην τότε κυβέρνηση συνεργασίας.

Τον Μάιο του 2020, η κυβέρνηση ανανέωσε τη θητεία του για μια ακόμα εξαετία, η οποία και ολοκληρώνεται στα μέσα του 2026. Οι ίδιες πηγές λένε στο BnB Daily πως η κυβέρνηση εξετάζει σοβαρά την πιθανότητα να ανάψει το πράσινο φως για την παραμονή του στη θέση του διοικητή. Παρότι κάποιοι επιμένουν πως είναι ακόμη νωρίς για μια τέτοια συζήτηση...

ΠΩΣ ΕΞΕΛΙΣΣΕΤΑΙ Ο ΚΟΦΤΗΣ ΣΤΑ AIRBNB ΣΤΟ ΚΕΝΤΡΟ ΤΗΣ ΑΘΗΝΑΣ

Πενιχρά – μέχρι στιγμής τουλάχιστον – είναι τα αποτελέσματα του μέτρου, σύμφωνα με παράγοντες της βραχυχρόνιας μίσθωσης. Οι ιδιοκτήτες, όπως λένε, προτιμούν να κρατήσουν κλειστά για ένα χρόνο τα διαμερίσματά τους – όσο δηλαδή δεν θα επιτρέπεται η εγγραφή ακινήτων στο Μητρώο Ακινήτων Βραχυχρόνιας Διαμονής –, από την ενοικία-

σή τους υπό καθεστώς μακροχρόνιας μίσθωσης. Και αυτό, διότι το συγκριτικά χαμηλότερο κέρδος από την εκμετάλλευση του ακινήτου, αλλά και η μεγαλύτερη φθορά σε βάθος χρόνου λειτουργούν ως αντικίνητρα. Θεωρούν, μάλιστα, πως, τελικά, η κυβέρνηση θα τερματίσει την εφαρμογή του μέτρου, όταν εκπνεύσει η εφαρμογή του, καθώς θα διαπι-

στώσει πως δεν έχει παράξει αποτελέσματα. Ευσεβείς πόθοι ή πραγματικότητα; Θα δείξει. Οι ίδιοι, πάντως, επιμένουν πως ο λόγος, που αδυνατούν οι υποψήφιοι ενοικιαστές να βρουν διαμερίσματα στο κέντρο της πρωτεύουσας, δεν είναι η έλλειψη προσφοράς, αλλά τα ακριβά ενοίκια...

Business Insight

FAIS GROUP: ΤΑ ΨΙΛΑ ΓΡΑΜΜΑΤΑ ΤΟΥ ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΟΥ ΔΕΛΤΙΟΥ

Σήμερα η τελευταία ημέρα της διαδικασίας δημόσιας προσφοράς του ομίλου Φάις για την είσοδο στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών. Η διοίκηση στοχεύει στην άντληση άνω των €55 εκατ., με ευρύ επιμερισμό κεφαλαίων. Με βάση την ανώτατη τιμή διάθεσης (των €5) προκύπτει ένα (δυνητικό) ύψος που προέρχεται από την έκδοση 9,1 εκατ. μετοχών, που θα αποφέρουν περί τα €45 εκατ. και την διάθεση 2,2 εκατ. υφιστάμενων μετοχών που θα αποφέρουν στους τρεις βασικούς μετόχους (Λου και Σάμι Φάις, Χασδάι Καπόν) άμεσα κοντά στα €10,5 εκατ.

Σύμφωνα με όσα αναφέρονται στο Ενημερωτικό, από το ποσό που θα εισρεύσει στον όμιλο, με €3,58 εκατ. θα εξοφληθεί υπόλοιπο τιμήματος για την εξαγορά του 93,33% της Santorini Καμάρι Ξενοδοχειακή. Ενδιαφέρον πως το εν λόγω ποσό θα καταβληθεί σε έναν από τους μετόχους, ο οποίος είναι και ο πωλητής της συγκεκριμένης μονάδας. Επί της ουσίας μέσω της AMK για την εισαγωγή στο ΧΑ χρηματοδοτείται υφιστάμενη/προϋπάρχουσα διαφορά του συγκεκριμένου περιουσιακού στοιχείου.

Επίσης, ενδιαφέρον το θέμα του αρνητικού κεφαλαίου κίνησης, για το οποίο ερωτήθηκε σχετικά (ο Χασδάι Καπόν). Ο Γενικός Διευθυντής του ομίλου εξήγησε πως η ρευστότητα του ομίλου είναι υψηλή και πως η αποτύπωση του αρνητικού κεφαλαίου οφείλεται αφενός στην επιρροή του

IFRS 16, αφετέρου στην τριμηνιαία προεξόφληση επιταγών πελατών (υπολογίζονται σε €25 εκατ.), μια πάγια πρακτική που ακολουθεί ο όμιλος προκειμένου να εξασφαλίζει έγκαιρη πληρωμή προμηθευτών. "Πρόκειται για μια φωτογραφική αποτύπωση, που δεν συνάδει με την πραγματική ρευστότητα. Ο καθαρός δανεισμός του ομίλου είναι στα €75 εκατ., εξυπηρετείται απολύτως, ενώ με την πρόωρη εξόφληση ορισμένων βραχυπρόθεσμων δανειακών υποχρεώσεων ο ισολογισμός θα βελτιωθεί περαιτέρω".

Ωστόσο, ένα μικρό μέρος (14,2%) των κεφαλαίων που θα αντληθούν θα πάει για την αποπληρωμή δανειακών κ.λπ. υποχρεώσεων - σχεδόν €100 εκατ. - και αυτό, πάντα σύμφωνα με το Ενημερωτικό, σε ορίζοντα 8 μηνών. Επί της ουσίας πρόκειται για εσωτερική χρηματοδότηση με τη στήριξη των τραπεζών/αναδόχων για διάστημα που οι βασικοί μέτοχοι θα έχουν προ-πληρωθεί. Σε αυτό να προστεθεί η αναφορά για πρόγραμμα δωρεάν διάθεσης μετοχών, που ενδεχομένως να ενεργοποιηθεί μέσα στο 2025, πρόγραμμα που θα καλυφθεί μέσω έκδοσης νέων μετοχών (κάτι σαν μίνι dilution για άλλους υφιστάμενους μετόχους).

Στην αναδοχή συμμετέχουν 6 τράπεζες ως συντονιστές και κύριοι, 3 χρηματιστηριακές (Euroxx, Pantelakis, Κύκλος). Τα ανοίγματα των τραπεζών έφθαναν συνολικά τα €139 εκατ., ενώ παρείχαν waiver

ώστε η εταιρεία συμμετοχών να προχωρήσει σε επιστροφή κεφαλαίου. Κατά παρέκκλιση όρων ομολογιακών δανείων, όπως αναφέρεται σχετικά.

Από τις 6 τράπεζες διαπιστώνεται ότι από τα περίπου €100 εκατ. (για την ακρίβεια €98,8 εκατ.), τα €63 εκατ. είναι προς την Alpha Bank (δάνεια, κάρτες, εγγυητικές επιστολές, factoring και leasing). Παρά το εύρος της σχέσης η Alpha Bank είναι και συντονιστής της διαδικασίας και κύριος ανάδοχος με την τράπεζα να σημειώνει ότι "...δεν έχει συμφέροντα ή συγκρουόμενα συμφέροντα που να επηρεάζουν σημαντικά την αύξηση και τη δημόσια προσφορά...", για να συμπληρώσει πως "...έχει λάβει όλα τα απαραίτητα μέτρα, προκειμένου να διασφαλίσει την ανεξαρτησία της από την εταιρεία."

Έχοντας τόσο μεγάλο άνοιγμα η Alpha Bank η λογική λέει πως θα προβλεπόταν μεγαλύτερη κάλυψη από τα €4,32 εκατ. των συνολικών κεφαλαίων που θα αντληθούν από τη δημόσια προσφορά. Εύλογο το ερώτημα για το αναλογικά πολύ χαμηλό "τίμημα" που θα εισπράξει έναντι πολλαπλάσιων.

Σε κάθε περίπτωση, το Fais Group μιλά για πρόβλεψη κύκλου εργασιών αρκετά πάνω από τα €200 εκατ. (συν 8% σε σχέση με το 2024), με ανάλογη αύξηση των EBITDA, και τα μετά φόρων κέρδη υπολογίζονται στα €22 εκατ., για τη φετινή χρήση.

Την προσεχή Πέμπτη, 27 Μαρτίου, η πρώτη της εταιρείας, στο Χρηματιστήριο Αθηνών.

SÒ POSH!

the trendletter

ΕΠΕΙΔΗ...
BUSINESS IS BUSINESS,
PLEASURE IS PLEASURE!

Κάθε Σάββατο στις 9.30

ΤΟ ΕΒΔΟΜΑΔΙΑΙΟ NEWSLETTER

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ ΕΔΩ

BnSECRET

1/ ΜΕΣΩ ΙΣΡΑΗΛ Η ΣΥΝΕΧΙΣΗ ΤΗΣ ΔΙΑΣΥΝΔΕΣΗΣ ΜΕ ΤΗΝ ΚΥΠΡΟ

- Είναι γνωστό πως οι εργασίες για το καλώδιο που θα ενώνει Ισραήλ, Κύπρο και Κρήτη είχαν μπει στον πάγο. Στην ουσία η ελληνική πλευρά φοβόταν την εμπλοκή των Τούρκων, ασχέτως με τα όσα διαρρέονται. Μαθαίνουμε, όμως, πως η επίσκεψη κυβερνητικού κλιμακίου από το Ισραήλ στην Αθήνα ξεμπλοκάρει τις διαδικασίες.
- Έτσι, λοιπόν, τις επόμενες μέρες πρόκειται να ξεκινήσουν και πάλι τα σκάφη για την πόντιση του καλωδίου...

2/ REALITY CHECK ΓΙΑ ΤΑ ΕΛΤΑ

- Χρονιά, που θα περάσει από το ταμείο η διοίκηση των Ελληνικών Ταχυδρομείων (ΕΛΤΑ) είναι το 2025, καθώς όσοι θυμούνται τις σχετικές δηλώσεις του διευθύνοντος τα προηγούμενα χρόνια, είναι αυτή κατά την οποία αναμένεται η επιστροφή σε υγιή κερδοφορία. Έχει δουλέψει η αναδιάρθρωση των λειτουργιών; Τι γίνεται με την ψηφιοποίηση των κέντρων διαλογής; Εκείνα τα ρομποτάκια, που είχαν παρουσιαστεί, δουλεύουν; Έχει αποδώσει το κλείσιμο καταστημάτων του δικτύου; Ποιες άλλες κινήσεις έχουν γίνει εκτός από την πράγματι σαρωτική εθελούσια; Όχι, δεν είμαστε εμείς κακεντρέχης. Οι ερωτήσεις αυτές έγιναν πρόσφατα στους διαδρόμους των γραφείων της μητρικής, στην οδό Καραγεώργη Σερβίας. Στην τελική ευθεία, λοιπόν, και, όπως λένε οι γνωρίζοντες πρόσωπα και πράγματα, ήρθε η ώρα να σπριντάρει το μαγαζί, που χάνει συνεχώς μερίδια από τους ιδιώτες ανταγωνιστές...

**HO.RE.CA.
OPEN** Powered by
Fnb Daily

Το Horeca Open,
καθημερινά,
στο διαδίκτυο
horecaopen.com



Editorial

ΟΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΚΑΙ Η ΟΜΠΡΕΛΑ

Παρακολουθώντας την ομιλία του Διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδος, Γιάννη Στουρνάρα, σε πρόσφατο συνέδριο σχετικά με τις επενδύσεις στη χώρα, τον άκουσα να αναφέρεται ξανά στο επενδυτικό κενό, που πρέπει να καλύψουμε λόγω της κρίσης χρέους.

Και ότι, παρά το γεγονός πως αυτό πρέπει να γίνει μέσα σε περίοδο υψηλής αβεβαιότητας, οι επενδύσεις έχουν σημειώσει σημαντική άνοδο από το 2019 και μετά.

Και, προσέξτε:

Όπως πολύ σωστά επισήμανε, έχουν υπάρξει βελτιώσεις στον ψηφιακό μετασχηματισμό της οικονομίας, την αποτελεσματικότητα του δημόσιου τομέα και την αποτελεσματικότητα των επιχειρήσεων, καθώς και την ευκολία σύστασης μιας επιχείρησης.

Από την άλλη, όμως, παραμένουν θέματα, όπως οι κανονιστικοί φραγμοί, η παραοικονομία και η περιορισμένη πρόσβαση στη χρηματοδότηση, ειδικά για τις μικρομεσαίες επιχειρήσεις, που είναι εμπόδια για επενδύσεις...

... όπως η ταχύτερη απονομή δικαιοσύνης, η καταπολέμηση της πολυνομίας και της κακονομίας, που θα περιορίσουν την αβεβαιότητα και το διοικητικό βάρος...

... όπως και η επιτάχυνση των μεταρρυθμίσεων στις αγορές, που θα επιτρέψει στις ελληνικές επιχειρήσεις να έχουν πρόσβαση στα απαιτούμενα κεφάλαια για να αναπτυχθούν και να καινοτομήσουν.

Δηλαδή, ό,τι συζητάμε για πολλά, πολλά χρόνια/ δεκαετίες.

Και, ναι, πράγματα έχουν γίνει.

Πρέπει, όμως, να τρέξουν και να λυθούν και τα υπόλοιπα ταχύτερα.

Για ποιο λόγο;

Διότι, δεδομένου πως η Ευρώπη θα δει ένα νέο κύμα επενδύσεων, εμείς θα πρέπει να είμαστε παρόντες και εξωστρεφείς όχι μόνο ως παραγωγοί, αλλά και ως επενδυτές, κάτι που θα αποφέρει μακροχρόνια οφέλη στη χώρα μας.

Δηλαδή, να μην κρατάμε ομπρέλα, όταν πέφτουν επενδυτικά κεφάλαια από τον ουρανό.

Απλά πράγματα.

Νεκτάριος Β. Νώτης
nectarios@notice.gr